



# Remesas y Desarrollo Económico Local en Lima Norte: Un enfoque territorial para políticas generales

REMESAS Y DESARROLLO ECONÓMICO LOCAL EN LIMA NORTE: UN ENFOQUE TERRITORIAL PARA POLÍTICAS GENERALES  
Colección Investigación y Desarrollo

ISBN: 978-603-45160-6-9

Hecho el depósito legal en la Biblioteca Nacional del Perú: 2008-09016

© 2008 Observatorio Socio Económico Laboral de Lima Norte

Esquina Globo Terráqueo con Galileo 7591. Urbanización Sol de Oro - Los Olivos, Lima-Perú

Teléfonos: (01) 533-8000 interno 239

Correo electrónico: OSEL@ucss.edu.pe

Dirección URL: [www.ucss.edu.pe/OSEL](http://www.ucss.edu.pe/OSEL)

© 2008 Universidad Católica Sedes Sapientiae

Esquina Constelaciones y Sol de Oro. Urbanización Sol de Oro. Los Olivos, Lima-Perú

Teléfonos: (51-1) 533-5744 / 533-6234 / 533-0008 anexo 226

Correo electrónico: [feditorial@ucss.edu.pe](mailto:feditorial@ucss.edu.pe)

Dirección URL: [www.ucss.edu.pe](http://www.ucss.edu.pe)

**Elaborado por:**

Observatorio Socio Económico Laboral de Lima Norte.  
Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo

**Coordinador:**

Guido Maggi [gmaggi@ucss.edu.pe](mailto:gmaggi@ucss.edu.pe)

**Equipo Técnico:**

Norma Velásquez [nvelasquez@ucss.edu.pe](mailto:nvelasquez@ucss.edu.pe)

Jimmy Chávez [rchavez@ucss.edu.pe](mailto:rchavez@ucss.edu.pe)

**Diseño de cubierta**

Mercedes Zaldívar

**Diseño de interiores**

Alberto Moreno Tarazona

**Corrección del texto:**

Magally Rojas

La Comunidad de Madrid, el Ministerio de Trabajo y Promoción del Empleo, La Universidad Católica Sedes Sapientiae no se solidarizan necesariamente con el contenido de los trabajos que publica OSEL Lima Norte.

Impreso en Perú-Printed in Peru

Primera edición, Lima, Mayo 2008

## Índice

Presentación .....	13
Agradecimientos .....	15
<b>LIMA NORTE Y NUESTRA ÁREA DE ACCIÓN</b>	
1. Lima Norte y Nuestra Área de Acción .....	19
1.1. Conociendo a Lima Norte.....	20
Distritos Urbanos.....	21
1.1.1. Población de Lima Norte: .....	22
1.1.2. Crecimiento .....	24
1.1.3. Ocupación territorial.....	25
1.1.4. Índice de Desarrollo Humano distrital (IDH).....	27
1.1.5. Indicadores de carencia .....	28
1.1.6. Servicios Básicos: Agua .....	29
1.1.7. Información Financiera .....	31
1.2. Área OSEL Lima Norte II: Independencia, Los Olivos y San Martín de Porres.....	32
1.2.1. Información económica comercial .....	32
1.2.2. El Mercado Laboral.....	37
Principales Indicadores del Empleo en Lima Norte .....	40
La participación laboral .....	40
Niveles de empleo.....	41
Características del empleo e ingresos por trabajo.....	43
<b>MIGRACIÓN Y REMESAS, EL CONTEXTO INTERNACIONAL</b>	
2. Migración y Remesas, el contexto internacional.....	49
2.1. La Actual Coyuntura Económica Mundial.....	49
2.2. Radiografía Latinoamericana de la Emigración, Inmigración y las Remesas .....	52
2.3. El Migrante Peruano. ....	54
2.3.1. Características de la Migración Internacional Peruana.....	54
2.3.2. Caso: Perfil del emigrante peruano en la Comunidad de Madrid. ....	55
<b>PERFIL DEL EMIGRANTE DEL ÁREA OSEL LIMA NORTE</b>	
3. Perfil del Emigrante del Área OSEL Lima Norte .....	59
3.1. Características del Emigrante Internacional (al momento de partir) .....	59
Características Actuales del Emigrante Internacional de Lima Norte .....	69
a) Características demográficas actuales .....	69
b) Características laborales actuales.....	72
c) La Comunicación con el Perú. ....	75

## REMESAS EN LIMA NORTE:

### INDEPENDENCIA, LOS OLIVOS Y SAN MARTÍN DE PORRES

4. Remesas en Lima Norte: Independencia, Los Olivos y San Martín de Porres .....	81
4.1. Importancia de las Remesas para las Familias receptoras .....	82
Frecuencia y periodicidad en el envío de remesas.....	85
El uso esperado de las remesas por los hogares receptores en los distritos de origen .....	86

### ¿REMESAS Y DESARROLLO LOCAL?

5. ¿Remesas y Desarrollo Local? .....	93
5.1. Características socioeconómicas del hogar receptor de remesas .....	93
5.2. Los receptores de remesas y el mercado laboral.....	96
5.3. Remesas y Desigualdad.....	102

### EL SISTEMA FINANCIERO Y LAS REMESAS

6. El Sistema Financiero y las remesas .....	107
6.1. El Sistema Financiero y remesas. ....	107

### UN NUEVO ENFOQUE DEL CODESARROLLO Y LOS LINEAMIENTOS DE POLÍTICA

7. Un nuevo enfoque del Codesarrollo y los Lineamientos de Política .....	111
7.1. Codesarrollo .....	111
7.2. Desarrollo y multidimensionalidad de la persona.....	113
7.3. Un nuevo fundamento para el codesarrollo.....	115
7.4. Lineamientos de política para el codesarrollo .....	116

Conclusiones .....	123
--------------------	-----

Referencias Bibliográficas .....	129
----------------------------------	-----

### Anexos

Cuadros Estadísticos .....	137
----------------------------	-----

Documento Metodológico Estadístico .....	158
--	-----

Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas .....	162
--	-----

Entrevistas a Profundidad.....	169
--------------------------------	-----

Guía de Focus Group .....	171
---------------------------	-----

Conceptos Claves.....	173
-----------------------	-----

Mapas Socio-Económicos Georeferenciados del Área OSEL Lima Norte II .....	183
---	-----

## Contenido de Cuadros

Cuadro 1. Lima Norte: Mapa de pobreza distrital, 2006 .....	29
Cuadro 2. Lima Norte: Conexiones facturadas de agua potable según diversos usos, 2001/06.....	30
Cuadro 3. Bancarización: Depósitos y Créditos Bancarios por ámbito geográfico, 2005.....	31
Cuadro 4. Área OSEL Lima Norte II: Población según Distritos por diferentes variables, 2008.....	32
Cuadro 5. Área OSEL Lima Norte II: Unidades Económicas por distrito según Rama de Actividad Desagregada, 2008.....	34
Cuadro 6. Área OSEL Lima Norte II: Unidades Económicas por Categoría de Establecimiento y Actividad Económica según Tamaño de Empresa, 2008 .....	36
Cuadro 7. Área OSEL Lima Norte II: Ranking de Unidades Económicas según Código de Actividades Económicas (CIU), 2008.....	37
Cuadro 8. Población y Fuerza de Trabajo según Condición de Actividad por área geográfica, 2007.....	42
Cuadro 9. Área OSEL Lima Norte II: Población y Fuerza de Trabajo por Sexo, 2007 .....	43
Cuadro 10. Latino América y países en desarrollo: Monto de Remesas enviadas, 1995-2007 .....	53
Cuadro 11. Perú: Emigración Internacional de Peruanos por Sexo, 2007.....	60
Cuadro 12. Área OSEL Lima Norte II: Emigración por País de Destino, 2007 .....	62
Cuadro 13. Emigrante Internacional: Matriz de Cambio de Estado Civil, 2007 .....	71
Cuadro 14. Emigrante Internacional: Matriz de Cambio de Condición de Trabajo, 2007.....	73
Cuadro 15. Madrid: Matriz de Cambio de Grupo Ocupacional, 2007 .....	74
Cuadro 16. Área OSEL Lima Norte II: Monto Anual de Envío de Remesas, 2007 .....	88

Cuadro 17. Área OSEL Lima Norte II: Principales Uso de las Remesas, 2007 .....	89
Cuadro 18. Área OSEL Lima Norte II: Indicador NBI para familias receptoras de remesas, 2007 .....	95
Cuadro 19. Área OSEL Lima Norte II: Indicador NBI para familias receptoras de remesas, 2007 .....	95
Cuadro 20. Área OSEL Lima Norte II: Distribución de la PEA Ocupada por segmentos Formal e Informal según receptores de remesas, 2007.....	99
Cuadro 21. Ingresos promedio y mediana de la PEA Ocupada según área geográfica, 2007.....	101
Cuadro 22. Área OSEL Lima Norte II: Ingresos Familiares, Distribución del monto de remesas y su participación en el Ingreso Familiar, 2007 .....	102

## Contenido de Gráficos

Gráfica 1. Lima Norte: Pirámide poblacional por sexo y grupos de edad, 1993 y 2005 .....	23
Gráfica 2. Lima Norte: Densidad poblacional por distrito, 2005.....	24
Gráfica 3. Lima Norte: Tasa de crecimiento, 1940-2005 .....	25
Gráfica 4. Lima Norte: Índice de Desarrollo Humano Distrital, 2004/05 .....	28
Gráfica 5. Área Osel Lima Norte II: Distribución de Unidades Económicas en Establecimiento por Distrito, 2008 .....	33
Gráfica 6. Área Osel Lima Norte II: Unidades Económicas según grandes ramas de actividad, 2008 .....	35
Gráfica 7. Área Osel Lima Norte II: Razones de inactividad según sexo, 2007 .....	39
Gráfica 8. Área Osel Lima Norte II: Tasa de participación laboral por sexo según grupos de edad, 2007 .....	41
Gráfica 9. Área Osel Lima Norte II: PEA Ocupada según rama de actividad por horas semanales e ingresos mensuales, 2007 .....	44
Gráfica 10. Área Osel Lima Norte II: PEA Ocupada según Estructura de Mercado por sexo, 2007 .....	45
Gráfica 11. Perú: Reducción de la Pobreza según ámbitos geográficos, 2007 .....	51
Gráfica 12. Perú: Emigración Internacional de Peruanos según Continente de destino, 2006 .....	55
Gráfica 13. Comunidad de Madrid: Principales motivos de Emigración, 2007.....	56
Gráfica 14. Área Osel Lima Norte II: Cantidad de Emigrantes por familias, 2007.....	59
Gráfica 15. Perú: Emigración Internacional, 1984-2007.....	61
Gráfica 16. Área Osel Lima Norte II: Emigración Internacional según Continente de destino, 2007 .....	63
Gráfica 17. Área Osel Lima Norte II: Emigración Internacional por grupos de edad y año de salida, 2007.....	64
Gráfica 18. Área Osel Lima Norte II: Nivel Educativo del Emigrado Internacional según sexo, 2007.....	65

Gráfica 19. Área Osel Lima Norte II: Emigración Internacional según grupo ocupacional en Perú, 2007 .....	67
Gráfica 20. Área Osel Lima Norte II: Emigrado Internacional según tipo de financiamiento de viaje, 2007 .....	69
Gráfica 21. Edad Actual del Emigrante. Pirámide de edad según sexo, 2007 .....	70
Gráfica 22. Área Osel Lima Norte II: Nivel educativo actual del Emigrante, 2007 .....	72
Gráfica 23. Área Osel Lima Norte II: Principales medios usados para comunicarse, 2007 .....	76
Gráfica 24. Área Osel Lima Norte II: Familias con emigrantes y remesas, 2007 .....	81
Gráfica 25. Área Osel Lima Norte II. Receptores de remesas por relación de parentesco, 2007 .....	84
Gráfica 26. Área Osel Lima Norte II: Compromiso sobre envío de remesas, 2007 .....	85
Gráfica 27. Área Osel Lima Norte II: Objetivos logrados con el uso de la remesa, 2007 .....	86
Gráfica 28. Área Osel Lima Norte II: Distribución de la PET según condición de actividad, 2007 .....	97
Gráfica 29. Área Osel Lima Norte II: Nivel Educativo del receptor de remesas, 2007 .....	98
Gráfica 30. Área Osel Lima Norte II: PEA Ocupada por grupo ocupacional según recepción de remesas, 2007 .....	100
Gráfica 31. Área Osel Lima Norte II: PEA Ocupada por actividad económica principal según recepción de remesas, 2007 .....	101
Gráfica 32. Área Osel Lima Norte II: Curva de Lorenz, 2007 .....	103



## Contenido de Anexos

Anexo 1. Lima Metropolitana: Población según distritos, 1940 – 2005 .....	137
Anexo 2. Lima Norte: Índice de Desarrollo Humano, 2005.....	138
Anexo 3. Lima Norte: Índice de Desarrollo Humano, 2004.....	139
Anexo 4. Lima Norte: Total de conexiones facturadas de agua potable para uso doméstico en Distritos, según Gerencias y Centros de Servicios, 2001/06 .....	140
Anexo 5. Área OSEL Lima Norte II: Categoría de Unidades Económicas dn Establecimiento por Distrito, 2008 .....	141
Anexo 6. Área OSEL Lima Norte II: Bodegas por distrito según Tamaño de Empresa, 2008 .....	142
Anexo 7 .Área OSEL Lima Norte II: Principales cinco negocios, 2008.....	143
Anexo 8.Área OSEL Lima Norte II: Rama de actividad hoteles y restaurantes, por distrito, 2008.....	144
Anexo 9. Área OSEL Lima Norte II: Distribución de la población, por sexo según condición de actividad, 2007 .....	145
Anexo 10. Área OSEL Lima Norte II: Población y Fuerza de Trabajo por distritos según sexo, 2007 .....	146
Anexo 11. Área OSEL Lima Norte II: PEA Ocupada por diversas variables según la actividad económica, 2007 .....	147
Anexo 12. Área OSEL Lima Norte II: PEA Ocupada según estructura de mercado por sexo, 2007 .....	148
Anexo 13 Perú: Emigración Internacional según diversas variables, 2006.....	149
Anexo 14. Comunidad de Madrid. Emigración Internacional según diversas variables, 2007.....	150
Anexo 15. Área OSEL Lima Norte II: Emigrado Internacional según sexo, 2007.....	151
Anexo 16. Área OSEL Lima Norte II: Emigrante Internacional por sexo según relación de parentesco, 2007 .....	151
Anexo 17 Área OSEL Lima Norte II: Emigrado Internacional por sexo según nivel educativo adquirido en Perú, 2007 .....	152
Anexo 18: Área OSEL Lima Norte II: Emigrado Internacional por nivel educativo adquirido en Perú según Continente, 2007.....	152

Anexo 19 Área OSEL Lima Norte II: Emigrante ocupacional por sexo según categoría ocupacional en Perú, 2007.....	153
Anexo 20 Área OSEL Lima Norte II: Principal razón de viaje, 2007.....	153
Anexo 21: Área OSEL Lima Norte II Principal razón de viaje según edad actual del emigrado, 2007 .....	154
Anexo 22. Área OSEL Lima Norte II: Lugar de nacimiento del Emigrado, 2007 .....	154
Anexo 23. Emigrado Internacional: ¿Con quién vive actualmente?, 2007 .....	155
Anexo 24 Área OSEL Lima Norte II: Emigrado Internacional matriz de cambio según grupo ocupacional, 2007 .....	155
Anexo 25. Área OSEL Lima Norte II: Remesas recibidas, 2007 .....	155
Anexo 26. Área OSEL Lima Norte II ¿Quién decide cómo serán utilizadas las remesas?, 2007.....	156
Anexo 27. Área OSEL Lima Norte II: Monto de remesas recibidas durante los últimos 12 meses, 2007 .....	156
Anexo 28. Área OSEL Lima Norte II: PEA Ocupada según Estructura de Mercado, 2007 .....	157

# Remesas y Desarrollo Económico Local en Lima Norte: un enfoque territorial para políticas generales

## Presentación

Este documento —el cual se obtiene luego de ejecutar diversos y exhaustivos estudios e investigaciones— contiene un profundo análisis sobre las remesas enviadas por los emigrantes y el Desarrollo Local. El tema que tratamos es en la actualidad trascendental para comprender los fenómenos que ocurren en el desarrollo de un área del país y saber orientar toda esa información para generar contenidos de futuros trabajos y para mejorar el proceso de toma de decisiones de los gobiernos nacionales, locales, y de la sociedad civil que quieren incluir activamente las remesas en políticas, programas, proyectos de desarrollo local. «Remesas y Desarrollo Económico Local en Lima Norte: un enfoque territorial para políticas generales» es el libro que El Observatorio Socio Económico Laboral de Lima Norte (OSEL Lima Norte) publica gracias al convenio tripartito firmado por La Comunidad de Madrid (CM), la Universidad Católica Sedes Sapientiae y el Ministerio de Trabajo y Promoción del Empleo (MTPE).

La Investigación se cobertura en los distritos de estudio del Observatorio para el año 2007-2008: Independencia, Los Olivos, San Martín de Porres. como parte de su proceso de intervención y apoyo al desarrollo de Lima Norte.

El documento presenta un análisis completo del fenómeno migratorio y del envío de remesas contando con unas fuentes primarias de análisis:

- Encuesta de Emigrantes peruanos en la Comunidad de Madrid (EEMI Madrid 2007);
- Directorio de Unidades Económicas en Establecimiento (DUEE 2008);
- Encuesta Nacional de Hogares Especializada en Niveles de Empleo (ELHO 2007);

- Encuesta Nacional de Hogares Especializada en Niveles de Empleo (ELHO 2007) con módulo específico de Emigrantes y Remesas realizada en el tercer trimestre del año 2007;
- Entrevistas a profundidad con representantes del sector financiero y expertos locales;
- Grupos focales con familiares del emigrado.

Hemos dividido este libro en siete capítulos. El primero de ellos está referido a conocer las características de Lima Norte y la zona de estudio. El segundo, se enfoca a determinar un panorama internacional de estos dos fenómenos remesas y emigración. El tercero, presenta las características de emigrante del área de estudio. El cuarto, analiza la importancia de las remesas para los hogares que la reciben. El quinto, está referido a conocer la importancia de las remesas en un contexto de codesarrollo y desarrollo local. El sexto trata la importancia de los actores financieros en este tema. Finalmente, se desarrolla una novedosa propuesta de acciones de codesarrollo que incluyan las remesas.

El Perfil Socioeconómico distrital, poniendo en valor las remesas, constituye el medio estadístico más importante y oportuno del cual dispondrá el Gobierno para la planificación y la toma de decisiones. Esto se da con el propósito de presentar un panorama analítico sobre las características del hogar receptor de remesas en cuanto a su bienestar.

Es importante destacar que esta investigación es un avance para futuros estudios especializados ya sea sobre el tema de remesas y codesarrollo o sobre temas de desarrollo económico local.

El OSEL Lima Norte, la Comunidad de Madrid, la Universidad Católica Sedes Sapientiae y el Ministerio de Trabajo y Promoción del Empleo, expresan su agradecimiento a todos y cada uno de los hogares que han contribuido con la información. Asimismo, a los funcionarios censales que hicieron posible el desarrollo de dicho estudio.

## Agradecimientos

El Equipo de investigación agradece los continuos aportes y contribuciones recibidos del resto del equipo de OSEL Lima Norte, de Tatiana Velazco y de los especialistas del Programa de Estadística y Estudios Laborales del MTPE. Además no podemos olvidar la disponibilidad, los consejos y sugerencias de Jorge Bernedo, Juan Valverde, Marco Nuñez, Teófilo Altamirano, Aníbal Sanchez, Oscar Sandoval, Tatiana Gómez, Dino Linares, Ernesto Lúcar, José Nuñez, Juan Ramírez, Marco Soto y César Ferreyros, que en más de una ocasión nos han aclarado el camino.



CAPÍTULO 1

LIMA NORTE Y NUESTRA  
ÁREA DE ACCIÓN





## 1. Lima Norte y Nuestra Área de Acción

Hacer estudios a nivel local permite ver desde el punto de vista microeconómico cuáles son las dinámicas de los principales mercados, así la teoría Neoclásica nos explica la importancia del Bienestar Económico de las familias y de la sociedad. La decisión de migrar de una persona está ligada al status socioeconómico y demográfico de su hogar; es una decisión colectiva de valuación de «costo-beneficio» para mejorar el ingreso familiar frente a un alejamiento de un miembro del hogar. Sin duda, esto genera mayor ingreso disponible para el consumo, la inversión y el ahorro, que a corto plazo impulsa un bienestar para las familias y a largo plazo un crecimiento económico y desarrollo (local y nacional); sin embargo, no podemos olvidar posibles efectos negativos no monetarios para el desarrollo como: el *brain drain* (fuga de cerebro), la relación padres-hijos y la educación de estos; volver aún más indirecta la relación entre desarrollo personal (familiar) y del territorio.

Una de las cosas que explicaría la creciente migración que ha experimentado el mundo han sido las marcadas diferencias económicas entre los países desarrollados y los que están en vías de desarrollo. Estas diferencias han permitido que el «emigrante» pueda enviar una «remesa» a su familia, como es de esperarse es ella misma quien tomará decisiones sobre el gasto en el país de destino.

Ahora bien, la pregunta que nos hacemos es ¿Por qué Lima Norte ha desarrollado en estos últimos años? ¿Existe una fuerza invisible, como las remesas, que han ayudado a este cambio?

Con los datos obtenidos por la Encuesta a Emigrantes Peruanos en Madrid (2007) se encontró que Lima Norte concentra el 1,2 del total de remesas recibidas de Madrid, siendo el lugar después de Lima Centro que concentra mayor proporción de remesas. Estos datos son coherentes con los datos oficiales de la Dirección General de Migraciones y Naturalización –DIGEMIN (INEI 2008b: 36): considerando los 20 principales distritos de emigración (del 1994 al 2007), tres son de Lima Norte (San Martín de Porres, Los Olivos, Comas) totalizando el 4,5%, Lima Centro alcanza el 4,7% y Lima Este, Callao y Lima Sur alcanzan respectivamente el 2,2%, 1,4% y el 1,2%. Sin duda podemos afirmar que sí, Lima Norte se ha beneficiado, más que los otros «conos» del fenómeno de la emigración internacional y por consecuencia, más se han beneficiado del envío de remesas.

El primer paso, entonces, es conocer este territorio (que denominaremos Lima Norte), para focalizarnos sucesivamente en la descripción de los tres distritos de estudio (indicados como Área OSEL Lima Norte II<sup>1</sup>): Independencia, Los Olivos y San Martín de Porres.

<sup>1</sup> Por Área OSEL Lima Norte I se entiende el conjunto de los distritos de Comas, Puente Piedra y Ventanilla que han sido estudiado por OSEL Lima Norte en el periodo 2005/06.

### 1.1. Conociendo a Lima Norte

Lima Norte, es el espacio geopolítico conformado por nueve distritos: Ancón, Carabayllo, Comas, Independencia, Los Olivos, Puente Piedra, San Martín de Porres, Santa Rosa y Ventanilla<sup>2</sup>. Todos ellos se encuentran articulados por la Panamericana Norte.

En cuanto a la creación se conoce que Carabayllo es el distrito más antiguo, creado en 1825, y abarcaba todo el territorio de lo que hoy es Lima Norte, este distrito se caracteriza por su gran área agrícola; a medida que pasó el tiempo comenzó a fragmentarse para dar lugar a nuevos distritos. Para 1874 se creó el distrito de Ancón, luego Puente Piedra (1927), San Martín de Porres (1950), Comas (1961), Santa Rosa (1962), Independencia (1964) y Ventanilla (1969); el distrito de más reciente creación ha sido Los Olivos en 1989.

En el Informe Socio Económico Laboral (2005:7-8), se había enfatizado el desarrollo de una clasificación de los distritos de Lima Norte: urbanos, periurbanos y balnearios, dicho documento destacaba una lectura a los distritos periurbanos, aquí se profundiza el análisis de los distritos urbanos.

#### Tipología de distritos

1. **Distritos Urbanos:** están más articulados con Lima Centro, son los más consolidados, poseen la densidad poblacional más alta que el promedio de Lima Norte, debido al gran número de habitantes y un territorio con pocas áreas libres de expansión urbana. Aquí destacan los distritos de Los Olivos, San Martín de Porres, Independencia y finalmente Comas .
2. **Distritos Periurbanos o mixtos:** Se define así a la superficie contigua a la ciudad, con una extensión variable, caracterizada por una fuerte presión demográfica, con importantes transformaciones sociales y culturales, así como por cambios en el uso del suelo en el contexto de grandes mutaciones en el mercado de la tierra. (Dascal y Villagrán, 1997:73).  
Son distritos que tienen una numerosa población, pero comparando con la primera clasificación poseen una superficie de dos a tres veces más grande y densidad relativamente baja. Los distritos que se ingresan en esta clasificación son Ventanilla, Puente Piedra, Carabayllo.
3. **Distritos Balnearios:** se caracterizan por poseer las densidades más bajas que van de 100 hab./Km<sup>2</sup> a 480 hab./Km<sup>2</sup>; son los menos poblados, poseen terrenos que se consideran para las zonas de recreación y de residencia estiva. Santa Rosa y Ancón, son distritos que conforman esta clasificación, siendo este último uno de los más grandes de Lima Metropolitana, el cual ocupa aproximadamente el 32% de Lima Norte. En estos distritos se encuentran los clubes sociales como el Yatch Club de Ancón y el Club de la Unión de Santa Rosa. Ancón conjuntamente con Santa Rosa son distritos que presentan menores áreas ocupadas: Ancón que tiene 100,3 mil habitantes por km<sup>2</sup> y Santa Rosa con 480,4 mil habitantes por km<sup>2</sup>.

<sup>2</sup> Lima Norte, comprende diversos ámbitos naturales destacando zonas dedicadas a la agricultura y los balnearios. En algunos estudios no consideran a Ventanilla en el ámbito de Lima Norte por pertenecer políticamente a la Provincia Constitucional del Callao. Por las interrelaciones desarrolladas entre este distrito con los otros de la zona norte de Lima, en el presente informe Ventanilla estará comprendido en Lima Norte.

**Distritos Urbanos:** A través de la Encuesta Local de Hogares (2007)<sup>3</sup>, se ha podido determinar que estos tres distritos poseen en conjunto cerca de 1 137 890 habitantes.

Los Olivos<sup>4</sup>, es conocido como uno de los distritos más prósperos de Lima Norte. Es de nacimiento muy reciente ya que fue creado el 6 de abril de 1989, cuando se separó del distrito de San Martín de Porres. En estos últimos años la oferta educativa a nivel superior ha crecido se han creado universidades que miran específicamente a la población de Lima Norte como: la Universidad Católica Sedes Sapientiae, la Universidad César Vallejo y La Universidad de Ciencias y Humanidades, entre las principales.

San Martín de Porres<sup>5</sup> es el distrito de mayor superficie territorial entre los tres considerados como urbanos (36,91 Km<sup>2</sup>). Nació de sucesivas invasiones en las tierras que colindan la actual Avenida Perú. Siendo la fecha de su creación en mayo de 1950. A inicios el territorio estuvo conformado por haciendas<sup>6</sup>, asociaciones pro vivienda, cooperativas y de inmobiliarias. Hoy en día, es un distrito importante, su principal zona comercial se encuentra en la Avenida Perú, donde existe un conglomerado de pequeños negocios comerciales, principalmente dirigidos al comercio y servicios. Sobre la oferta educativa encontramos a la Universidad Peruana Cayetano Heredia reconocida tanto nacional e internacional líder en el desarrollo de ciencias médicas.

Independencia<sup>7</sup>, distrito creado por los sucesivos acontecimientos históricos. Es considerado como el centro económico de Lima Norte, ya que en su territorio aloja a los principales negocios: Mega Plaza<sup>8</sup>, Metro, Royal Plaza entre otros. El distrito cuenta también con una importante zona industrial comprendida entre la Carretera Panamericana Norte y la Avenida Túpac Amaru. En su territorio también se encuentra tanto la Corte Suprema de Justicia como el Tribunal Constitucional. En la oferta educativa destacamos la presencia del SENATI.

<sup>3</sup> La Encuesta Local de Hogares o ELHO se conoce como Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo realizada con una muestra específica a nivel distrital.

<sup>4</sup> Por pedido expreso de un importante número de vecinos residentes de las urbanizaciones Las Palmeras, Mercurio, El Trébol, Sol de Oro, Panamericana Norte, Villa Sol, Parque Naranjal, Covida, Villa los Ángeles, entre otras; representados por un Comité Gestor que fue el encargado de hacer las diligencias ante las autoridades respectivas. El principal motivo de la separación fue el abandono de dichas urbanizaciones residenciales por parte de la Municipalidad de San Martín de Porres. En [http://es.wikipedia.org/wiki/Distrito\\_de\\_Los\\_Olivos](http://es.wikipedia.org/wiki/Distrito_de_Los_Olivos) página visitada el 8 febrero del 2008.

<sup>5</sup> El distrito se creó en el gobierno del General Manuel Odría con el nombre de distrito Obrero Industrial 27 de Octubre. En <http://www.mdsmp.gob.pe/noticias.php?id=25> página visitada el 27 de marzo del 2008. San Martín de Porres es un distrito de tradición, luego de la canonización de San Martín de Porres, se expide el D.S. N° 382 A M, modificándose el nombre «San Martín de Porres» En <http://www.ugel02.gob.pe/san%20martin.htm> página visitada el 27 de marzo del 2008

<sup>6</sup> Las haciendas del distrito fueron: Chuquitanta, Pro, Naranjal, Infantas, Santa Rosa, Garagay Alto, G. Bajo, Chavarría, Mulería, Aliaga, Condevilla, San José, Palao, y la Huerta Sol. así como las haciendas: Oquendo, Taboada, Bocanegra y San Agustín las cuales pasaron al Callao el 2 de enero de 1956

<sup>7</sup> Para un mayor detalle revisar la página Web de la Municipalidad de Independencia.

<sup>8</sup> donde se encuentran cadenas de negocios como Saga Falabella, Max, Tottus, Cinemark, etc.

Las estadísticas básicas muestran que en Lima Norte habitan más de la cuarta parte de la población de Lima Metropolitana encontrándose en su ámbito algunos de los distritos más poblados de Lima Metropolitana<sup>9</sup> como lo son San Martín de Porres (segundo más poblado) y Comas (tercero más poblado); los cuales absorben al 47% de la población de Lima Norte.

**MAPA 1. LIMA NORTE Y SUS DISTRITOS**



Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo

### 1.1.1. Población de Lima Norte:

En el año 2005, la población de Lima Metropolitana<sup>10</sup> ascendió a 8 millones 064 mil habitantes. El 27,7% de esta población vive en Lima Norte, aproximadamente 2 millones 231 mil personas, en las cuales encontramos características propias referentes al tipo de migración interna llevada a cabo en la zona.

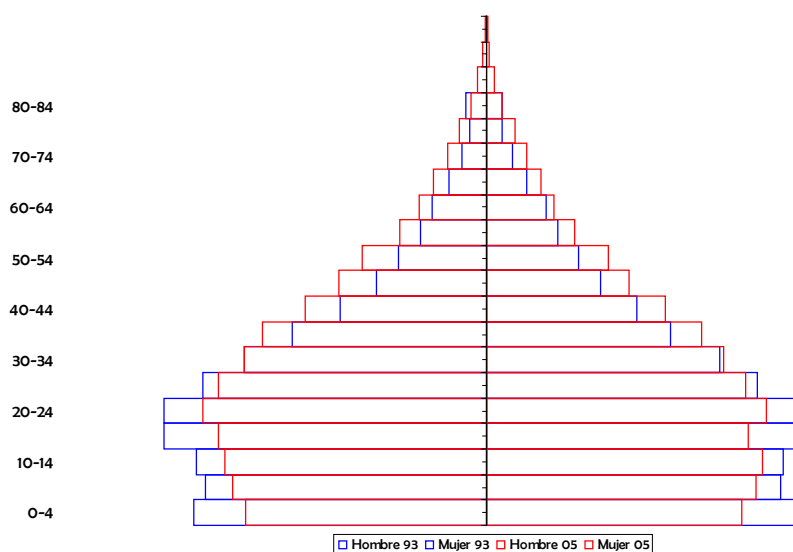
Las pirámides poblacionales de Lima Norte, según los datos de los censos 1993 y 2005, muestran una variación importante, ya que para el 93 existía una mayor concentración de personas entre las edades de 15 años a 34 años; así como entre los 70 y más, esta distribución cambia un poco en el 2005 ya que se observa una pirámide más estructurada y

<sup>9</sup> Según Censo 2005 resultados definitivos, se evidencia que el distrito más poblado es San Juan de Lurigancho, seguido por San Martín de Porres, Comas, Ate y Villa El Salvador. Cabe resaltar que recién para Julio-Agosto se tendrán los datos del Censo 2007.

<sup>10</sup> INEI 2005 Población de Lima Metropolitana según Censo 2005. Lima Metropolitana constituye más de la tercera parte de los habitantes del país Para un mejor estudio de Lima Metropolitana, ha sido dividida en Lima Norte, Centro, Sur, Este y el Callao

con evidencia de una fuerte concentración entre las edades de trabajar, también se advierte que la base de la pirámide es cada vez menos ancha, principalmente entre las edades de 0 a 4 años, debido a la disminución del índice de natalidad.

**GRÁFICA 1. LIMA NORTE:  
PIRÁMIDE POBLACIONAL POR SEXO Y GRUPOS DE EDAD, 1993 Y 2005**



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática. INEI. Censos 1993 y 2005  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo

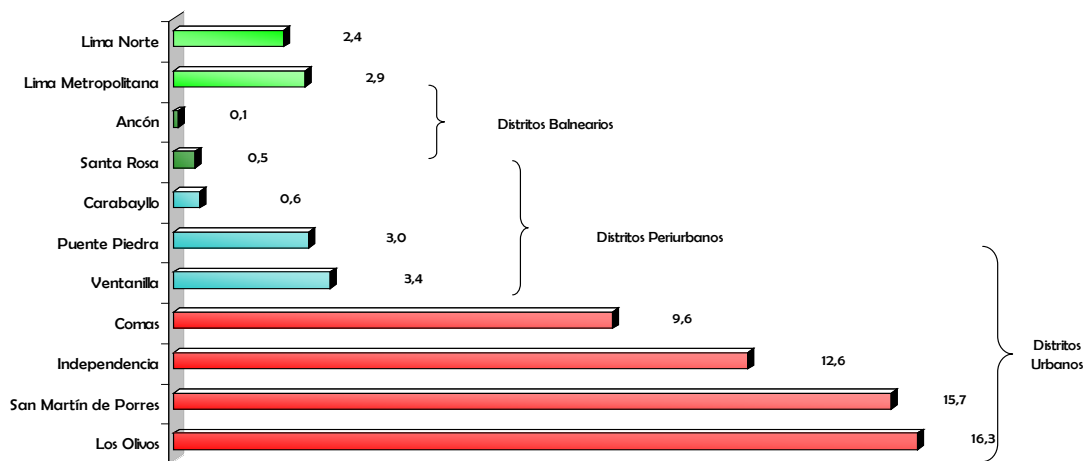
Lima Norte para el 2005 presentó una densidad<sup>11</sup> de 2 399 hab. /Km<sup>2</sup>, la cual fue inferior al promedio de Lima Metropolitana (2 809 hab. /Km<sup>2</sup>). Los distritos urbanos tienen por características ser más densos, siendo los distritos en estudio los más poblados; mientras que los distritos periurbanos y balnearios presentan una densidad poblacional mucho menor. Los distritos balnearios son conocidos como «distritos dormitorios» poseen poca densidad poblacional y están más alejados de Lima Centro.

Los Olivos es el distrito con mayor densidad poblacional, seguido de San Martín de Porres e Independencia. Por otro lado, Lima Norte presenta también una alta concentración de personas casi similar a la de Lima Metropolitana.

<sup>11</sup> INEI (1994) en el Perfil socio demográfico del Perú, se indica que la densidad poblacional es un indicador del grado de concentración de la población y se obtiene interrelacionando el número de habitantes con la superficie territorial. Podríamos decir entonces que es un indicador de medida de distribución de la población

**GRÁFICA 2. LIMA NORTE: DENSIDAD POBLACIONAL POR DISTRITO, 2005**

(En miles de personas por km<sup>2</sup>)

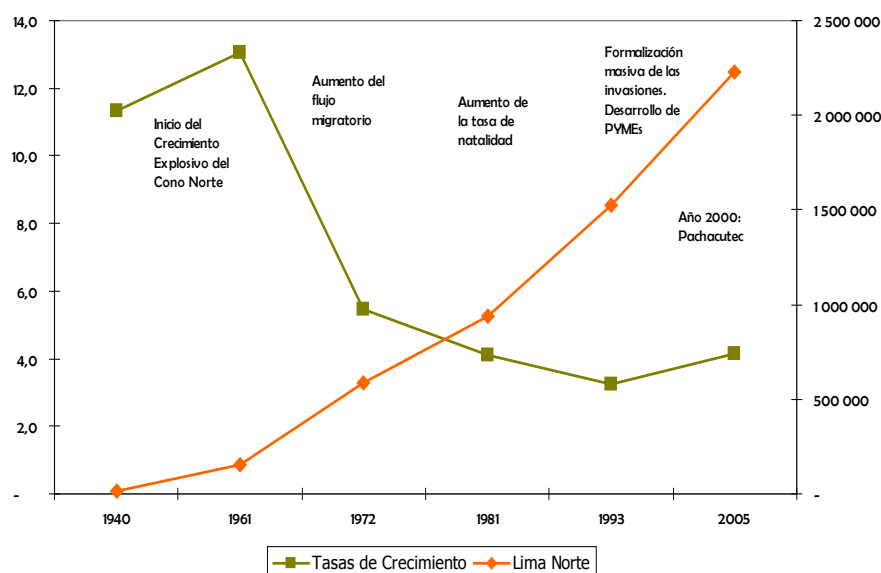


Nota: Los Olivos, Independencia y San Martín de Porres considera la población proyectada por OSEL Lima Norte  
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática. INEI. Censo 2005.  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo.

### 1.1.2. Crecimiento

Lima Norte ha presentado una serie de transformaciones las cuales han determinado la identificación de nuevas características de esta zona, tomando en consideración los censos poblacionales que datan de los años cuarenta, se puede observar un proceso de crecimiento urbano producto principalmente de los grandes contingentes de migrantes del interior del país (Hidalgo 1999:12); para el año de 1940 existían en Lima Norte alrededor de 1 524 252 personas mientras que el censo 2005 indicaba que existen cerca de 2 231 083 personas, vale decir, que se ha presentado un crecimiento acelerado a nivel poblacional, pues en 1940 se registraba una tasa de crecimiento cercano al 11,3 % la que posteriormente creció en 13,0% y poco a poco comenzó a disminuir demostrando una consolidación en el área, teniendo que para 1993 la tasa de crecimiento fue 3,2% y para el 2005 4,2%.

GRÁFICA 3. LIMA NORTE: TASA DE CRECIMIENTO, 1940-2005



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática. INEI. Censo 2005.  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo.

### 1.1.3. Ocupación territorial

Lima Metropolitana ha sufrido una serie de cambios en los últimos años, siendo tres los más significativos (González de Olarte\_2006):

- La certeza de un crecimiento no solo demográfico sino también económico y territorial.
- La consolidación de centros urbanos definidos: centro político (Lima cuadrada), centro financiero (San Isidro), centro comercial (Lima Norte, San Miguel entre otros) y un centro Internacional (Callao, por la existencia del puerto y el aeropuerto)
- El mejoramiento urbano.

La ocupación territorial se ha realizado de diferentes maneras, como la creación de urbanizaciones, asentamientos humanos, pueblo joven, asociaciones de vivienda, asociación poblada, centro poblado, cooperativas y otros. Hidalgo (1999:47-60) indicaba que para el caso de Lima Norte este crecimiento territorial se ha realizado de manera rápida en el primer periodo que va de 1821 a 1939 existían 3 urbanizaciones y 2 centros poblados. Para 1980-1993 se contaba ya con 590 nuevos pueblos (de los cuales el 56,4% son asentamientos humanos y el 18% asociaciones de vivienda y el 11% representan las urbanizaciones). A continuación se desarrollarán los principales periodos de ocupación territorial en Lima Norte:

### Periodo 1940-1961

Se caracterizó por el crecimiento explosivo de Lima Norte debido al proceso de migración principalmente del campo a la ciudad, llegando de los departamentos de La Libertad, Ancash y Cajamarca (Arellano & Burgos 2004: 47-52 ), principalmente atraídos por las perspectivas de conseguir un mejor empleo, acceder a servicios básicos (educación y la salud principalmente). Un aspecto adicional, fue el terremoto de 1940 que debido a la catástrofe muchas de las personas que habitaban en el centro de la ciudad deciden vivir en las zonas periféricas de Lima. Otro factor importante que explica este crecimiento fue la creciente demanda de viviendas en los sectores populares<sup>12</sup>.

### Periodo de 1962-1980

Esos años se caracterizaron por el impacto de la reforma agraria que potenció el flujo migratorio hacia las zonas urbanas y Lima en particular (Arellano & Burgos 2004: 52) En 1969 se crea el distrito de Ventanilla<sup>13</sup>. Este periodo también se caracteriza por la consolidación de los barrios populares y las urbanizaciones; sufriendo un incremento de 132 nuevos pueblos de los cuales el 76% son de origen popular, es decir, asentamientos humanos, pueblos jóvenes, asociaciones de vivienda y centros poblados, sólo un 16% eran urbanizaciones.

### Periodo de 1981 -1990

A partir de los ochenta la llegada de nuevos migrantes desarrolló cambios provocando una tasa de natalidad más alta (Municipalidad de Lima Metropolitana 1990:12). Esta década también se caracteriza por la violencia terrorista. De igual manera, sigue el proceso de inclusión y un particular mejoramiento de la formalización de las nuevas poblaciones. Hidalgo (1999: 26-28) señala como factores importantes en el periodo a la crisis económica, la violencia política e inseguridad ciudadana, y el crecimiento de una economía informal y el incremento del subempleo. En este periodo se crean también nuevos pueblos siendo la característica principal un mayor crecimiento poblacional.

### Periodo 1990 al actual.

El último periodo se dio a partir del año noventa, caracterizándose por la creciente demanda de vivienda de los sectores populares y la formalización de las invasiones. Empezaron a desarrollarse las PYMES y se dio el gran «traslado» a los arenales de Ventanilla -año 2000- dando origen al asentamiento humano Pachacútec.

<sup>12</sup> El despojo de tierras de cultivo para la creación de nuevos pueblos dio origen a los distritos de San Martín de Porres, Comas e Independencia Hidalgo (1999).

<sup>13</sup> por Decreto Ley 17392



#### 1.1.4. Índice de Desarrollo Humano distrital (IDH)

Para el 2005, el IDH de San Martín de Porres fue de 0,7090; ocupando el puesto 24 de los 1 831 distritos del Perú; Los Olivos ocupa el puesto 26 (0,7061) e Independencia el puesto 30 con un IDH de 0,6995. Con respecto a la Esperanza de Vida al nacer es Los Olivos el que se encuentra en una mejor posición con 76,6 años de edad<sup>14</sup>, seguido de Independencia en el puesto 19 con 76,4 años de edad y San Martín de Porres ocupando el puesto 22 con 76,2 años de edad.

Los indicadores cambian en cuanto al indicador del Alfabetismo siendo Los Olivos el que ocupa un puesto mejor que San Martín de Porres e Independencia. Si se señala a los otros dos indicadores: Logro Educativo y Escolaridad, es Los Olivos quien presenta el mejor ranking. El ingreso familiar per cápita para los distritos es similar siendo San Martín de Porres el que presenta un mejor ingreso familiar de 689 nuevos soles, e Independencia y Los Olivos 658,8 y 655,6 respectivamente.

Al comparar el IDH distrital del 2004 y 2005 se observa que todos los distritos han mejorado, es decir, existe un mejor desarrollo humano y progreso del distrital. La mejora en estos tres distritos refleja el desarrollo de todo Lima Norte.

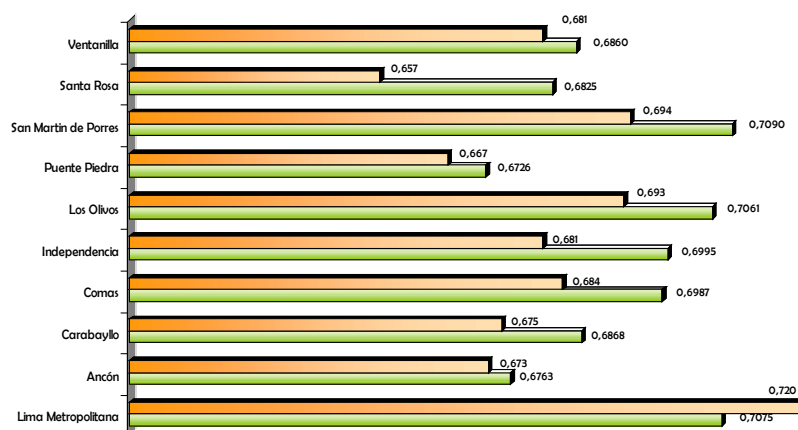
#### ÍNDICE DE DESARROLLO HUMANO DISTRITAL

El IDH distrital es un indicador resumen del desarrollo humano y mide el progreso medio de un distrito en tres aspectos básicos del desarrollo humano:

- Disfrutar de una vida larga y saludable, medida a través de la Esperanza de Vida al Nacer.
- Disponer de educación, medida a través de la tasa de alfabetización de adultos (con una ponderación de dos tercios) y la tasa de escolaridad de la población de 5 a 18 años que asiste a un centro educativo entre la población total de 5 a 18 años (con una ponderación de un tercio).
- Tener adecuado acceso a bienes, medido a través del ingreso familiar per cápita (nuevos soles al mes)

<sup>14</sup> Posición 11 en el ranking con respecto a los 1 831 distritos.

**GRÁFICA 4. LIMA NORTE: ÍNDICE DE DESARROLLO HUMANO DISTRITAL, 2004/05**



Nota: IDH 2004 PNUD ha trabajado sobre 1 831 distritos.

IDH, se mide entre 0 y 1

Bajo: de 0,3227 a 0,4679

Medio Bajo: de 0,4680 a 0,5045

Medio: de 0,5046 a 0,5508

Medio Alto: de 0,5509 a 0,6009

Alto: de 0,6010 a 0,7883

Fuente: PNUD /Equipo para el Desarrollo Humano, 2005 y 2006

Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo.

### 1.1.5. Indicadores de carencia

#### MAPA DE POBREZA DE FONCODES 2006

Los mapas de pobreza del Fondo de Cooperación para el Desarrollo Social –FONCODES, se han convertido en un instrumento muy importante para focalizar y priorizar la inversión en infraestructura social y productiva en las áreas geográficas más pobres del país, donde la población carece de servicios básicos como el agua potable, los sistemas de desagüe o letrinas, la electrificación domiciliaria, el acceso a la educación, salud, caminos rurales, entre otros.

El Mapa de Pobreza se basa en el principio de Focalizar que significa introducir criterios de selectividad para la identificación de beneficiarios potenciales a fin de que puedan ser atendidos por la intervención de algún programa social de manera prioritaria. El objetivo principal de la focalización es mejorar el bienestar de los pobres, debido a que siempre habrá escasez de recursos fiscales para reducir la pobreza.

Foncodes (2006), ha elaborado un mapa de pobreza para el Perú, el cual permite conocer los departamentos que poseen más carencias en el país, para el caso de Lima, el cual alberga el 33% de la población total del Perú, es esta considerada como parte del quintil 5 es decir es el departamento que tiene menos carencias por tanto es menos pobre.

Los datos encontrados en el Mapa de Carencias (2006), indican que en los 1 500 distritos (82%) habita el 40% de la población más pobre por carencias en el acceso a los servicios básicos en país (quintiles 1 y 2). En el otro extremo, solo en 103 distritos (6%) habita

el otro 40% de la población del país y son los menos pobres por carencias (quintiles 4 y 5) incluyen la mayoría de distritos de Lima Metropolitana.

En tanto, que en el estrato «medio» que son 229 distritos (13%) se encuentra el 20% restante de la población total del país y también observan algún nivel de carencias (quintil 3). (Foncodes 2006:20)

En Lima Norte se evidencia que Ancón, Puente Piedra, Carabaylo y Ventanilla se encuentran en el quintil 3, mientras que Independencia, Santa Rosa en el quintil 4 y los que están caracterizados como menos pobres son Comas, Los Olivos y San Martín de Porres. Conocer el Índice de Carencias, permitirá que los gobiernos locales puedan priorizar acciones con los hogares que presentan carencias principalmente en los temas de salud, educación, etc.

#### CUADRO 1. LIMA NORTE: MAPA DE POBREZA DISTRITAL, 2006

(Según indicador)

Distrito	Índice de carencias 1/	Quintil del índice de carencias 2/	% de la población sin:		
			Agua	Desag./letrin.	Electricidad
<b>Lima</b>	<b>0,0118</b>	<b>5</b>	<b>2</b>	<b>2</b>	<b>1</b>
Comas	0,0229	5	7	1	2
Los Olivos	0,0140	5	1	0	1
Independencia	0,0265	4	5	3	2
Santa Rosa	0,0456	4	7	2	7
Ancón	0,0637	3	18	4	13
Carabaylo	0,0570	3	29	3	11
Puente Piedra	0,0871	3	39	13	7
Ventanilla	0,0826	3	34	6	9

Notas:

1/ Es un valor entre 0 y 1. Este índice es obtenido mediante el análisis factorial por el método de las componentes principales.

2/ Quintiles ponderados por la población, donde el 1=Más pobre y el 5=Menos pobre

Fuentes: Censo de Población y Vivienda del 2005 - INEI

Elaboración: FONCODES/UPR

##### 1.1.6. Servicios Básicos: Agua

Sobre la infraestructura de los servicios básicos presenta un aumento en la cobertura con respecto a los años anteriores. Para el servicio de agua registra una cobertura que va en ascenso, es decir, en términos de conexiones de servicios de agua potable y alcantarillado desde 2001/06 se han incrementado en Lima Metropolitana de 940 862 conexiones al año a cerca de 1 065 275 conexiones anuales; en cuanto a la Gerencia Norte<sup>15</sup> representa más de la

<sup>15</sup> La Gerencia Norte, tiene dos centro de servicio uno en Comas y el otro pertenece al Callao, el primero abarca

tercera parte de conexiones realizadas por Sedapal. De los distritos en estudio, es San Martín de Porres el que lidera el mayor número de conexiones hechas en cada uno de los años.

Las conexiones facturadas para el uso doméstico que en el 2001 fueron 312 896 para el 2006 representan 349 178 (11,6%); en cuanto a las conexiones facturadas de agua potable para uso comercial, se han incrementado en más de un 10% pasando de 5 343 conexiones en el 2001 a cerca de 8 600 en el 2006, este indicador nos manifiesta indirectamente que la actividad comercial en Lima Norte está creciendo. Los distritos que han presentado un mayor crecimiento han sido Independencia (24,7%), Carabaylo (19,5%); Puente Piedra (15,8%); Los Olivos (13,1%), San Martín de Porres (12,9%) entre otros.

Sobre las conexiones facturadas de agua potable para uso industrial, decimos que para el 2001 en Lima Norte se había facturado 782 conexiones estas llegaron a ser para el 2006 cerca de 1 115 conexiones, habiendo crecido aproximadamente en 7,4%. El distrito de Independencia muestra un crecimiento de 28,5%, Carabaylo 14,9%, Comas 9,8% y Los Olivos 9%, estos indicadores también manifiestan la apertura de empresas de corte industrial. Y en estos últimos años es Independencia el distrito que más movimiento comercial e industrial ha realizado debido principalmente a la apertura de los grandes almacenes comerciales.

Con respecto a las conexiones facturadas de agua potable para uso social, este tipo de facturación ha crecido al 19,7% mostrando un mayor crecimiento en los distritos de Carabaylo (57,7%), San Martín de Porres (53,5%) y Puente Piedra con 21,1%.

### CUADRO 2. LIMA NORTE: CONEXIONES FACTURADAS DE AGUA POTABLE SEGÚN DIVERSOS USOS, 2001/06

(Número de Conexiones)

Conexiones Facturadas	2 001	2 002	2 003	2 004	2 005	2 006	Crecimiento 2001/06
<b>Total</b>	<b>323 401</b>	<b>331 715</b>	<b>345 676</b>	<b>352 350</b>	<b>362 293</b>	<b>369 328</b>	<b>2,7</b>
Uso doméstico	312 896	319 233	330 048	335 079	343 464	349 178	2,2
Uso comercial	5 343	5 454	6 260	6 523	7 301	8 600	10,0
Uso Industrial	782	767	842	828	996	1 115	7,4
Uso Estatal y Social	4 380	6 261	8 526	9 920	10 532	10 435	19,0

Nota: La información está referida a conexiones activas de agua potable. No incluye fuente propia  
La Gerencia Norte comprende los distritos de Carabaylo, Comas, Puente Piedra, Rímac, Independencia, San Martín de Porres y Los Olivos, Ancón, Santa Rosa, Callao, Bellavista, Carmen de la Legua, La Perla, La Punta, y Ventanilla

Fuente: Servicio de Agua Potable y Alcantarillado de Lima Metropolitana (SEDAPAL) – Gerencia Comercial  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo.

los distritos de Carabaylo, Comas, Puente Piedra, Rímac, Independencia, San Martín de Porres y Los Olivos. Mientras que el segundo tiene por jurisdicción: Ancón, Santa Rosa, Callao, Bellavista, Carmen de la Legua, La Perla, La Punta, y Ventanilla.

### 1.1.7. Información Financiera

Según Apoyo (2006:28) para Lima Norte el proceso de bancarización<sup>16</sup>, alcanzó el 23% mientras en Lima Metropolitana fue del 32%; ello indica que el proceso de bancarización ha avanzado de una manera muy intensa, entre las personas de 18 a 70 años de edad. Se considera que la persona está bancarizada no solo con un contacto ocasional con el Sistema Financiero sino que usa periódicamente los productos y servicios que ofrece los bancos.

En cuanto a las operaciones bancarias, Lima Norte representa el 1,9% de los depósitos totales de Lima Metropolitana (875 052 mil nuevos soles), 110 198 miles de nuevos soles han sido captados a través de depósitos a la vista; 417 024 mil nuevos soles de depósitos en ahorro, 347 830 mil nuevos soles en depósitos a plazo, los créditos directos ascendieron a 427 209 mil nuevos soles. En Lima Norte el ratio endeudamiento/depósito representa el 0,5.

**CUADRO 3. BANCARIZACIÓN: DEPÓSITOS Y  
CRÉDITOS BANCARIOS POR ÁMBITO GEOGRÁFICO, 2005**

(En porcentaje y miles de nuevos soles)

Banca	Lima Metropolitana	Lima Norte	Porcentaje
Bancarización (Personas de 18 a 70 años)	32%	23%	0,7
<b>Depósitos:</b>	45 293 624	875 052	1,9
Depósitos a la vista (cuenta corriente) (miles de nuevos soles)	10 029 771	110 198	1,1
Depósitos en ahorros (miles de nuevos soles)	9 347 063	417 024	4,5
Depósitos a plazo (miles de nuevos soles)	25 916 790	347 830	1,3
<b>Crédito directo:</b> (miles de nuevos soles)	35 284 652	427 209	1,2
<b>Ratio endeudamiento / depósito</b>	0,8	0,5	

Nota: Solo incluye a los distritos de San Martín de Porres, Comas, Puente Piedra, Carabaylo, Los Olivos e Independencia.  
Información validada por la Superintendencia de Banca y Seguros- Oficina Depósitos y Créditos al 31 de diciembre del 2005  
Fuente: Apoyo Opinión y Mercado. Perfiles Zonales de Lima Metropolitana 2006  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo

<sup>16</sup> Definido como el acceso de la población a los servicios financieros, «es el grado de presencia de la banca en productos de ahorro, créditos y transacciones con distintos medios de pago. La bancarización es el porcentaje de familias, pequeñas y medianas empresas que tienen acceso a los diversos productos financieros y cuánto los utilizan»

## 1.2. Área OSEL Lima Norte II: Independencia, Los Olivos y San Martín de Porres

A partir de este acápite empezaremos a descubrir las particularidades de distritos urbanos de Lima Norte: Independencia, Los Olivos y San Martín de Porres; en cuanto al tema del tejido empresarial y la oferta laboral distrital. Los datos presentados han sido obtenidos a través del Directorio de Unidades Económicas en Establecimiento (DUEE 2008) llevada a cabo en el primer trimestre del 2008, y La Encuesta Local de Hogares Especializada en Niveles de Empleo 2007 (ELHO 2007) desarrollada el III trimestre del 2007, ambas encuestas han sido ejecutadas por el OSEL Lima Norte.

### 1.2.1. Información económica comercial

Una primera aproximación para conocer el territorio, es determinar la cantidad de empresas que hay en él y además conocer la cantidad de ellas por número de habitantes así asumir la existencia de empresarialidad en la zona. Podemos ver que respecto a la densidad empresarial<sup>17</sup>, Los Olivos alberga un mayor número de empresas por cada 1 000 personas (43,8%) seguido de Independencia (42,1%) y San Martín de Porres (31,3%). Para el 2005 el OSEL Lima Norte había encontrado alrededor de 31 101 unidades económicas en los distritos de Comas, Puente Piedra y Ventanilla; cerca de 25% menos unidades económicas encontradas en estos nuevos distritos. Para el 2008, el número de empresas encontradas en la zona de estudio ascienden a 41 650<sup>18</sup> número bastante significativo que implica la importancia de crecimiento de negocios en la zona.

**CUADRO 4. ÁREA OSEL LIMA NORTE II:  
POBLACIÓN SEGUN DISTRITOS POR DIFERENTES VARIABLES, 2008**

Distritos	Población <sup>a/</sup>	Empresas	Densidad Empresarial (emp/hab)*1 000
<b>Área OSEL Lima Norte II</b>	<b>1 137 890</b>	<b>41 650</b>	<b>36,6</b>
Independencia	190 686	8 031	42,1
Los Olivos	316 033	13 848	43,8
San Martín de Porres	631 171	19 771	31,3

Nota: Se ha considerado la Densidad Empresarial Bruta, ya que incluye sucursales.  
Fuente: a/ Censo 2005. Datos Definitivos. Sin embargo, la población de Los Olivos, Independencia y San Martín de Porres ha sido calculada por el OSEL Lima Norte como población 2007.  
OSEL Lima Norte. Directorio de Unidades Económicas en Establecimiento, 2008  
Elaboración OSEL Lima Norte

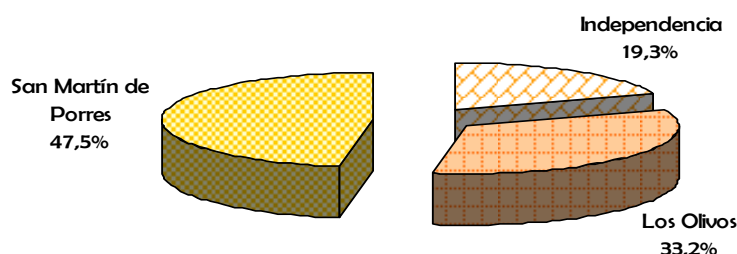
<sup>17</sup> La densidad empresarial mide el número de empresas existentes por cada mil habitantes.

<sup>18</sup> De los 43 270 .unidades censadas 41 650 se refiere a empresas privadas, 219 a mercados y 1 401 unidades públicas y religiosas.

Las más de 41 mil unidades económicas, se concentran en un mayor porcentaje en San Martín de Porres (47,5%), seguido por Los Olivos (33,2%) e Independencia (19,3%). La principal categoría encontrada han sido unidades únicas (89%) representando un mayor porcentaje en San Martín de Porres (90,8%).

#### GRÁFICA 5. ÁREA OSEL LIMA NORTE II: DISTRIBUCIÓN DE UNIDADES ECONÓMICAS EN ESTABLECIMIENTO POR DISTRITO, 2008

(En porcentaje)



Fuente: Convenio MTPE -CM- UCSS. OSEL Lima Norte.  
Directorio de Unidades Económicas en Establecimiento, Enero - Marzo 2008  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo.

El tejido empresarial desagregado se concentra en la rama de actividad del comercio<sup>19</sup> (56,2%), siendo el distrito de Independencia el que alberga una mayor cantidad de empresas, en esta rama (61,3%); la segunda rama importante corresponde a la Industria Manufacturera<sup>20</sup> (9,8%), teniendo una mayor representatividad en el distrito de Los Olivos, ya que en este territorio se encuentra el Parque Industrial de Infantas; otra rama de actividad importante en la zona corresponde a los Hoteles y Restaurantes<sup>21</sup> que representan el 9,2% del total en el territorio, encontrándose en mayor porcentaje en Los Olivos (10,1%); las otras ramas de actividad se encuentran en un menor porcentaje.

<sup>19</sup> Aquí destacan las actividades de venta al por menor en almacenes no especializados (cerca de 11 258 negocios encontrados); la venta al por menor de otros productos en almacenes especiales (1 770 negocios), mantenimiento y reparación de vehículos automotores (1 508 negocios); venta al por menor de artículos de ferretería, pintura y vidrio (1 483 negocios) entre otros.

<sup>20</sup> Dentro de la Industria manufacturera encontramos en mayor número los siguientes establecimientos: los que se dedican a la elaboración de productos de panadería (658 negocios), fabricación de muebles (634 negocios), fabricación de productos metálicos para uso estructural (570 negocios); fabricación de prendas de vestir, excepto prendas de piel (464 negocios), empresas de tratamiento, revestimiento de metales, obras de ingeniería mecánica (363 negocios), actividades de impresión (303 negocios), fabricación de partes piezas de carpintería, para edificios (251 negocios) entre otros.

<sup>21</sup> En los tres distritos encontramos entre hoteles y otros tipos de hospedaje temporal 515 establecimientos, y en el rubro restaurantes, bares y cantinas encontramos 3 331 negocios.

**CUADRO 5. ÁREA OSEL LIMA NORTE II: UNIDADES ECONÓMICAS  
POR DISTRITO SEGÚN RAMA DE ACTIVIDAD DESAGREGADA, 2008**  
(En porcentaje)

Rama de Actividad	Total	Independencia	Los Olivos	San Martín de Porres
Cifras absolutas	41 650	8 031	13 848	19 771
Cifras relativas	100,0	100,0	100,0	100,0
A: Agricultura, Ganadería, Caza y Silvicultura	0,0	-	0,0	0,0
D: Industrias Manufactureras	9,8	9,7	11,1	9,0
E: Suministro de electricidad, gas y agua	0,0	0,0	0,1	0,0
F: Construcción	0,1	0,0	0,2	0,1
G: Comercio al por mayor y menor, reparación de vehículos automotriz	56,2	61,3	51,2	57,6
H: Hoteles y Restaurantes	9,2	8,4	10,1	9,0
I: Transporte, almacenamiento y comunicaciones	2,1	1,9	2,2	2,0
J: Intermediación financiera	0,8	0,7	1,2	0,5
K: Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler	9,6	9,1	10,1	9,6
M: Enseñanza (Privada)	3,2	2,4	3,6	3,3
N: Actividades de Servicios Sociales y de Salud (Privada)	3,5	2,5	4,2	3,4
O: Otras Activ. de Servicios Comunitarias, Sociales y Personales	5,4	4,0	6,1	5,4

Fuente: Convenio MTPE -CM- UCSS. OSEL Lima Norte.  
Directorio de Unidades Económicas en Establecimiento, Enero - Marzo 2008  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo.

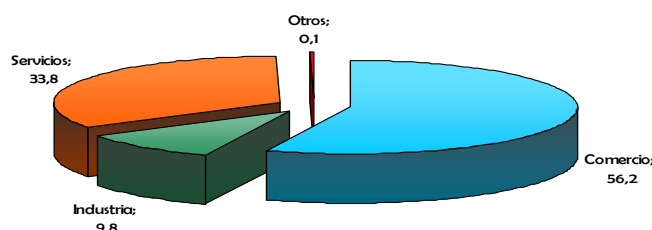
Sin embargo, al agregar por grandes ramas de actividad obtenemos que en el área de estudio es el comercio el que concentra un mayor número de negocios con el 56,2% (23 400 establecimientos), seguido del sector servicios con 33,8% (14 097 establecimientos) y la industria manufacturera con un 9,8% (4 095 establecimientos) el resto del tejido empresarial corresponde al 0,1% de unidades económicas presentes en el territorio. Tomando esta clasificación se presentan a continuación los principales hallazgos:

- En el Comercio, las principales unidades económicas encontradas son las bodegas (11 210), talleres de mecánica (1 112), librerías (1 003); ferreterías (988), farmacias y boticas (975), venta de repuestos para vehículos (753); bazares y regalos (480); reparación de electrodomésticos (455) entre otros. Cabe destacar que en Independencia la actividad de venta de repuestos ocupa el segundo lugar después de las bodegas; mientras que en San Martín de Porres y Los Olivos son los talleres de mecánica los que ocupan este segundo lugar. La nueva cara de Lima Norte muestra el desarrollo de grandes inversiones privadas en el desarrollo de centros comerciales.
- En el sector Servicios se desarrollan las siguientes unidades económicas: restaurantes, cabinas de Internet, alquileres de equipos comercial y para comunicaciones, peluquerías, consultorios odontológicos, centros educativos primarios privados, hostales, enseñanza preescolar privadas, entre otras. En estos distritos se encuentran diferentes *fast food* principalmente ubicados en Mega Plaza y Royal Plaza.



- En lo que se refiere a la Industria, las panaderías y pastelerías son las que se muestran en mayor número, seguidas de las actividades de carpintería, de metal mecánica, muebles de madera, confecciones, principalmente por el desarrollo de la zona industrial de Infantas, ubicadas en las urbanizaciones Industrial Naranjal, Molitalia, Industrial Pro-Lima, Industrial Infantas, siendo esta última la que exhibe una mayor actividad especializada en el subsector de metal mecánica. Tal como manifiesta la OIT<sup>22</sup> (2001:13) se evidencia el desarrollo de un cluster especializado en la industria de metal mecánica, lo que ha generado un ambiente positivo para el desarrollo de nuevas empresas dedicadas a proveer servicios empresariales y financieros; asimismo dicha concentración ha facilitado a los intermediarios y clientes obtener productos de calidad y a precios competitivos, dinamizando la economía de la zona y conduciendo al crecimiento del comercio y servicios relacionados con la metal mecánica.

**GRÁFICA 6. ÁREA OSEL LIMA NORTE II: UNIDADES ECONÓMICAS  
SEGÚN GRANDES RAMAS DE ACTIVIDAD, 2008**  
(En porcentaje)



Nota:

Servicios considera unidades económicas dedicadas a suministro de electricidad, gas y agua; hoteles y restaurantes; transporte, almacenamiento y comunicaciones, intermediación financiera, actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler, enseñanza (privada); actividades de servicios sociales y de salud (privada), otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales.

Otros considera: agricultura, ganadería, caza y silvicultura, construcción.

Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS; OSEL Lima Norte.

Directorio de Unidades Económicas en Establecimiento, 2008.

Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo.

El DUEE-2008 resalta que las empresas o negocios encontrados, se concentran en empresas con un solo trabajador (50,3%), el 40,2% albergan de 2 a 4 trabajadores se podría deducir que son empresas o unidades de negocio de corte familiar en muchos casos con múltiples limitantes para su continuidad<sup>23</sup>, se han encontrado cerca de 11 210 bodegas representando el 26,9% del total de tejido empresarial de los distritos; estas se caracterizan porque en su estructura el 72,9% cuenta con un solo trabajador y el 26,8% tiene entre 2 a 4 trabajadores. En cuanto a la Industria y Servicios, contienen entre 2 a 4 trabajadores en su negocio (48,4% y 45,3% respectivamente); mientras que los negocios en el Comercio poseen un trabajador (61%). Si observamos la categoría de establecimiento el

<sup>22</sup> OIT 2001 «Investigación del Cluster de pequeñas empresas de metal mecánica de Infantas, Los Olivos- Lima; Sus características y potencial de desarrollo». Helbert Gutiérrez y Sandra Van Pulsen (edit).

<sup>23</sup> Lo que todavía no queda claro y es materia de investigación el conocer si estas empresas o negocios son simples mecanismos de subsistencia que usa la familia o constituyen una verdadera vía de superación.

51,8% de los establecimientos que corresponde a Único y principal poseen un trabajador; este porcentaje baja a casi la mitad cuando los establecimientos corresponden a sucursales y unidades auxiliares; otro porcentaje importante se encuentra cuando el tamaño es de 2 a 4 trabajadores. Vale decir, que vista la categoría de establecimiento las empresas encontradas se pueden calificar como empresas de subsistencia o con poca potencialidad de desarrollo, por otro lado las empresas con potencial (de 5 a 9 trabajadores) se encuentran ubicadas principalmente en la categoría de establecimiento sucursal y generalmente desarrollan actividades industriales y de servicios.

**CUADRO 6. ÁREA OSEL LIMA NORTE II: UNIDADES ECONÓMICAS POR CATEGORÍA DE ESTABLECIMIENTO Y ACTIVIDAD ECONÓMICA SEGÚN TAMAÑO DE EMPRESA, 2008**  
(En porcentaje)

Tamaño de empresa	Categoría del establecimiento		Actividad Económica				Total
	Unico y Principal	Sucursal y Un. Auxiliar	Industria	Comercio	Servicios	Otros	
<b>Cifras absolutas:</b>	<b>39 148</b>	<b>2 502</b>	<b>4 095</b>	<b>23 400</b>	<b>14 095</b>	<b>60</b>	<b>41 650</b>
Cifras relativas	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1 trabajador	51,8	27,2	28,7	61,1	38,8	43,3	50,3
2 a 4 trabajadores	40,1	42,4	48,4	35,8	45,3	26,7	40,2
5 a 9 trabajadores	4,1	13,4	11,8	2,0	6,9	5,0	4,7
10 a 49 trabajadores	2,1	12,1	6,7	0,6	5,0	6,7	2,7
50 a más trabajadores	0,2	1,2	1,2	0,1	0,3	3,3	0,2
No informó	1,7	3,7	3,2	0,4	3,7	15,0	1,8

Notas:

Consideramos los tres distritos en estudio: Los Olivos Independencia y San Martín de Porres. Este tamaño de empresa es un aproximado dado a que no se realiza una entrevista a profundidad.

Fuente: Convenio MTPE -CM- UCSS. OSEL Lima Norte. Directorio de Unidades Económicas en Establecimiento, Enero - Marzo 2008

Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo.

Las cifras resaltan que las empresas de Lima Norte se concentran en el desarrollo de actividades de comercio, sin embargo, el mundo de estas es bastante heterogéneo, incluye entre otros las bodegas, talleres de mecánica, librerías, ferreterías, farmacia y boticas, venta de repuestos para vehículos, bazares y regalos, reparación de electrodomésticos, licorerías, etc.; donde el trabajo puede estar realizado desde una ama de casa hasta por un joven mecánico que opera en su taller, es decir, son unidades de negocio en la cual se requiere poca especialización.

Los Olivos y San Martín de Porres, presentan una igual distribución de unidades económicas según el CIU siendo estos las bodegas, restaurantes, cabinas de Internet, talleres de mecánica, librerías y farmacias y boticas; mientras que la distribución en Independencia es como sigue: bodegas, venta de repuestos para vehículos, restaurantes<sup>24</sup>, ferreterías y cabinas de Internet.

<sup>24</sup> No considera las fuentes de sodas, cafeterías, pollerías, chifas, cevicherías, juglerías, bares, sandwicheras, anticucherías, picaronerías, restaurantes turísticos, pizzerías, dulcerías, comida vegetariana, carnes y parrilladas.

**CUADRO 7.ÁREA OSEL LIMA NORTE II: RANKING DE UNIDADES ECONÓMICAS SEGÚN  
CÓDIGO DE ACTIVIDADES ECONÓMICAS (CIU), 2008**

(En porcentaje y número de empresas)

Códigos de Actividades Económicas (CIU)	Total		Ranking por distrito a/		
	Absoluto	Relativo	Independencia	Los Olivos	San Martín de Porres
<b>Total</b>	<b>41 650</b>	<b>100,0</b>	<b>8 031</b>	<b>13 848</b>	<b>19 771</b>
Bodegas	11 210	26,9	1	1	1
Restaurantes	1 742	4,2	3	2	2
Cabinas de Internet	1 536	3,7	5	3	3
Taller de Mecánica	1 112	2,7	6	4	4
Librerías	1 003	2,4	12	5	5
Ferreterías	998	2,4	4	9	8
Alq. de Equipo Comercial y Comunicaciones	998	2,4	8	7	7
Farmacias y Boticas	975	2,3	9	6	6
Peluquerías	840	2,0	10	11	9
Venta de repuestos para vehículos	753	1,8	2	21	21

Nota:

Sólo considera las 10 primeras Actividades Económicas, es por ello que el porcentaje no suma el 100%

a/ Ranking distrital considerado por las 10 negocios más importantes de Lima Norte.

Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS; OSEL Lima Norte.

Directorio de Unidades Económicas en Establecimiento, 2008.

Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo.

En el área de estudio se encuentran instituciones importantes tanto en el ámbito de la educación como en el de desarrollo de servicios. Por ejemplo, existen importantes universidades como la Universidad Católica Sedes Sapientiae, la César Vallejo, Universidad Peruana Cayetano Heredia, Universidad de Ciencias y Humanidades, SENATI entre otras; instituciones privadas de idiomas, Británico, ICPNA, Alianza Francesa y Cicex, por citar algunas. Empresas de corte industrial como Ladrillos Rex, CELIMA, Costa, un conglomerado de empresas que se dedican a la venta de mayólicas, otro dedicado al transporte de pasajeros reunidos y agrupados en Fiori, instituciones de salud y belleza, entre otras. Destacamos la importancia de que las antes referidas instituciones son empresas de renombre y que el solo hecho de estar presentes en Lima Norte le dan prestigio y un gran valor agregado a la zona.

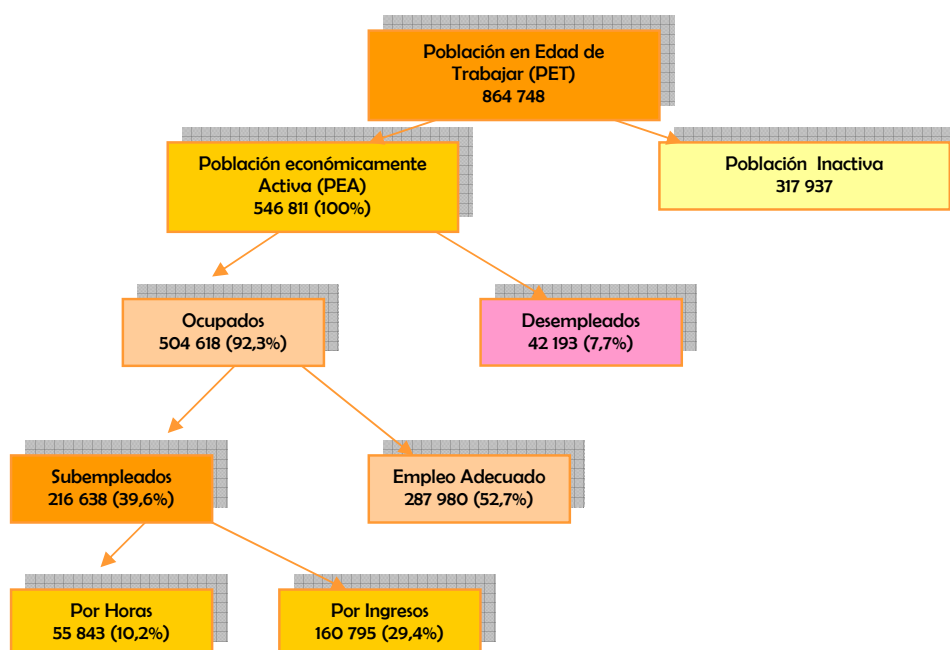
### 1.2.2.El Mercado Laboral

La Encuesta Local de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, (ELHO-2007) permite conocer cómo es el mercado de trabajo<sup>25</sup> en especial el de la oferta de mano de obra considerando sus niveles de empleo, la estructura de mercado, los grupos ocupacionales al que pertenece, entre otros.

<sup>25</sup> El mercado de trabajo participan los miembros de las familias ofreciendo su fuerza de trabajo, por lo que constituyen la oferta laboral; y por otro lado están las empresas quienes requieren sus servicios, por lo que constituyen la demanda de trabajo. El mercado de trabajo funciona bajo un marco institucional y normas legales que regulan su funcionamiento. Se ha fijado un límite de edad a partir del cual las personas pueden participar en el mercado de trabajo. Este límite es diferente para cada país y depende de la legislación, el acceso a la educación, y las costumbres nacionales. Para el caso del Perú el límite se ha fijado en los 14 años de edad, lo cual significa que todas las personas que tienen 14 y más conforman la Población en Edad de Trabajar. (PET) (PEEL, 2006:13)

Empecemos a conocer las características de la mano de obra, considerando el árbol de distribución de la población según la condición de actividad.

### ÁREA OSEL LIMA NORTE II: DISTRIBUCIÓN DE LA POBLACIÓN, SEGÚN CONDICIÓN DE ACTIVIDAD, 2007



Fuente: Convenio MTPE-CM\_UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, 2007  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo.

La Población en Edad de Trabajar (PET) está compuesta por 864 748 personas mayores a 14 años, de ellos el 51,8% son mujeres y el resto varones. La PET está conformada por personas que pueden optar por participar en el mercado de trabajo (ocupado o desempleado) o mantenerse en condición de inactividad (amas de casa, jubilados, enfermos, estudiantes, etc.).

Si desagregamos a la PET esta se divide en Población Económicamente Activa (PEA) e Inactiva.

La Población Económicamente Activa, representa a la oferta laboral, es decir aquella parte de la PET que está trabajando o buscando trabajo. En el área OSEL Lima Norte II la conforman cerca de 546 mil personas, equivalente al 63,2% de la PET.

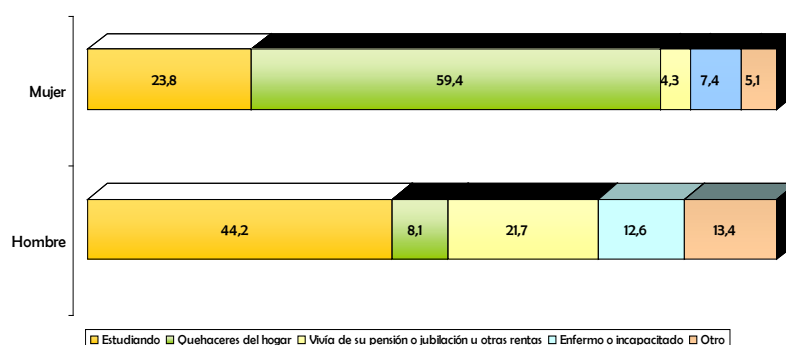
La PEA ocupada es aquella parte de la PEA que trabaja en una actividad económica, sea o no en forma remunerada en el periodo de referencia. La PEA Ocupada está compuesta de alrededor de 504 mil personas. Al interior de los ocupados, el 52,7% califica en situación

de empleo adecuado, sin embargo, su contraparte (39,6%) declara trabajar en condiciones de subempleo; siendo el subempleo invisible o por insuficiencia de ingresos (29,4%) considerablemente superior al visible o por insuficiencia de horas trabajadas (10,2%). La PEA desocupada está conformada por las personas de 14 años y más que en el periodo de referencia no contaban con un trabajo<sup>26</sup>. Al 2007, la PEA desempleada está compuesta por cerca de 42 193 personas, lo cual se traduce en una tasa de desempleo cercana al 7,7% si comparamos con la tasa de desempleo al 2005 encontrada para los distritos mixtos o periféricos ella ascendía a 9,9%. Las mujeres tanto de los distritos periféricos como los urbanos presentan tasas que duplican la tasa de desempleo de los hombres (10,5% para los distritos urbanos contra 12,4% para los periféricos).

La Población Inactiva cuenta con aproximadamente 317 937 personas (36,8% de la PET) y está representada por aquellas personas que pertenecen a la PET pero que en la semana de referencia no han trabajado ni buscado trabajo y no desean trabajar. Dentro de este grupo se encuentran las amas de casa, los estudiantes, los rentistas y los jubilados, que no se encontraban trabajando ni buscando trabajo. También se consideran dentro de este grupo a los familiares no remunerados que trabajan menos de 15 horas de trabajo semanales durante el periodo de referencia.

Las mujeres indican que la principal razón de inactividad es la dedicación a los quehaceres del hogar, mientras que para los hombres los estudios son los que obligan a tener esta condición en el mercado de trabajo.

**GRÁFICA 7. ÁREA OSEL LIMA NORTE II: RAZONES DE INACTIVIDAD SEGÚN SEXO, 2007**  
(En porcentaje)



Fuente: Convenio MTPE-CM\_UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, 2007  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo.

<sup>26</sup> buscaron activamente trabajo durante la semana de referencia y no lo encontraron

## Principales Indicadores del Empleo en Lima Norte

### La participación laboral

Para Los Olivos, Independencia y San Martín de Porres encontramos una tasa de actividad<sup>27</sup> cercana a 63,2%, mientras que para los distritos conformados por Comas, Puente Piedra y Ventanilla tenían una tasa similar al 61,9% (OSEL Lima Norte, 2006:20). Siendo siempre los hombres los que tienen una mejor tasa de actividad, aunque también se deba rescatar que la condición de las mujeres es mucho mejor en los distritos urbanos que en los periféricos.

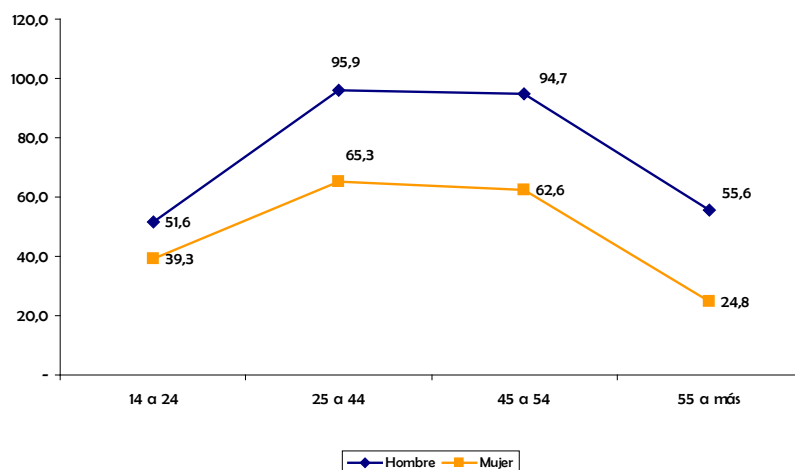
Se observa una pronunciada participación de los hombres en el mercado laboral (76,5% versus 50,9% de las mujeres); a pesar de ello, se puede indicar que las mujeres poseen ahora un papel importante en el desarrollo del mercado de trabajo; por ejemplo para 1970 en Lima Metropolitana la tasa de participación de las mujeres<sup>28</sup> alcanzaba al 34,1% en tanto que para el 2005 representó el 52,3% (PEEL, 2006: 15); se puede asumir que este comportamiento no está ajeno a los otros mercados de trabajo locales.

Los segmentos poblacionales con mayor tasa de participación son los de 25 a 44 años y los de 45 a 54 años de edad, en el primer segmento la tasa de participación bordea el 95,9% en el caso de los hombres, mientras que en las mujeres representa el 65,3%. Para el segundo segmento los hombres alcanzan una tasa de 94,7% y las mujeres el 62,6%. Los cohortes de 14 a 24 y de 55 a más presentan menores tasas de participación.

<sup>27</sup> La tasa de participación se ha incrementado notablemente para Lima Metropolitana, tanto así que en 1970 las tasas de participación apenas alcanzaban el 52% de la población en tanto en el 2005 superaron el 62% (PEEL, 2006:15)

<sup>28</sup> Las mujeres participan más en el mercado de trabajo debido principalmente a la evolución positiva del nivel educativo de las mujeres es uno de los más importantes, las mujeres han incrementado sus niveles educativos de manera más rápida que los hombres, lo cual definitivamente ha cambiado su rol en el hogar y el mercado de trabajo, de otro lado la disminución de la tasa de fecundidad es otro factor que ha influido en el desarrollo del mercado laboral. (PEEL, 2006:15)

**GRÁFICA 8. ÁREA OSEL LIMA NORTE II: TASA DE PARTICIPACIÓN LABORAL POR SEXO  
SEGÚN GRUPOS DE EDAD, 2007**  
(En porcentaje)



Fuente: Convenio MTPE-CM\_UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, 2007  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo.

### Niveles de empleo

Los indicadores de niveles de empleo se dividen en tres:

1. La tasa de subempleo
2. Adecuadamente empleados
3. Tasa de desempleado.

De los tres el indicador de tasa de desempleo es uno de los más importantes y señala la proporción de personas que se encuentran en la oferta laboral en condición de desempleadas, para el área de estudio fue de 7,7% de la población se encontraba en esta condición tasa inferior a la encontrada en el área comprendida entre los distritos de Comas, Puente Piedra y Ventanilla 9,9% -para el año 2005-(OSEL Lima Norte, 2006:20); este indicador es un dato interesante porque nos permite ver que existen realidades diferentes en los mercados de trabajo analizados. De otro lado la tasa de desempleo encontrada en el área de estudio es similar a la de Lima Metropolitana 7,2%. Por lo general, los datos encontrados en el área de estudio con respecto a Lima Metropolitana son similares, lo que no ocurría con los distritos periféricos.

**CUADRO 8. POBLACIÓN Y FUERZA DE TRABAJO SEGÚN  
CONDICIÓN DE ACTIVIDAD POR ÁREA GEOGRÁFICA, 2007**

(En miles de personas y porcentaje)

Condición de actividad	Lima Metropolitana	Área OSEL Lima Norte II
PET	6 372 491	864 748
PEA	4 045 922	546 811
Ocupado	3 754 280	504 618
Desocupado	291 642	42 193
Inactivo	2 326 569	317 937
<b>Tasas</b>		
Tasa de actividad (PEA/PET)	63,5	63,2
Ratio empleo (PEA Ocupada/PET)	58,9	58,4
Tasa de desempleo (PEA Desocupada /PEA)	7,2	7,7

Nota: Considera a los distritos de Independencia, Los Olivos, y San Martín de Porres

Fuente: Convenio MTPE-CM\_UCSS. OSEL Lima Norte.

Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, 2007

MTPE\_PEEL. Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, 2007.

Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo.

Refiriéndonos a la tasa de Subempleo, mencionamos que al tercer trimestre del 2007 el 39,6% de la PEA se encontraba en condición de subempleada (de los cuales son las mujeres las que sufren más esta condición: 51,8% versus 48,2% de los hombres); el subempleo se descompone en dos rubros: la insuficiencia de horas trabajadas y subempleo por ingresos. Así, el subempleo por horas o visible representó el 10,2% de la PEA e indica la proporción de la oferta de trabajo que labora menos de 35 horas a la semana, desea trabajar horas adicionales y está en disposición de hacerlo; en este segmento son también las mujeres las que tienen un mayor porcentaje (13,6% versus 7,8% hombres); en el caso del subempleo por ingresos este representa un problema más grave el 29,4% de la PEA que labora 35 o más horas semanales, pero cuyo ingreso es menor al ingreso mínimo de referencia, el cual representa aproximadamente S/. 677,53 nuevos soles al mes. Para el caso de los distritos de Comas, Puente Piedra y Ventanilla (2005) sus indicadores de subempleo eran: 48% de la PEA en condición de subempleo, 8,3% de la oferta laboral estaban en condición de subempleo por horas, y el 39,7% se encuentran en subempleo por ingresos. (OSEL Lima Norte, 2006:20).

En cuanto al comportamiento por género, se observa que las mejores condiciones de empleo están por el lado de los varones, a pesar de haber más mujeres en el mercado laboral, las mujeres presentan condiciones de mercado menos interesantes que los hombres, un porcentaje fuerte se encuentra en condición de inactivas, desempleadas y subempleadas;



estas serían algunas de las causas del porque muchas deciden emigrar; para el caso de los hombres a pesar de estar insertados en el mercado en mejores condiciones que las mujeres, los sueldos representan una provocación latente para la búsqueda de nuevos mercados, teniendo en muchos casos como costo de oportunidad no solo el aspecto de dejar todo lo emprendido en el país de origen sino también el pasar a otra categoría ocupacional, y en muchas ocasiones trabajar en otras actividades que no corresponden a los estudios adquiridos, a pesar de ello, muchos compatriotas dejan el país en busca de mejores oportunidades.

**CUADRO 9. ÁREA OSEL LIMA NORTE II:  
POBLACIÓN Y FUERZA DE TRABAJO POR SEXO, 2007**  
(En porcentaje)

	Hombres	Mujeres	Total relativo	Total absoluto
<b>A. POBLACIÓN Y FUERZA DE TRABAJO</b>				
Población Total	49,2	50,8	100,0	1 137 890
PET	48,2	51,8	100,0	864 748
PEA	58,4	41,6	100,0	546 811
Ocupados	59,6	40,4	100,0	504 618
Subempleo	48,2	51,8	100,0	216 638
Horas	44,4	55,6	100,0	55 843
Ingresos	49,6	50,4	100,0	160 795
Empleo Adecuado	68,2	31,8	100,0	287 980
Desempleados	43,5	56,5	100,0	42 193
Inactivos	30,8	69,2	100,0	317 937
Población menor a 14 años	52,3	47,7	100,0	273 142
<b>B. INDICADORES (en porcentaje)</b>				
Tasa de actividad (PEA/PET)	76,5	50,9	63,2	
Ratio empleo /población (Ocupados/PET)	72,1	45,5	58,4	
<b>C. NIVELES DE EMPLEO</b>				
Tasa de Subempleo	32,7	49,3	39,6	
Por horas	7,8	13,6	10,2	
Por ingresos	25,0	35,6	29,4	
Adecuadamente Empleados	61,5	40,3	52,7	
Tasa de Desempleo	5,7	10,5	7,7	

Fuente: Convenio MTPE-CM\_UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, 2007  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo.

### Características del empleo e ingresos por trabajo

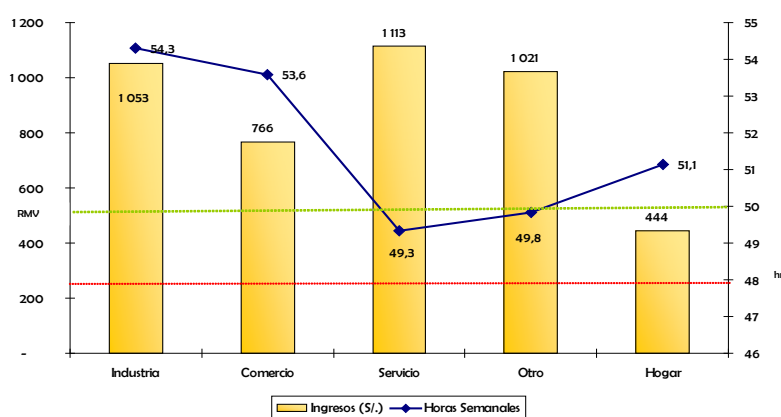
Según la ELHO 2007 Lima Norte concentra al 46,4% de ocupados en el sector servicios (35,5% en servicios no personales y 10,9% en servicios personales); otros sectores de importancia son: comercio (25,1%) e industria manufacturera con el 18,1%, el resto de actividades económicas se presentan en menor concentración entre los ocupados.

Los mejores niveles de empleo<sup>29</sup> se encuentran en el sector servicios no personales y en la industria manufacturera donde se manifiesta un empleo adecuado. De otro lado, no existen diferencias significativas entre los niveles de empleo encontrados en el sector de servicios personales (50,7% son subempleados y el 49,3% adecuadamente empleado); en el sector del hogar el 82,2% del total de ocupadas se encuentra en condición de subempleada trabajando más de 51 horas semanales.

El sector con mejor nivel remunerativo es el de servicios no personales con 1 003 nuevos soles, aquí se concentra el mayor número de ocupados que al menos labora 50 horas semanales. En este sector el 60,8% de los ocupados ha alcanzado estudios superiores<sup>30</sup> (25,2% no universitarios y el 35,6% universitarios); de otro lado el 36,3% cuentan con estudios secundarios.

Con el DUEE 2008 se habían obtenido los principales establecimientos en el territorio, vemos que calzan con el tipo de ocupación de los habitantes sobre todo con aquellos que se dedican a trabajar dentro del distrito (36,5% de la población ocupada) vale decir que muchos de los trabajadores no solo viven sino trabajan en los distritos estudiados.

**GRÁFICA 9. ÁREA OSEL LIMA NORTE II: PEA OCUPADA SEGÚN RAMA DE ACTIVIDAD POR HORAS SEMANALES E INGRESOS MENSUALES, 2007**  
(En nuevos soles y horas semanales)



Nota:

Otro incluye agricultura, minería, electricidad, construcción, restaurantes, transporte, estados financieros. En comercio considera el comercio al por mayor y menor. Industria considera bienes intermedios, de capital y de consumo.

Se ha usado la medida de la mediana. Para el caso de los ingresos se ha excluido al TFNR:

Fuente: Convenio MTPE-CM\_UCSS. OSEL Lima Norte.

Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, 2007

Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo.

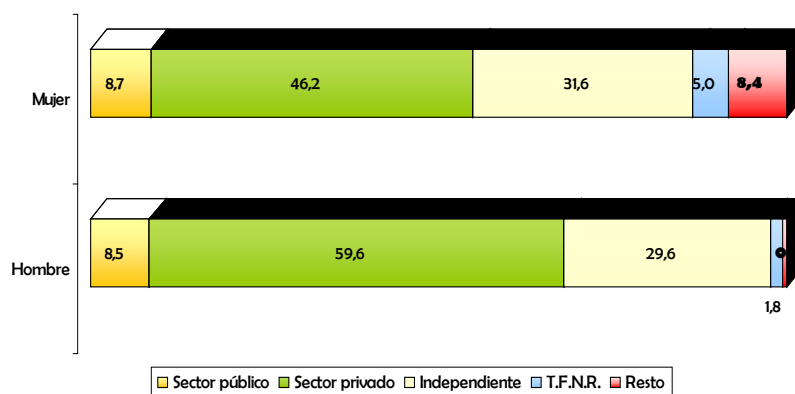
<sup>29</sup> El sector extractivo posee ingresos más altos que el de servicios, pero se debe considerar como un dato referencial ya que no existen muchos casos registrados en la Base de Datos.

<sup>30</sup> Los estudios realizados en el sector no personal equivales a estudios de contabilidad, educación primaria, enfermería, administración de empresas, computación e informática, derecho, entre otros.

El sector comercio cuenta con remuneraciones similares a 766 nuevos soles con horas semanales de trabajo cercanas a 54 horas. Este sector comercio se divide en comercio al por mayor que concentra a un menor número de ocupados (11,8%) donde se perciben ingresos similares a 963 nuevos soles y se trabajan cerca de 54 horas semanales (mediana). Para el caso del comercio al por menor, se tienen cerca de 88,2% trabajadores dedicados a este sector, con sueldos similares a 602 nuevos soles mensuales y un promedio de horas de trabajo cercanos a 54 horas.

Respecto a la estructura de mercado, el 30,4% trabajan como independientes, el 54,2% en el sector privado, siendo el más representativo la microempresa con 23,7% seguido de un 16,3% que trabaja en la mediana y grande y un 14,2% en la pequeña empresa; el resto se ocupa en otros sectores como el público, independiente profesional, trabajador del hogar y otros. En cuanto al sexo, se evidencia que tanto para los hombres y mujeres el sector privado es el que absorbe a más PEA Ocupada.

**GRÁFICA 10. ÁREA OSEL LIMA NORTE II:  
PEA OCUPADA SEGÚN ESTRUCTURA DE MERCADO POR SEXO, 2007**  
(En porcentaje)



Nota: El sector privado agrupa a la microempresa, pequeña, mediana y grande empresa. Mientras que el independiente incluye profesionales, técnicos, afines y resto.  
Fuente: Convenio MTPE-CM\_UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, 2007  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo.

Se ha visto que los distritos escogidos, son los que pasan por verdaderos cambios aunados en un primer momento por el aumento de migración interna, luego por el desarrollo de negocios y colocación de grandes cadenas de departamento y centros de educación en la zona, a ello se une las características laborales similares a Lima Metropolitana con una tasa de desempleo baja; todo estos cambios permiten reconocer que estos distritos se consolidan y desarrollan, y que además de contar con personas emprendedoras poseen hogares amantes del riesgo, en el sentido de permitir dentro de las decisiones del hogar a que uno o más miembros del mismo busquen nuevos horizontes para el desarrollo personal

y profesional, los cuales a recompensa envían parte de su dinero para lograr un bienestar en sus familias. Los siguientes capítulos se perfilan a explicar este comportamiento primero desde la óptica internacional, para luego explicar el comportamiento tanto del emigrado del área de estudio como el comportamiento e impacto de las remesas en su hogar.

CAPÍTULO 2

# MIGRACIÓN Y REMESAS, EL CONTEXTO INTERNACIONAL



## 2. Migración y Remesas, el contexto internacional

Se presentarán algunas ideas que permitan enmarcar el impacto de las remesas a nivel de América Latina, puesto que para el 2007 estas casi alcanzaron US\$ 60 000 millones, convirtiéndola en la primera receptora de remesas del mundo, no obstante para el caso del Perú estas representan solo el 2% del PIB<sup>31</sup>, permitiendo afirmar que la actual coyuntura que vive el país y el crecimiento sostenido se deben a diferentes canales permitiendo que nuestra dependencia a las mismas no es fuerte.

### 2.1. La Actual Coyuntura Económica Mundial

La actual coyuntura mundial, está caracterizada por el incremento en el precio de los alimentos, la recesión de la Economía de los Estados Unidos y el incremento del precio del petróleo. A pesar de que la desaceleración de la economía mundial fue anticipada hace ya veinticuatro meses, a inicio del año pasado, terminó por prevalecer, entre los principales especialistas, una visión optimista de los acontecimientos y de sus probables consecuencias.

Esta visión se fundó en las siguientes pautas:

- El derrumbe del sector hipotecario en los Estados Unidos era un evento localizado y sin mayores consecuencias financieras.
- La industria de la construcción residencial recuperaría, en pocos meses, su dinamismo.
- La transitoria desaceleración que se observaría en la tasa de crecimiento en los Estados Unidos no afectaría el vigor de la economía mundial.
- Tanto China como Europa reemplazarían a los Estados Unidos como líderes del proceso de expansión<sup>32</sup>.

Ciertamente definir con claridad lo que a nivel mundial está pasando y a partir del mismo establecer en prospectiva un escenario se torna difícil, pues no queda claro aún los tiempos y los efectos inmediatos de esta coyuntura.

Es un hecho que el Perú está creciendo sostenidamente hace 75 meses por encima de su promedio histórico y además posee una estabilidad relativa en precios, relativa pues aunque la inflación esta fuera de su rango meta, la inflación acumulada a abril de 2008(5,5%), es una de las más bajas de América Latina.

<sup>31</sup> Las Remesas de Exterior han llegado a ser para el 2007 cerca de 2 131 millones de dólares, y el PIB peruano alcanzo la cifra de 109 217 millones de dólares. BCRP (2008: 107)

<sup>32</sup> Revista Punto de Equilibrio, Año 17 Numero 97, Mayo Junio 2008; revisado el 07/06/08 [http://www.puntodeequilibrio.com.pe/punto\\_equilibrio/01.php?serv\\_key=2100&bolnum\\_key=25](http://www.puntodeequilibrio.com.pe/punto_equilibrio/01.php?serv_key=2100&bolnum_key=25)

Conocido es que la estabilización de los precios tiene una asociación cercana con los problemas reales de la población, pero debemos decir aquí que la explicación más sensata respecto al incremento coyuntural de la inflación es atribuible fundamentalmente a factores internacionales en los precios de alimentos y bebidas (3,9%), más que a malos manejos de la política económica. Asimismo se observa que el país tiene un manejo de las cuentas fiscales prudente, es decir el resultado económico durante los últimos tres años ha sido positivo; se tiene superávit en cuenta corriente y cuenta comercial, niveles históricos de reservas internacionales (aproximadamente 30 mil millones de dólares) y el monto de la deuda como porcentaje del PBI es año a año cada vez menor, pasando de 28% a 16,5% entre el 2005 y el primer trimestre del 2008 respectivamente (Carranza 2008)

Este escenario de alto crecimiento en nuestro país se produce en una etapa en la que se nos presenta una ventana de oportunidades demográficas caracterizada, entre otras, por una reducción del número de dependientes –hijos y padres- a cargo de una familia.<sup>33</sup> Esta situación se ha dado en todas aquellos países que llamamos «milagro económico» y se produce en nuestro país por la importante reducción de la tasa de fertilidad, por lo que en los próximos 20 años una porción de ingresos familiares se repartirá a un menor número de personas, lo que significa mejores condiciones de vida, con una mayor acumulación de capital humano.

Estos resultados eventualmente harían suponer que en una lógica de crecimiento y estabilidad en precios la lucha contra la pobreza se torna más llevadera; sin embargo se ha encontrado evidencia de que la relación pobreza-crecimiento en el Perú exhibe un patrón sistemáticamente distinto al del promedio internacional, en particular, el incremento en la pobreza registrado entre 1997 y el 2002 es mayor al que se hubiera predicho, de acuerdo con el estándar internacional, si se toma en cuenta la evolución del PBI per cápita en dicho periodo. De hecho, la evidencia empírica respalda dos hipótesis alternativas: (i) que la elasticidad de la pobreza respecto al crecimiento es significativamente mayor en el Perú o (ii) que la pobreza se incrementa más en el Perú que en un país promedio para cualquier nivel de crecimiento (Castro 2006:10).

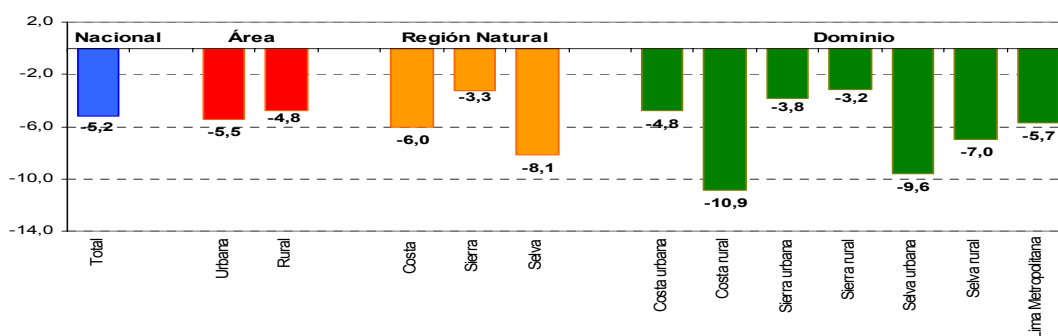
De acuerdo con las conclusiones de Castro (2006:10), una exploración rápida de la evolución de la pobreza y el PBI per cápita revelan que la conexión entre crecimiento económico y alivio de la pobreza se ha debilitado en los últimos años. Evidencia reciente parecería estar indicando que si bien la relación es débil, esta aún da frutos, pues la pobreza al año 2007 fue de 39,3%, 5,2% menos que en el 2006.

De otro lado, a nivel de área urbana y rural, la pobreza también disminuye en el mismo periodo de análisis. La pobreza de las ciudades, disminuye en 5,5 puntos porcentuales, pero en el área rural 4,8. Según dominio geográfico resalta la reducción de la costa rural y la selva urbana en 10,9 y 9,6 respectivamente

<sup>33</sup> Presentaciones y discusiones del BCRP N° 2007-003, 29 de marzo de 2007



**GRÁFICA 11. PERÚ: REDUCCIÓN DE LA POBREZA SEGÚN ÁMBITOS GEOGRÁFICOS, 2007**  
(En porcentaje)



Fuente: INEI. Encuesta Nacional de Hogares, 2007

Es importante mencionar, que junto a la disminución de la pobreza, el país muestra también crecimiento en el indicador de empleo urbano asimismo crecimiento del empleo en las principales ciudades del país. La dinámica económica reciente ha permitido generar alrededor de 887 mil nuevos empleos en el periodo julio 2006-diciembre 2007. De la misma forma, la evolución del Empleo Nacional Urbano en empresas de 10 a más trabajadores ha venido en aumento de forma constante desde el 2004, alcanzando un 9,1% a febrero del 2008, esto muestra aun aumento constante en el empleo formal.

De otro lado, un elemento del contexto actual de Perú que deberá tomarse en cuenta es la firma del Tratado de Libre Comercio (TLC) con los Estados Unidos, que se inicia el 1 de enero del 2009. Al Perú le ha costado comprender que vivir de espaldas a un mundo integrado y globalizado es una decisión poco inteligente, sin embargo la entrada en vigencia del TLC con los Estados Unidos deberá ser vista como una oportunidad más que como una garantía de desarrollo.

Recordemos que los Estados Unidos constituyen el mercado más importante de las exportaciones peruanas, el impacto que tendría el TLC en la economía peruana sería equivalente a acelerar un punto porcentual a la tasa de crecimiento promedio en —por lo menos— los primeros cinco años posteriores a la firma del acuerdo (Instituto Peruano de Economía 2005:242)

Pero se debe reconocer que existe un riesgo muy grande de que una proporción significativa de la población se encuentre al margen de los efectos del TLC. Es una proporción importante de la población peruana que hoy vive casi completamente desenganchada de la economía de mercado. Nos referimos aquí a la población sin una adecuada educación pública, sin acceso a los servicios básicos de electricidad y agua potable, a las empresas que no están incorporadas al mercado y a la población asentada en zonas sin una dotación mínima de infraestructura adecuada.

## 2.2. Radiografía Latinoamericana de la Emigración, Inmigración y las Remesas

En el libro de Migration and Remittances Factbook (2008) evidencia datos importantes sobre la emigración, se indica que el número de emigrantes ha sido de cerca de 28,3 millones de personas aproximadamente el 5,1% de la población. Han sido diez países de mayor emigración en América Latina y el Caribe: siendo México el país con mayor emigración, seguido de Colombia, Cuba, Brasil, El Salvador, República Dominicana, Jamaica, Ecuador, Perú y Haití.

Los destinos identificados para la emigración corresponden principalmente los países de la OCDE (79%); seguido de países de ingreso alto que no pertenecen a la OCDE (0,6%); países de la región (11,9%); otros países en desarrollo (0,05%); no identificados (8,5%).

También se han identificado diez principales corredores migratorios: México-Estados Unidos; Cuba-Estados Unidos; El Salvador-Estados Unidos; República Dominicana-Estados Unidos; Jamaica-Estados Unidos; Colombia-Venezuela; Colombia-Estados Unidos; Guatemala-Estados Unidos; Ecuador –España y Haití –Estados Unidos.

La cantidad total de migrantes latinoamericanos en Estados Unidos aumentó de 8,6 millones en 1990 a unos 16 millones en el 2000 (es decir un aumento del 86%), los Hondureños son los que han emigrado en mayor volumen en poco más de 10 años (la emigración se ha incrementado en un 150%), Brasil, es otro país de una fuerte emigración a Estados Unidos (de 95 mil alrededor de 210 mil personas); para el caso de América del Sur el coeficiente de emigrantes ha sido en promedio cercano al 6% (Fajnzylber y López2008:4-5)

En lo referente a la calificación de la mano de obra emigrada, para el año 2000 se observa que la tasa de emigración de personas con educación terciaria de diez países principalmente: Suriname (89,9%); Guyana (85,9%), Jamaica (82,5%) entre otras; siendo la emigración de médicos la más abundante en la región (2,4% de los médicos graduados en la región).

En cuanto a la Inmigración se presentan las siguientes características:

- Número de inmigrantes: 5,8 millones o el 1% de la población mientras que la inmigración mundial llegó a 190,6 millones o 3% de la población del mundo.
- Porcentaje de mujeres entre los migrantes ha sido de cerca del 50% (en la inmigración mundial 49,6%)
- Porcentaje de refugiados entre los inmigrantes: 0,6% (en la inmigración mundial: 7,1%)
- Diez principales países de inmigración: Argentina, Venezuela, México, Brasil, Costa Rica, Chile, Paraguay, República Dominicana, Colombia y Bolivia.

En América Latina y el Caribe, las remesas son una fuente de dinero fundamental para las familias que lo reciben:

- Diez son los principales países receptores de remesas en 2007: México (US\$ 25 000 millones), Colombia (US\$ 4 600 millones), Brasil (US\$ 4 500 millones), Guatemala (US\$ 4 100 millones), El Salvador (US\$ 3 600 millones), República Dominicana (US\$ 3 200 millones), Ecuador (US\$ 3 200 millones), Honduras (US\$ 2 600 millones), Jamaica (US\$ 2 000 millones), y Perú (US\$ 2 000 millones).

#### CUADRO 10. LATINO AMÉRICA Y PAÍSES EN DESARROLLO: MONTO DE REMESAS ENVIADAS, 1995-2007

(En miles de millones de US\$)

(en miles de millones de US\$)	1995	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007e
<b>Entradas por concepto de remesas</b>	<b>13,3</b>	<b>20,0</b>	<b>24,2</b>	<b>27,9</b>	<b>34,8</b>	<b>41,3</b>	<b>48,6</b>	<b>56,5*</b>	<b>59,9</b>
Todos los países en desarrollo	57,5	84,5	95,6	115,9	143,6	161,3	191,2	221,3	239,7
<b>Salidas por concepto de remesas</b>	<b>1,1</b>	<b>2,0</b>	<b>2,4</b>	<b>1,9</b>	<b>1,8</b>	<b>2,0</b>	<b>2,3</b>	<b>2,6**</b>	
Todos los países en desarrollo	12,4	11,5	13,6	20,4	23,8	30,9	36,0	44,2	

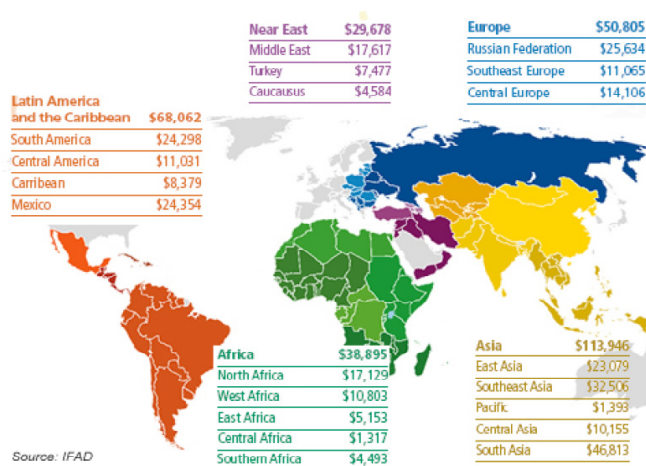
Nota: \*1,9% del PIB en 2006. \*\* 0,1% del PIB en 2006. El cuadro consigna las remesas registradas oficialmente. Se estima que el volumen real de las remesas, con inclusión de los flujos no registrados que se realizan a través de canales tanto formales como informales, es aún mayor.

En negrita datos de Latino América

Fuente: Ratha y Xu (2008)

Para el 2006, los diez principales receptores de remesas<sup>34</sup> fueron Honduras, Guyana, Haití, Jamaica, El Salvador, Nicaragua, Guatemala, República Dominicana, Ecuador y Bolivia.

#### MAPA 2. DISTRIBUCIÓN DE REMESAS, 2006



Fuente: IFAD

<sup>34</sup> Se considera como porcentaje del PIB

Para conocer el volumen de remesas que recibe el Perú a esta zona de estudio es fundamental determinar algo sobre la población que emigra, para ello se ha diagramado un perfil del emigrante peruano.

### 2.3. El Migrante Peruano.

#### 2.3.1. Características de la Migración Internacional Peruana

Para tomar en consideración las principales características de la Migración Internacional Peruana (MIP) se ha compilado la información procesada por el INEI<sup>35</sup> a través de la Encuesta Nacional Continua 2006 (ENCO). A continuación se describirán brevemente las principales características de los peruanos en el extranjero:

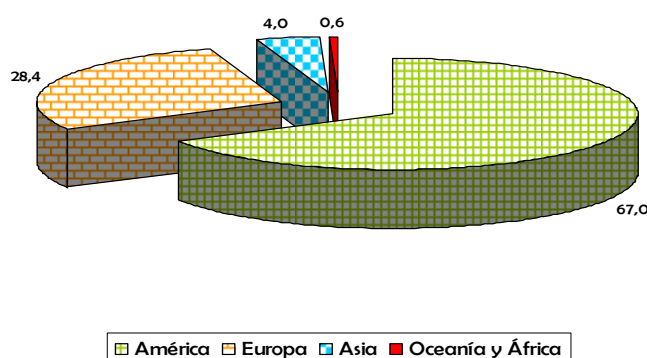
- La mayor diáspora peruana ha emigrado en el periodo correspondiente entre 1990-2006 (82,0%)
- El principal destino de los peruanos que migraron al exterior<sup>36</sup> es Estados Unidos (30,6) seguido de Argentina (14,0%), España (13,0%), Italia (10,3%) y Chile (9,3%). Quizá las perspectivas de trabajo, una mejor calidad de vida y los menores costos de viaje (visa, boleto aéreo) sean las principales atracciones para una migración.
- Tomando en consideración los continentes, los peruanos migraron preferentemente hacia países de América (67%), donde casi la mitad de ellos tienen como destino Estados Unidos y el resto generalmente realiza una migración intraregional; el 28,4% se dirigieron a Europa- España e Italia principalmente, el 4% emigró hacia los países del Asia y una pequeña proporción (0,7%) ha buscado dirigirse a Oceanía y África.
- En cuanto a las características demográficas de los peruanos migrantes se puede indicar que a nivel Perú la migración tiene rostro femenino (53,3%) siendo después del año 88 donde viajan al extranjero en mayor proporción que los hombres. En promedio los migrantes salieron del país a vivir de manera permanente en otro país cuando tenían entre los 20 a 29 años de edad (43,5%) de otro lado, el 85,8% eran personas menores de 40 años cuando tomaron la decisión de dejar el Perú.
- En cuanto al lugar de procedencia, Lima, recibe al mayor porcentaje de hogares (57,6%) que tienen algún ex miembro viviendo permanentemente en el exterior o que reciben remesas del exterior.
- Los hogares peruanos que tienen al menos un ex miembro radicando en el extranjero y declararon recibir remesas del exterior representan el 39,6%.

<sup>35</sup> Para el presente apartado se ha tomado como fuente de información el documento elaborado por el INEI conjuntamente con la OIM denominado «Perú: Características de los migrantes internacionales, hogares de origen y receptores de remesas» Pág. 36-49 (véase la referencia bibliográfica)

<sup>36</sup> Si se considera el continente que escogieron los migrantes se observa que el 67% de los peruanos fueron a países de América, el 28,4% emigraron hacia Europa y en menor proporción migraron a Asia (4%) y el 0,6% al África y Oceanía. (Veáse INEI op. cit pag 38-39) De otro lado, existe una fuerte diáspora peruana que se dirige a los países que conforman la Región Andina. Hoy en día se está proporcionando un mayor impulso a la migración hacia Australia.

**GRÁFICA 12. PERÚ: EMIGRACIÓN INTERNACIONAL DE PERUANOS  
SEGÚN CONTINENTE DE DESTINO, 2006**

(En porcentaje)



Fuente: INEI. Encuesta Nacional Continua 2006 (ENCO)  
Elaboración OSEL Lima Norte

A modo de síntesis se puede decir que el emigrante peruano busca nuevas oportunidades en el mercado estadounidense, ello constituye un hecho que permite un aporte no solo de mano de obra sino también de distintos cambios de vida social y cultural.

### 2.3.2. Caso: Perfil del emigrante peruano en la Comunidad de Madrid.

En Junio del 2007 OSEL Lima Norte<sup>37</sup>, llevó a cabo una Encuesta a Emigrantes Peruanos Residentes en la Comunidad de Madrid- EEMI 2007; la cual reflejó características importantes de los compatriotas que se encuentran en España, a continuación se presentan las principales características:

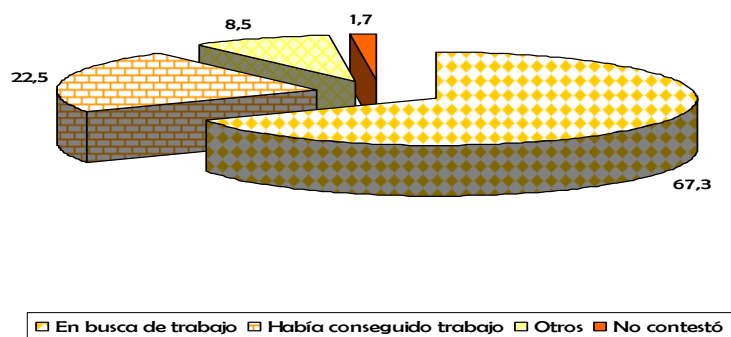
- Los peruanos en España se concentran en mayor porcentaje en los ayuntamientos de Madrid, La Latina y Caranbanchel (45,3%). Las mujeres conforman un porcentaje de 46,5% frente a 44,3% de los hombres.
- Los años de llegada a España, indican que en el último periodo 2001-07, han llegado más mujeres que hombres.
- En cuanto a las variables demográficas se tiene que el mayor porcentaje de encuestados han sido casados, y el tercio de estos (36,4%) está entre los 35 a 44 años. Por otro lado, los solteros se concentran entre las edades de 25 a 34 años (48,5%).
- En su mayoría, han financiado su viaje con sus propios ahorros (49,3%). La segunda modalidad de financiamiento ha sido el pedido de un préstamo a parientes o amigos en el país (especialmente los que tienen hasta 24 años de edad).

<sup>37</sup> Las ideas que se expresan en el presente documento han sido extraídas del libro «Remesas y Migración: los peruanos en la Comunidad de Madrid» (véase la referencia bibliográfica).

- El 58,5% de los encuestados indicó tener estudios superiores (técnicos o universitarios).
- Tener un contrato de trabajo ha sido la principal motivación (67,3%) para viajar a España. Pero, en la inserción en el mercado laboral madrileño, se evidencia que los peruanos se insertan a una ocupación no acorde a los estudios adquiridos, en muchos casos son subutilizados.
- El 49,5% no está seguro si desea regresar a vivir al Perú a futuro. Por otro lado, un 38% ha indicado que no desean volver al país. Cerca del 42% tienen más de cinco años en España por lo que no tendrían razón de cambiar su residencia.
- Los remitentes envían las remesas porque tienen a un familiar directo (padres, hijos, cónyuge). Al parecer al ser inmigrante reciente hay una mayor probabilidad de remitir constantemente remesas.
- Las remesas son usadas, principalmente, para el gasto de consumo, y de manera parcial para salud y educación.

### GRÁFICA 13. COMUNIDAD DE MADRID: PRINCIPALES MOTIVOS DE EMIGRACIÓN, 2007

(En porcentaje)



Fuente: Convenio UCSS-CM-MTPE. OSEL Lima Norte. Encuesta de Emigrantes Peruanos en Madrid, 2007  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo

En síntesis, el capítulo 2 contribuye a conocer cómo se desarrolla la emigración internacional, se habla de que el 5,1% de la población de Latino América ha emigrado, buscando al Norte nuevas posibilidades de trabajo y mejora de la calidad de vida, dicha población cada año envía remesas a sus países de origen que bordean los 59 900 millones de dólares en el 2007. El monto que recibido por el Perú para el 2007 llegó a ser el 2% PIB; indicando que es un monto representativo principalmente para los hogares que lo reciben.

En el caso particular de la Comunidad de Madrid, debido a que España es un país de acogida y el preferido por los emigrantes peruanos, principalmente por la similitud entre las culturas y el idioma, la diáspora peruana presente en Madrid tiene características importantes, valiendo la pena recalcar que un porcentaje considerable pertenece a Lima Norte.

CAPÍTULO 3

PERFIL DEL EMIGRANTE  
DEL ÁREA OSEL LIMA NORTE





### 3. Perfil del Emigrante del Área OSEL Lima Norte

En el presente capítulo se tratará de conocer las características de los migrantes del área de estudio: al momento de partir, sus condiciones actuales, y el enlace que a través de la comunicación presentan estos emigrados.

Para el desarrollo de este capítulo se tomará como principal fuente de información La Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas 2007 a la cual se le adicionó un módulo para analizar al emigrante y a su familia. Las respuestas obtenidas han permitido determinar la cantidad de emigrantes en la zona de estudio. La encuesta se llevó a cabo en el III trimestre del 2007 a 898 familias que reciben remesas. En estas se han encontrado 1 743 emigrantes internacionales los cuales serán analizados a manera de casos.

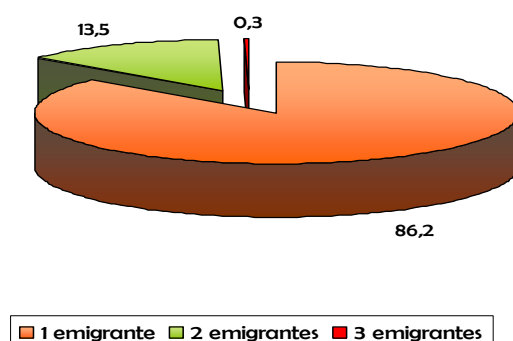
#### 3.1. Características del Emigrante Internacional (al momento de partir)

Migración-Remesas es la importante relación a analizar, conocer los patrones de migración es fundamental, pues así se pueden esclarecer los montos de los envíos, por ello presentaremos el perfil de los emigrantes del área de estudio.

Encontramos que el 86,2% de las familias encuestadas informó tener un familiar en el exterior, el 13,5% indicó tener hasta dos familiares y como dato referencial se tiene que cerca de 0,3% familias tienen hasta tres familiares en el exterior.

**GRÁFICA 14. ÁREA OSEL LIMA NORTE II:  
CANTIDAD DE EMIGRANTES POR FAMILIAS, 2007**

(En porcentaje)



Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo.

Estos emigrantes internacionales suman 1 743 casos registrados, de los cuales el 52,4% son hombres y el 47,6% mujeres; podemos apreciar que esto resulta interesante y

a la vez contradictorio con los resultados a nivel Perú (Encuesta Nacional Continua 2006), donde de acuerdo al total de la población migrante internacional el 53,3% son mujeres y el 46,7% hombres.

**CUADRO 11. PERÚ: EMIGRACIÓN INTERNACIONAL DE PERUANOS POR SEXO, 2007**

(En porcentaje)

Sexo	Área OSEL Lima Norte II	Perú 1/
Total	100,0	100,0
Masculino	52,4	46,7
Femenino	47,6	53,3

1/ INEI. Encuesta Nacional Continua 2006 (ENCO)

Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo

El 38,3% de los emigrados, forma parte del núcleo del hogar de la familia entrevistada, es decir eran jefes de hogar, padre/madre o hijos; un 56,9% ha formado parte de la familia extendida es decir, yernos, nietos, padres, suegros y un 4,8% ha sido integrado por otros no parientes.

Fueron años marcados donde el fenómeno migratorio peruano se ha incrementado, principalmente se ha relacionado con problemas de la economía nacional, el área de estudio no es ajeno a este fenómeno, pues el 30,5% partió a partir de la década del noventa y el 51,9% lo hizo a partir del 2000; los datos coinciden con los que presenta el INEI (2008:41) donde indican que la migración peruana se ha incrementado, a través de los años, haciendo la salvedad de que hasta antes del año 1987, el fenómeno migratorio incluía mayoritariamente a hombres, pero a partir de los siguientes años la diáspora femenina se ha incrementado<sup>38</sup>.

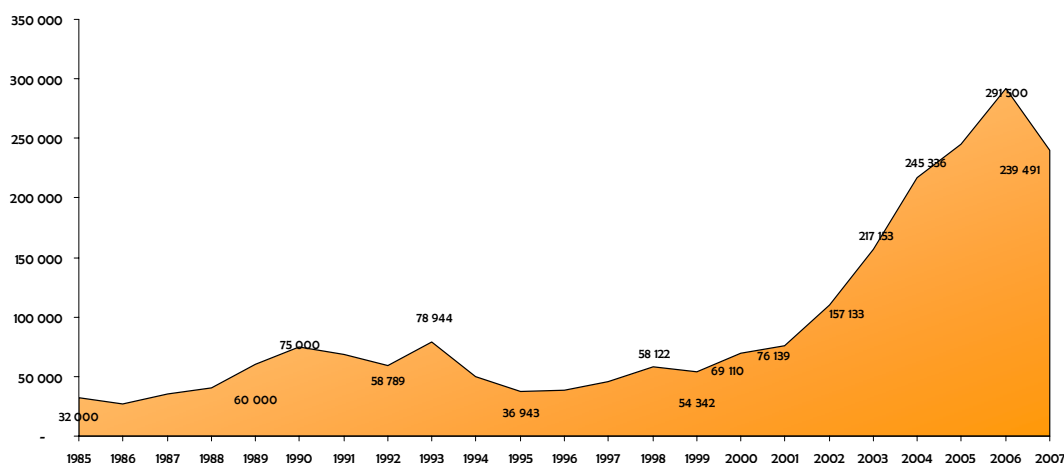
En el perfil histórico de la emigración de peruanos y en especial del área de estudio en los últimos 23 años se observa que a partir de la década del ochenta la diáspora peruana ya empieza a emigrar con fuerza, como afirma Altamirano (2006:117), los destinos de emigración se amplían a todos los estados de Estados Unidos, también otros destinos como Europa, América Central, Canadá se vuelven atractivos para los peruanos. De otro lado, Altamirano (op cit) considera la quinta fase de emigración, la correspondiente al año 1992 hasta la actualidad, emigran en mayor número, ahora la emigración se ha convertido en una opción para todas las clases sociales.

<sup>38</sup> Otras cifras interesantes sobre la migración peruana son: 2,8 millones de peruanos residen en el exterior, más del 10 de la población total del país (DIGEMIN); el 54% de ellos son ilegales, un poco más de un millón y medio de personas (Ministerio de Relaciones Exteriores), 247 288 familias peruanas reciben remesas del exterior (Loveday y Molina 2005), el 77% del total de limeños (86% de estos entre 18 y 24 años), si pudieran, dejarían el país (El Comercio).

En el diagrama se puede evidenciar que en periodos con problemas de estabilidad económica y violencia política la emigración se eleva (veáse 1989-1990), el primer gobierno de Fujimori muestra una estabilidad de emigración para el Perú, no obstante, en el área de estudio se agudiza un crecimiento sobre todo en 1995, que paradójicamente, es el año donde se registró la menor emigración, a partir de 1997 se eleva el número de emigrantes principalmente por que se experimenta el principio del fin del crecimiento económico. En el año 2000 la diáspora emigra en mayor medida aunque son los jóvenes los que buscan nuevas oportunidades en el exterior. Para el caso del Perú, la salida de peruanos al exterior se quintuplicó pasando de 46 596 personas en el año 1990 a 239 491 en el 2007, en el área de estudio esta cifra se ha triplicado.

#### GRÁFICA 15. PERÚ: EMIGRACIÓN INTERNACIONAL, 1984-2007

(En miles de emigrantes)



Nota: Considera también a los peruanos que no han regresado hasta el 31 de Diciembre 2007

Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte. Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas

Dirección General de Migraciones y Naturalización (DIGEMIN)- Unidad de Informática y Estadística

Por tanto, las condiciones de estabilidad de un país juegan un papel importante en la decisión de emigrar, por otra parte, las causas externas como las redes transnacionales, el no crecimiento de la población en países ricos y la oportunidad de trabajo fuera del país corresponden a algunas condiciones importantes para decidir emigrar.

El Perú ha pasado en el último ciclo de ser un país de inmigración neta a una de emigración neta, pues del total de peruanos que salieron del país, el 30,6% se ha dirigido a Estados Unidos de América, evidenciando que es el destino tradicional mayoritario de los migrantes peruanos, le siguen en orden de importancia Argentina cuya cifra asciende a 14%, España con el 13%. Italia con el 10,3%; Chile con el 9,3% Venezuela con el 3,1% entre otros (INEI 2008:37) En el área de estudio, se puede observar que los principales destinos de los

flujos migratorios han sido Estados Unidos (31,3%), España<sup>39</sup> (21,9%), Argentina (12,2%) e Italia (10,7%) actualmente, atrajeron a más de las dos terceras partes de los emigrantes de Lima Norte (76,1%). Estados Unidos es el país que alberga a más peruanos en el exterior (casi la mitad de los casos encontrados residen en este país) En otro sentido, se han encontrado aunque en menor porcentaje diásporas que se dirigen a Canadá y Australia como destino quizá por la prosperidad económica del país, lo que hace un atractor para migrantes económicos y algunos profesionales.

**CUADRO 12. ÁREA OSEL LIMA NORTE II: EMIGRACIÓN POR PAÍS DE DESTINO, 2007**

(En porcentaje)

Países Receptores de Peruanos	Porcentaje
<b>Total</b>	<b>100,0</b>
<b>Estados Unidos de América</b>	<b>31,3</b>
<b>España</b>	<b>21,9</b>
<b>Italia</b>	<b>12,2</b>
<b>Argentina</b>	<b>10,7</b>
<b>Chile</b>	<b>6,1</b>
<b>Venezuela</b>	<b>4,6</b>
<b>Japón</b>	<b>2,4</b>
<b>Canadá</b>	<b>1,7</b>
<b>Alemania</b>	<b>1,0</b>
<b>Francia</b>	<b>1,0</b>
<b>Otros</b>	<b>7,1</b>

Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo

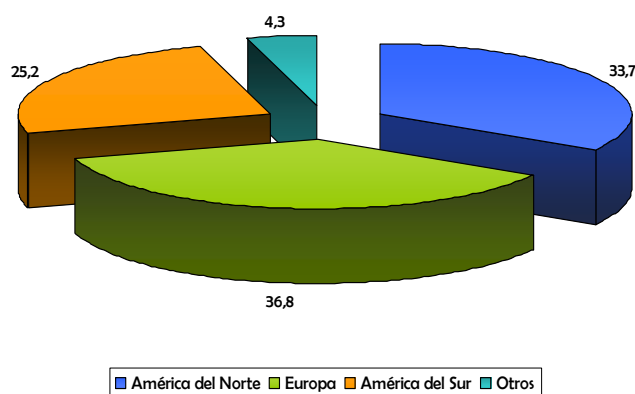
Si se analiza por continentes, se observa que América del Norte y Europa son los principales destinos de la diáspora de Lima Norte<sup>40</sup>, no obstante la cuarta parte de los emigrados consideran como lugar de destino países vecinos, principalmente Argentina, Chile, Venezuela, Brasil, Colombia, Ecuador y Bolivia. Entonces, ello ¿significa que los emigrantes del área de estudio, prefieran a los países vecinos como destino de emigración? Según Altamirano (2006: 118) en la quinta fase de la emigración peruana, en los últimos ocho años, los peruanos de clase media- baja urbana, en particular las mujeres, han emigrado a Chile, Argentina, Bolivia y Ecuador; este hallazgo coincide con lo reportado en la ELHO 2007; quizá los valores culturales, los costos de transporte y el idioma son puntos en común que hacen que los peruanos estén prefiriendo estos destinos, por otro lado, existen otros beneficios como la facilidad de acceso, las políticas migratorias y controles migratorios que brindan mayor facilidad para poder emigrar a estos países.

<sup>39</sup> Siendo en España, Madrid la ciudad que alberga a más migrantes.

<sup>40</sup> Los Olivos, Independencia y San Martín de Porres.

**GRÁFICA 16. ÁREA OSEL LIMA NORTE II: EMIGRACIÓN INTERNACIONAL SEGÚN CONTINENTE DE DESTINO, 2007**

(En porcentaje)

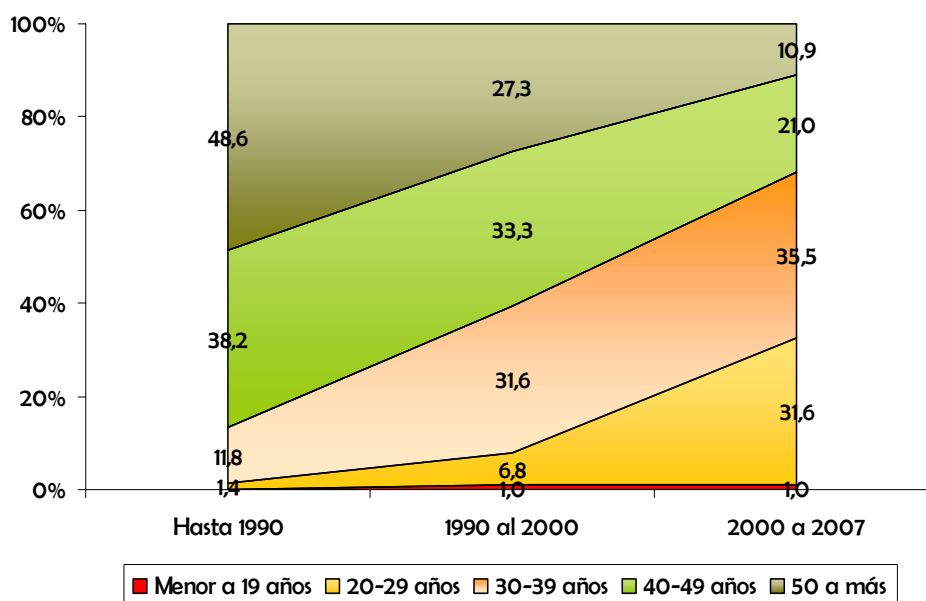


Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo

Para un análisis más detallado procederemos a conocer las características demográficas del lugar de estudio. En términos de edades actuales, podemos observar en el gráfico cómo a partir del periodo comprendido entre 1990-2000, la migración en edad laboral (de 20 a 49 años) aumenta en relación a los más jóvenes (menores a 19 años) y mayores de 50 años. Asimismo, la migración de estos peruanos (de 20 a 49 años de edad) representó el 88,1% para el periodo comprendido entre los años 2000-2007. 16,3% porcentuales superiores al periodo comprendido entre los años 1990-2000.

Como se indicaba líneas arriba, a partir del 2000 la inestabilidad política hace que la emigración de jóvenes en edad de trabajar se incremente, principalmente la elección es hecha por jóvenes que poseen con al menos estudios secundarios completos, e incluso superiores, buscando mejores oportunidades laborales así como ingresos que estén acorde a sus capacidades y habilidades. Por ello, se puede deducir la existencia de una correlación positiva entre el volumen de emigración y la estabilidad de un país, es decir, a mayores problemas económicos, sociales, políticos, laborales en el país, la diáspora de peruanos emigra en mayor volumen.

**GRÁFICA 17. ÁREA OSEL LIMA NORTE II:  
EMIGRACIÓN INTERNACIONAL POR GRUPOS DE EDAD Y AÑO DE SALIDA, 2007**  
(En porcentaje)



Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo.

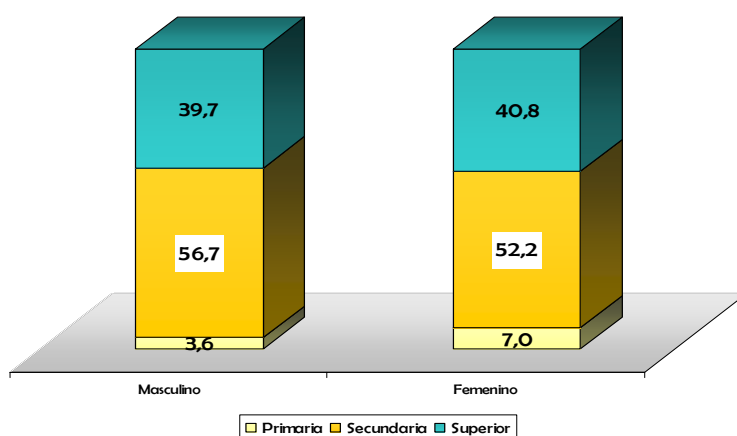
Los emigrantes en estudio, dejaron nuestro país principalmente porque no tenían un trabajo en el Perú, un 30% manifestó haber contado con un contrato de trabajo en el país de destino, un 18% viajó en busca de sus familiares (reunificación familiar), solo un 4,1% ha manifestado viajar por estudios y el resto por otros motivos como: «ganar más dinero», «para mejorar la condición económica», entre otras.

Es también importante poder distinguir el nivel de calificación de los emigrantes, a fin de aproximar los costos de la migración internacional; con respecto al nivel de educación adquirido en el Perú, se puede evidenciar que los emigrados de Lima Norte, poseen estudios secundarios 54,6% (ya sean completos o incompletos) seguido de un 39,7% que cuenta con estudios superiores (técnicos 20,3% y 19,4% poseen estudios universitarios), el 5,2% ha viajado con estudios primarios y como dato referencial un 0,5% posee estudios de Post Grado.

Altamirano (2006:130) indicaba que Estados Unidos es el mejor mercado laboral para profesionales, pero hoy en día la competencia es mayor, si bien es cierto hay una oferta laboral calificada y una demanda laboral que empieza a disminuir; se debe principalmente a que no solo emigran profesionales calificados del Perú, sino de otros países de América Latina, Asia y Europa.

Para el caso de los distritos en estudio, se puede indicar que el emigrante presenta características educativas heterogéneas: muestran diferencias en cuanto al nivel alcanzado, y también ello implica el país de inserción. En el caso de los países de la región (los más cercanos a Perú) predominan los trabajadores con menor calificación (el 31,4% alcanzaron hasta secundaria) generalmente estos laboran en trabajos de carácter transitorio o se insertan en trabajos como construcción y servicio doméstico. Mientras que los emigrantes que se dirigen a América del Norte y Europa principalmente poseen estudios superiores (así en América del Norte viajaron un 38% con estudios superiores y 40,4% con estudios superiores a Europa).

**GRÁFICA 18. ÁREA OSEL LIMA NORTE II:  
NIVEL EDUCATIVO DEL EMIGRADO INTERNACIONAL SEGÚN SEXO, 2007**  
(En porcentaje)



Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo

Se observa una diáspora calificada, en busca de un mercado de trabajo, que a la vez es más grande y selectivo que el peruano, por esta razón, solo los que están mejor preparados tienen mayores ventajas y posibilidades de ingresar a este.

En cuanto a la actividad que realizaban en el Perú, se evidencia que el 23,9% se habían calificado como artesanos y operarios, el 20,9% pertenecía a la categoría ocupacional de profesionales, técnicos, gerentes, administrativos, funcionarios, el 17,6% eran vendedores, el 10,6% empleados de oficina, el 14,2% trabajadores de servicios y el resto pertenecía a otras categorías ocupacionales. El porcentaje de profesionales (20,9%) del total de emigrados confirma que efectivamente hay una fuga de talentos que tienen posibilidades de estudiar y trabajar como profesionales allá. También existe un fuerte grupo de personas que se ocupaban en trabajos técnicos y que poseen una más fácil inserción en el mercado exterior.

Según sexo, se observa que las mujeres que han emigrado eran principalmente empleadas de oficina, vendedoras, y en una mayor proporción trabajadoras de servicios.

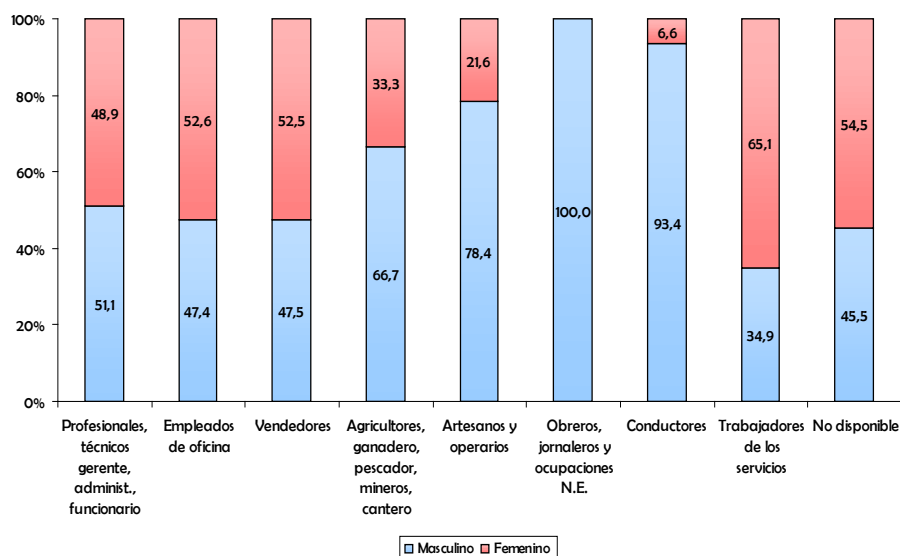
Cabe destacar que de quienes integran el grupo ocupacional de profesionales, técnicos y afines son las enfermeras y docentes las que más han emigrado. Para el caso de los varones, han emigrado en mayor proporción los profesionales, técnicos y afines; artesanos y operarios, conductores, y a su vez se han detectado como referencia la emigración de agricultores y jornaleros. Los profesionales que más han emigrado en el área de estudio son profesores, administradores e ingenieros. Tener datos sobre la emigración calificada es importante puesto que el país ha invertido en capacitar al capital humano en muchos casos. Altamirano (2003) indicó que desde 1993 a la actualidad, los movimientos migratorios de peruanos al exterior se han caracterizado por significativos flujos de trabajadores profesionales tanto calificados como no calificados. En el área de estudio hemos observado que han salido del país personas con un nivel de capital humano alto (20,9% con profesiones y afines y un 39,7% con estudios superiores) esto podría dar indicios de que los emigrantes son mano de obra calificada, es decir se podría suponer la existencia de una fuga de cerebros o *brain drain*.<sup>41</sup> Este es un tema de preocupación porque se crea un problema cuando los «talentos» dejan el país para no retornar. En este caso el Perú pierde una inversión en capital humano importante; esto es la causa que atrae una preocupación al intentar encontrar formas de reinvertir ello<sup>42</sup>. Se ha visto, que muchos son los profesionales que han buscado migrar hacia otros países atraídos principalmente por la modernidad, salarios y mejores condiciones de empleo. Nuestros datos sugieren que en general tanto hombres como mujeres que emigran tienen un nivel educativo alto, por lo que referirnos a la fuga de talentos o el *brain drain* del área en estudio tiene sentido; si a ello añadimos que estos peruanos contaban con trabajo en el Perú (52,3%) resulta evidente que las condiciones laborales y económicas han determinado la búsqueda de nuevos horizontes laborales.

<sup>41</sup> Pérdida de capital humano, se refiere al costo que experimentan los países emisores de capital humano por emigración. El concepto de *brain drain*, fue utilizado por primera vez en Inglaterra para referirse a la emigración de científicos e ingenieros hacia los Estados Unidos y Canadá.

<sup>42</sup> Bhagwati (1976) indicaba que se podría tener un beneficio con respecto al *brain drain*, ya que postulaba que sería bueno cobrar un impuesto a la renta a los emigrantes para compensar a los países en desarrollo por la pérdida de capital humano. Esta idea fue desechada posteriormente y tomó fuerza la de atraer nuevamente a los migrantes al país de origen (*brain return*) sin embargo, en el mundo existen muy pocas políticas de retorno de cerebros que hayan sido propuestas y obtuvieran éxito.



**GRÁFICA 19. ÁREA OSEL LIMA NORTE II: EMIGRACIÓN INTERNACIONAL SEGÚN GRUPO OCUPACIONAL EN PERÚ, 2007**  
(En porcentaje)



Nota: considere como datos referenciales a los grupos ocupacionales de agricultores, ganadero, pescador, mineros, cantero y obreros, jornaleros y ocupaciones N.E.  
Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte. Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo

El *Brain Drain* es un tema que preocupa por que a futuro puede ocasionar problemas de escasez de mano de obra; como lo ocurrido en otras realidades por ejemplo, más de la mitad de los egresados universitarios de América Central y del Caribe viven en el exterior: en el caso de Haití y Jamaica: 8 de cada 10 egresados universitarios viven fuera de su país. El caso de África del Sur del Sahara indica que los trabajadores calificados conforman solo el 4% de la mano de obra total, pero más del 40% de ellos emigra a países desarrollados. Otro caso importante a nivel general es que los migrantes calificados que llegan a los Estados Unidos no encuentran con frecuencia un trabajo acorde a su nivel de educación, por este motivo buscan insertarse en niveles inferiores a su calificación.

Estudiosos del tema como Solimano (2005) identifican las causas o motivos del por qué se van los «talentos<sup>43</sup>» de sus países de origen:

- Mejores salarios y la posibilidad de desarrollo profesional;
- Crisis económicas y políticas;
- Mayor disponibilidad de recursos para la investigación y creación intelectual en el extranjero;

<sup>43</sup> Se considera como talentos a los expertos en tecnología, científicos, académicos y estudiantes, empresarios y profesionales de distintos campos.

- Mejores oportunidades de inversión, menos burocracia y más estabilidad de reglas para crear negocios;
- Obtención de postgrados;
- Movimiento dentro de compañías internacionales y
- Facilidad de residencia, visas, nacionalidad, seguros médicos y pensiones

Por su parte Altamirano (2006:77) indica que son dos las razones estructurales que explican el incremento de emigración de profesionales y personal calificado: la globalización de la educación y del empleo, y las desigualdades económicas entre los países de origen y los de destino. Para el caso del Perú (Ríos y Rueda 2007:25) se indica que entre los 1,4 millones de peruanos que dejaron el país durante 1994 y 2004 se encuentra que la población migrante estuvo compuesta por aproximadamente 22 mil empleados de otras profesiones, mientras que en el estudio de Cuevas et ál (2005)<sup>44</sup>, el 80% de la producción científica realizada por peruanos se hace desde instituciones que se encuentran fuera del país.

Tratando otro tema, uno de corte demográfico social vemos que en el estado civil se evidencia los emigrantes en estudio al momento de su partida eran solteros (48,5%), un 35,5% casados, el 9,5% convivientes, el 4,8% separados o divorciados, y el 1,7% viudos. En cuanto al lugar de nacimiento, el 66,2% nació en Lima, un 4,8% en Ancash, el 3,4% en el Callao, el 3,1% en la Libertad, el 2,8% en Cajamarca y el resto en otros departamentos del Perú, como se puede ver estas personas que han emigrado, más del 40% ya venían de una migración interna. Se puede suponer que van en busca de nuevas oportunidades, primero conquistaron la capital y luego han buscado emigrar al extranjero.

El 62,5% de los emigrados ha previsto pedir un préstamo para poder viajar al extranjero (de ellos el 55,8% ha solicitado un préstamo familiar y un 6% ha pedido un préstamo comercial); de otro lado, un 30,1% ha viajado tomando sus propios ahorros y ventas de propiedades y un 7,5% ha buscado otras formas de financiamiento como lograr que los familiares juntaran dinero, la compañía donde trabajaba lo envió, recibió una beca, entre otros. Entonces, la forma en que se financia el viaje ofrece también pistas para entender el proceso migratorio como resultado de una decisión familiar; ayudar a salir a uno de los miembros del hogar fuera del país para que luego que envíe ingresos destinados al mantenimiento de la familia, obliga a que se busquen alternativas para cubrir el costo de viaje, se ha visto líneas arriba que el préstamo es la principal forma de financiamiento pero que a su vez, no solo ha sido pedido por el mismo emigrante, sino por familiares y amigos que son cómplices de su viaje.

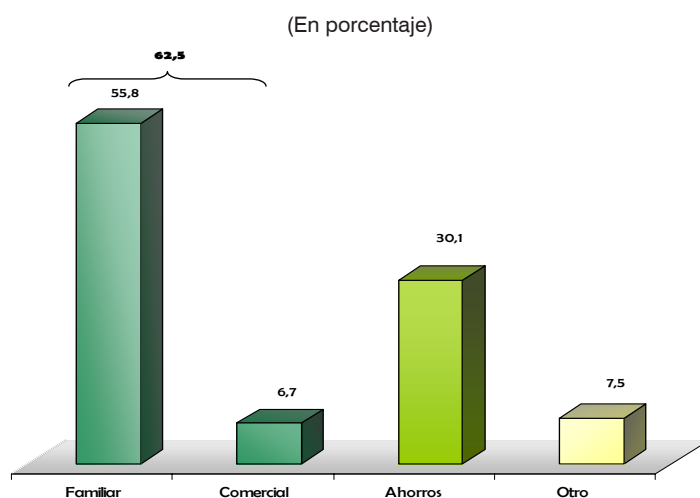
Aquí destacamos la presencia de redes de emigrantes<sup>45</sup> principalmente las referidas a redes étnicas, que está conformada por la familia y los contactos del migrante en el exterior, los cuales buscan la manera de financiar el viaje y como indica Tamango (2003:163)

<sup>44</sup> Ápud De Los Ríos y Rueda

<sup>45</sup> Tamango (2003: 163-164) había considerado dos clases de redes de emigrantes las étnicas y comerciales.

funcionan como una «*agencia de crédito*», vemos que el 55,8% ha usado estas redes étnicas para facilitar el financiamiento de los costos de viajes y los gastos de acomodación al país de destino. La otra red, denominada red comercial que funciona más como «*agencia de viajes*» son las que facilitan los requerimientos para cumplir con los requisitos de los países de destinos; para nuestro caso se ha presentado un porcentaje menor. Nosotros agregamos que más de un tercio de la población ha buscado viajar con medios propios, ahorrando y vendiendo propiedades. Los datos ayudan a corroborar la hipótesis de que la emigración es una decisión familiar, es así como con frecuencia las familias envían primero a un miembro de esta con el objeto de que, en un futuro, este ayude a los demás miembros a emigrar (relación de cadena) por tanto, en el presente buscan alguna forma de financiar el viaje a fin de que en un futuro no muy lejano puedan enviar remesas y luego apoyar a que otro familiar a que emigre.

**GRÁFICA 20. ÁREA OSEL LIMA NORTE II: EMIGRADO INTERNACIONAL SEGÚN TIPO DE FINANCIAMIENTO DE VIAJE, 2007**



Nota: Familiar incluye préstamos a parientes y amigos dentro y fuera del país. Comercial considera préstamos a entidades bancarias, y Ahorros incluye ahorros propios y ventas de propiedades.

Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte. Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas

Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo.

### Características Actuales del Emigrante Internacional de Lima Norte

Hasta el momento hemos visto las características del Emigrante al momento de dejar el Perú, en este apartado, se conocerán las características actuales del emigrante en el país de destino: en cuanto a su estado civil, con quién vive en la actualidad, su nivel educativo actual, sus condiciones de trabajo, y si existe comunicación con su familia en Perú.

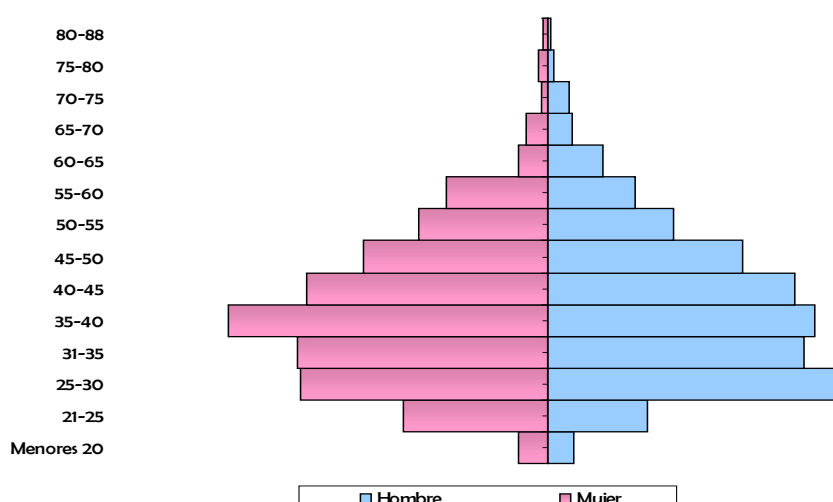
#### a) Características demográficas actuales

Según la edad actual del emigrado, cerca del 95% está entre los 20 a 65 años de edad, un 1,5% son mayores de 65 y el resto tiene actualmente menos de 20 años. El cohorte

de 35 a 40 años de edad considera al mayor porcentaje de emigrados (17,1%), seguido por el cohorte de 25 a 30 años de edad (15,9%).

Considerando el principal motivo de viaje podemos identificar que los menores a 20 años tienen como principal razón unirse con sus familiares; seguido de un porcentaje interesante que ha viajado por estudios; mientras que en los cohortes de 20 y 49 años la principal razón de viaje ha sido por que no encontraba un trabajo en Perú; para las personas de 50 y más un motivo importante también ha sido la reunificación familiar.

**GRÁFICA 21. EDAD ACTUAL DEL EMIGRANTE. PIRÁMIDE DE EDAD SEGÚN SEXO, 2007**



Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo.

El 69,1% de los emigrantes vive con algún familiar en su lugar de destino, el 18,9% vive solo, el 6,9% con amigos, 3,7% con amigos del trabajo y el 1,4% con otros como en una compañía religiosa, en el lugar donde trabaja (casa especialmente el caso de las mujeres que trabajan como empleadas del hogar).

Al parecer un 69,1% vive con un familiar (directo o indirecto) lo cual nos haría suponer que el costo familiar es cada vez menor para estos emigrantes, pues buscan una reunificación de familia, en muchos casos, los costos afectivos se quedan para otros miembros de la familia extensa como los son los abuelos que no entienden la ausencia de su familiar.

Respecto al estado civil observamos que más del 50% ha mantenido el estado civil que tenía en el Perú, los que se han trasladado en mayor porcentaje a otros estados han sido los solteros. La familia ha manifestado en todo caso que todavía existe una relación

con la persona que se encuentra en el país. Los datos dan indicios del desarrollo de familias transnacionales; pues en un primer momento se han disgregado uno o más miembros de la unidad familiar, pero a pesar de la distancia la familia se ha mantenido integrada. Muchos de los casos vistos han sido de mujeres que han dejado el Perú en busca de un nuevo destino de trabajo, tanto solteras como casadas se suman a la migración internacional; ello está provocando una separación temporal y en algunos casos definitiva entre los miembros de su hogar nuclear y en especial con los hijos, los cuales quedan al amparo de otros miembros de la pareja; en los grupos focales realizados por el equipo del OSEL Lima Norte (2008) muestran que la mayoría de hijos sienten la ausencia de sus padres a pesar del envío de remesas, y muchos de ellos están vulnerables al desarrollo de insertarse en problemas sociales.

**CUADRO 13. EMIGRANTE INTERNACIONAL: MATRIZ DE CAMBIO DE ESTADO CIVIL, 2007**  
(En porcentaje)

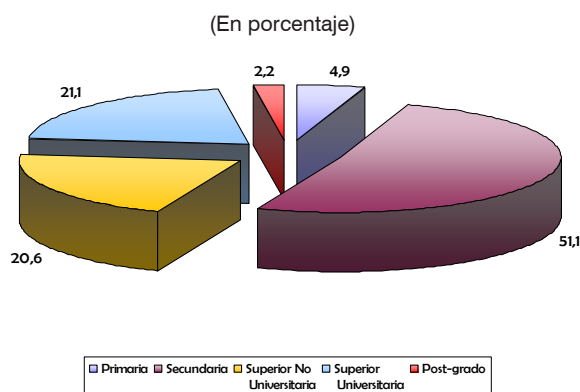
Estado Civil en Perú	Estado Civil Actual					Total
	Casado	Conviviente	Viudo	Separado	Soltero	
Casado	88,4	1,3	1,6	6,0	2,7	100,0
Conviviente	9,6	67,5	0,0	12,7	10,2	100,0
Viudo	6,9	6,9	69,0	3,4	13,8	100,0
Divorciado/Separado	10,7	17,9	1,2	58,3	11,9	100,0
Soltero	34,6	8,7	0,4	2,1	54,2	100,0

Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo.

Otra característica relevante que se debe conocer es el nivel de educación actual del emigrado, se observa que el 51,1% posee actualmente estudios secundarios, el 20,6% estudios superior no universitaria, el 21,1% superior universitaria, el 4,9% estudios primarios, y como un dato referencia el 2,2% poseen estudios de post grado. Muchos que tenían estudios primarios y secundarios han pasado en el país de destino a realizar estudios a nivel superior e incluso de post grado, en todo caso los más jóvenes han buscado al país de destino como un lugar de superación.

Los datos permiten indicar que la mejora continua en educación ha sido prioridad de los más jóvenes, la necesidad de especialización y una mejor preparación para ingresar al mercado laboral exterior es una preferencia por nuestros compatriotas.

### GRÁFICA 22.ÁREA OSEL LIMA NORTE II: NIVEL EDUCATIVO ACTUAL DEL EMIGRANTE, 2007



Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo.

Se puede destacar entonces, que no solo el país pierde un capital humano importante en consecuencia a la emigración; sino que los países de destino «ganan» (*brain gain*) capital humano calificado; muchos países como Canadá y Australia han implementado políticas inmigratorias selectivas para atraer personal calificado.

72

#### b) Características laborales actuales

El Perú desde fines de la década de los ochenta sufre un fenómeno de migración laboral internacional (Velazco 1998:1) generalmente la tendencia de emigración puede ser explicada por la crisis económica, las limitadas opciones de conseguir un trabajo bien remunerado y la violencia política. Lima Norte no es ajena a este proceso.

La Encuesta evidencia que el 88,7% de los compatriotas, trabaja actualmente en el país de acogida, en cambio el 11,3% no cuenta con un trabajo. Esto es interesante porque si se recuerda que el 47,7% de los emigrados no tenía trabajo en el Perú, entonces, se puede presumir que la migración ha sido favorable para nuestros compatriotas ya que del 52,4% de las personas que habían manifestado tener trabajo ya están insertados al mercado de trabajo del país de destino a ello se le suma un 36,3% que no tenían trabajo y ahora están trabajando en el lugar de destino.

Si se observa la matriz de condición de trabajo se evidencia que el 93,3% actualmente trabajan mientras que del 100% el 16,3% no tiene trabajo en el país de destino. Los resultados dan rastros para entender que las características con las que se maneja el mercado laboral peruano sería el principal separador de la mano de obra al exterior (tasas de subempleo bastante altas, pocas personas que laboran adecuadamente, la falta de un trabajo adecuado, la poca demanda por trabajo, serían algunas de las razones principales para buscar un trabajo en el extranjero).

**CUADRO 14. EMIGRANTE INTERNACIONAL MATRIZ  
DE CAMBIO DE CONDICIÓN DE TRABAJO, 2007**

(En porcentaje)

Tenía trabajo en Perú	Trabaja actualmente en el País de Destino		
	Si	No	Total
Si	93,3	6,7	100,0
No	83,7	16,3	100,0
Total	88,7	11,3	100,0

Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.

Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas

Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo.

Entonces, es evidente que las personas migran al encontrar en el país un desajuste en lo que se refiere a su capacitación y educación adquirida y las tendencias del mercado laboral del país; como lo indica la OIT (2002:92) en muchos países el sector informal era el refugio tradicional de trabajadores que con capacidades no encontraban un empleo en el sector formal, ahora este sector opera con un ingreso tan bajo, que buena parte de quienes anteriormente hubiesen buscado trasladarse a la informalidad prefieren emigrar para trabajar, incluso como ilegales, en países de destino de más alto ingreso. Hoy en día la persona que migra lo haría principalmente por obtener mejores ingresos, muchas veces sin importar el tipo de trabajo.

Al preguntar a las familias sobre la ocupación principal de su familiar, ellas piensan que sus familiares se encuentran ocupados en el grupo de trabajo que tenían en el Perú, es así como manifestaron que más del 90% se encuentra actualmente ocupado en el grupo ocupacional al cual pertenecía en el Perú; este dato causa admiración pues en otros estudios y asimismo en el caso visto de España, generalmente las personas cambian de grupo ocupacional; principalmente a grupos de mando medio, al parecer las familias creen que sus familiares trabajan en las mismas ocupaciones del Perú. Entonces, ¿La emigración conlleva a una idea falsa sobre el tipo de trabajo que realizan en el país? ¿La familia desconoce la labor que realiza su familiar en el exterior, pero se siente feliz del envío de la remesa? ¿Viven engañados los familiares del trabajo que realiza su familiar en el país de destino?. Al hacer la encuesta en Madrid (EEMI 2007) los peruanos encuestados, manifestaron lo contrario a lo hallado con las familias, pues solo el 31,7% de los profesionales laboran en España dentro de su grupo ocupacional, un 68,3% de profesionales ha empeorado, es decir, realizan trabajos por debajo su preparación, vemos que un 34,1% labora en trabajos no calificados, lo mismo sucede con otros compatriotas.

**CUADRO 15. MADRID: MATRIZ DE CAMBIO DE GRUPO OCUPACIONAL, 2007**  
(En porcentaje)

Grupo Ocupacional Perú	Grupo Ocupacional de España								Total	Empeoran	Mejoran
	Profesionales, científicos e intelectuales	Técnicos de nivel medio y trabajadores asimilados	Jefes y empleados de oficina	Trabajadores calificados de los servicios personales, protec	Agricultores, trab calificados agropecuarios y pesqueros	Obreros	Trabajadores no calificados				
Profesionales, científicos e intelectuales	31,7	13,4	8,5	-	2,4	9,8	34,1	100,0	68,3		
Técnicos de nivel medio y trabajadores asimilados	41,0	5,1	17,9	-	-	15,4	20,5	100,0	53,8	41,0	
Jefes y empleados de oficina	11,1	22,2	13,9	-	8,3	22,2	22,2	100,0	52,8	33,3	
Trabajadores calificados de los servicios personales, Agricultores, trab calificados agropecuarios y pesqueros	-	5,6	24,4	1,1	2,2	13,3	53,3	100,0	68,9	30,0	
Obreros	2,4	4,9	4,9	-	26,8	41,5	19,5	100,0	19,5	39,0	
Trabajadores no calificados	-	3,3	11,7	-	3,3	60,0	21,7	100,0		78,3	

Nota: Se considera que empeoran en el grupo ocupacional a los que se encuentran al lado derecho de la matriz, mientras que quienes mejoran son las personas que tomando la diagonal se encuentran a la izquierda de la matriz.

Se han agrupado a partir de los grupos ocupacionales usados para el Perú

Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte. Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas

Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo.

En general, encontramos que los migrantes son básicamente jóvenes en edades productivas y con algún nivel de calificación. Gomero & Velarde (1993) la decisión de migrar tendría dos criterios claves:

- La mayor probabilidad de encontrar trabajo,
- Y el obtener mejores ingresos.

Aunque esto no signifique conseguir «un mejor trabajo» ello llevaría a que las personas se empleen en los países de destino en actividades que no correspondan a su preparación laboral, pero que tienen una mejor remuneración que en el país de origen. Por tanto, se puede inferir que la búsqueda de mejores oportunidades de empleo e ingresos motiva a una buena cantidad de personas a salir del hogar y establecerse sea temporal o permanentemente en otros países.

En todo caso los obreros y trabajadores de servicios, sí se insertan en un trabajo similar en el país de destino (lo hemos visto en el caso de España); también para el caso de las mujeres y hombres existe una especie de especialización siendo el trabajo doméstico el principal para las mujeres mientras que para los hombres el de técnico y obrero. En muchos casos el trabajo de la mujer se especializa en el trabajo del hogar y en el cuidado de ancianos<sup>46</sup>

Otro dato interesante encontrado es que las familias manifiestan que un 11,8% de sus familiares pertenecen o han pertenecido a una asociación de peruanos en la ciudad

<sup>46</sup> Salazar (2006:5) indica que según el Fondo de Poblaciones de las Naciones Unidas (UNFPA) para el 2050 el 20% de la población mundial estará en África mientras que solo el 7% en Europa. Y es que Europa la población está envejeciendo a ritmos acelerados (cosa que encarece la mano de obra local, al tiempo de crear puestos de trabajo para cuidar a los ancianos, labor que no están tan dispuestos a ejercer los europeos).



que residen; tal como lo manifiesta Altamirano<sup>47</sup> (1990:70) los enclaves culturales son una forma de grupos de apoyo para el emigrante; en muchos casos los migrantes pioneros tienden atraer a sus parientes y a sus compatriotas formando verdaderas vecindades. El encontrarse en una asociación implica el desarrollo de pequeñas « redes de migrantes<sup>48</sup> » que son facilitados de las migraciones que se realizan por los motivos ya señalados, donde las familias, hijos, parejas buscan la reunificación principalmente.

### c) La Comunicación con el Perú.

Casi la totalidad de familias manifestó que su familiar se comunica con ellos, siendo los medios más usados el teléfono fijo, Internet, y en menor medida el celular, correo electrónico, entre otros. El 36,3% de los familiares indicó que se comunican cada mes con su familiar, el 34% de las familias indica que lo hacen una vez por semana, mientras que un 15,8% lo realiza cada 15 días, otras familias tienen otros tipos de frecuencias de comunicación.

La comunicación es una forma de minimizar el costo afectivo con sus familiares en Perú, dado que una llamada telefónica o un correo electrónico aunado por ejemplo a una tele llamada (vía skype o Hotmail por ejemplo) se convierten en medios efectivos para unir a la distancia a la familia.

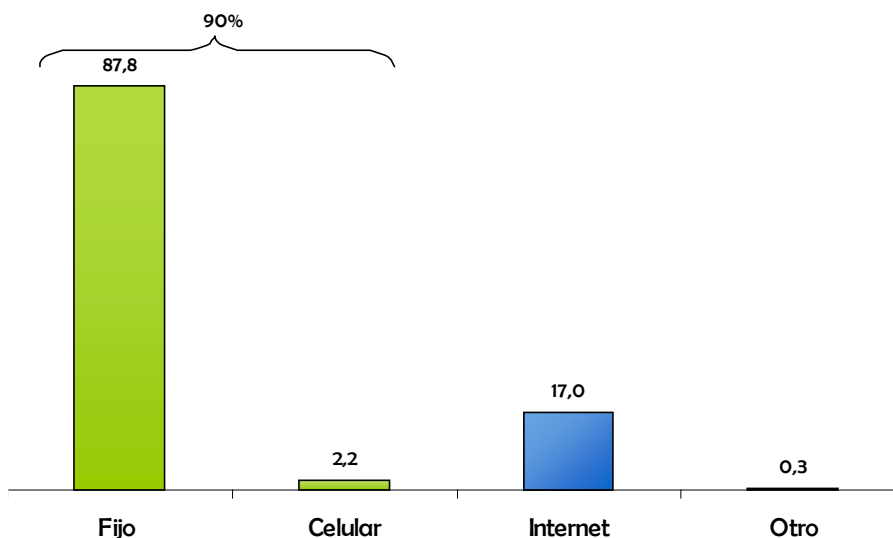
Se observa que el 17% ha indicado que el Internet es un medio importante de comunicación, a nivel de este la conexión es más real con los miembros que están lejos del hogar. La llamadas por teléfono son todavía el principal medio de comunicación entre las familias y el emigrante (90% de los emigrantes se comunica por teléfono).

<sup>47</sup> Altamirano afirma que las redes sociales del migrante en los países receptores son de vital importancia, estas redes conformadas por algunos miembros de la familia, los amigos y las asociaciones voluntarias contribuyen a que el migrante pueda desarrollar una actividad social que le permiten reducir el riesgo de la soledad y aumentar el deseo de quedarse (Op. Cit.: )96)

<sup>48</sup> Arango (2000) define a las redes de migrantes como un conjunto de relaciones interpersonales que vinculan a los migrantes con los parientes, amigos o compatriotas que permanecen en la región de origen a través de los cuales los potenciales migrantes ven reducidos sus costos de tomar decisión.

**GRÁFICA 23. ÁREA OSEL LIMA NORTE II: PRINCIPALES MEDIOS USADOS PARA COMUNICARSE, 2007**

(En porcentaje)



Nota: en base a una Respuesta Múltiple.

Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte. Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas

Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo

Los jóvenes y familiares de los grupos focales indicaron la frecuente comunicación con sus familiares principalmente por vía telefónica, celular y vía Internet.

J: "...siempre cada semana la llamo a su celular, cada semana me llama de su celular o su fijo"

M: "yo me comunico con mis hermanas por Internet, la que está en España llama más, y la que está en EE.UU. la llamamos"

N: "él me llama bastante al celular, yo lo llamo de vez en cuando... en el caso de mis tías ellas llaman... mi tía llama todos los días desde un fijo...con los primos full Internet"

E: "él cuando quiere me llama al celular desde su trabajo... llama todos los días"

J: "Yo con ellas por Internet. La que esta en España llama más. La que esta en EE.UU. nosotros la llamamos porque está más caro está en Denver Colorado"

H: "Generalmente de su celular Él llama en las mañanas no tiene teléfono fijo vive en un cuarto con una amigo y no le ponen así nomás"

Fuente: Grupos Focales de Jóvenes y adultos

El 47,2% de las familias indicó que su familiar viene a visitarlo, mientras que el 66,9% de las familias señaló que no vienen a visitarlo. En el caso de los grupos focales, las personas

entrevistadas consideran que en su mayoría los familiares que se encuentran en el exterior no han regresado al país, y si retornan es por un corto periodo de tiempo y vuelven a retornar al país donde residen.

En los grupos focales algunos de los entrevistados, refieren que sus familiares retornan periódicamente al país en la mayoría de estos casos una vez al año, pero hay que tener en consideración que el tiempo de emigrantes excede el periodo en promedio de 5 años. Asimismo señalan que durante los primeros años es difícil regresar con tal continuidad debido a los costos que generan no solo el viaje, sino también la visita a los familiares, se tiene la idea de que ellos deben retornar exitosos, (con dinero y regalos) lo cual no siempre es así. Por otro lado, hay que tener en cuenta que muchos ya están establecidos en los países que emigraron lo cual solo sugiere visitas más no retornar permanentemente al Perú.

Con respecto a la posibilidad de emigrar conjuntamente con sus familiares, señalan en algunos casos los más jóvenes que es una alternativa para buscar nuevas opciones laborales y de estudio, por el contrario los adultos señalan que lo haría teniendo en cuenta las condiciones que les esperan en los países y si es necesario para la educación de sus hijos y las necesidades en el hogar, ya que ambos coinciden que dicha separación origina problemas afectivos significativos que limitan el desenvolvimiento adecuado de ambas partes. Agregan que anteriormente el emigrar era mucho más sencillo que ahora y eso también es un limitante para tomar decisiones.

*M: “Si se me da la oportunidad de viajar me quedaría en España allí tengo primos”*

*J: “regresarse no creo pero está haciendo trámites para llevársela (mamá) yo tengo visa mi mamá no tiene mi papá tuvo y la perdió mi mamá es la única que no sale del país”*

*M: “Se va a casar en Agosto es mi hermana más querida de repente si mi mamá se va me presento para una visa”*

A continuación se presentarán las principales características de las familias que reciben remesas.



CAPÍTULO 4

REMESAS

EN LIMA NORTE:

INDEPENDENCIA, LOS OLIVOS

Y SAN MARTÍN DE PORRES



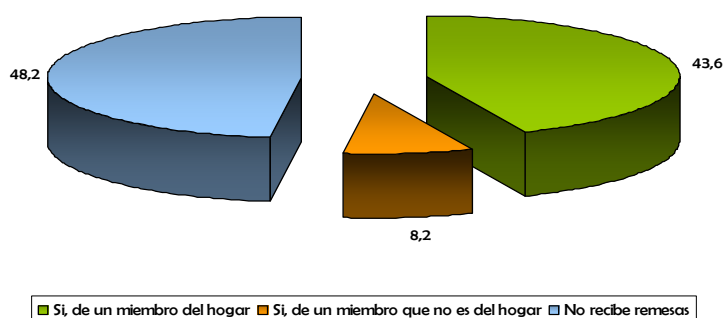
#### 4. Remesas en Lima Norte: Independencia, Los Olivos y San Martín de Porres

En el presente apartado se presentarán las características de las familias que son receptoras de remesas.

En los capítulos anteriores se ha visto que en los últimos años la población peruana ha migrado de manera acelerada. En el caso de las migraciones internas, los factores políticos, económicos han favorecido en el despoblamiento de los departamentos del Perú. Del mismo modo, las múltiples crisis que ha sufrido el Perú han actuado como elemento expulsor de la diáspora peruana. Por esto, el envío de dinero por parte de los migrantes a sus familias constituye uno de los principales resultados de este proceso. No obstante, ¿qué características comparten las familias que reciben remesas?, ¿Cómo organizan este dinero las familias? ¿En que gastan?, son entre otras preguntas las que se podrían formular para entender mejor la recepción de remesas en el país. Una primera aproximación se puede obtener a partir del número de peruanos que reciben estos envíos. Aquí se analizarán a todas las familias que manifestaron recibir remesas de al menos un familiar que se encuentra en el exterior. Del 100% de las familias encuestadas, el 43,6% recibe remesas de un miembro del hogar; el 8,2% reciben remesas de un miembro que no es del hogar y un 48,2% no recibe remesas.

**GRÁFICA 24. ÁREA OSEL LIMA NORTE II: FAMILIAS CON EMIGRANTES Y REMESAS, 2007**

(En porcentaje)



Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo

Los datos se analizarán a nivel de las estadísticas a nivel familiar en cuanto al tema de recepción y uso de la remesa pues un miembro de la familia la recibe pero el resto de la familia también se beneficia.

Los resultados que aquí se presentan constituyen una descripción inicial de los patrones tanto de envío como uso de las remesas de la diáspora migratoria residente en

el exterior. En una primera parte se examina la frecuencia y la periodicidad de envío; luego se procede a analizar las características principales en cuanto al mercado de trabajo de las familias que tienen un emigrante en el exterior y reciben remesas contra las familias que no reciben remesas.

#### 4.1. Importancia de las Remesas para las Familias receptoras

Las remesas, tienen importancia para las familias que las reciben, no solo por su relevancia cuantitativa sino también por la cualitativa en cuanto se refiere al «Cariño» que tiene su familiar que se encuentra en el extranjero para con la familia, o también puede significar un tipo de pago a la deuda que tienen, como advertimos muchas veces las remesas pagan deudas adquiridas en el país.

Existe en la teoría una corriente dentro de los Neoclásicos<sup>49</sup>, la percepción de una nueva economía de la migración laboral, (Loveday et ál 2005: 19) la cual considera que la decisión de emigrar, aunque responde a un proceso de elección racional, no se toma a nivel individual, sino de la familia. La razón de ello se basa sobre la familia, que a diferencia de los individuos, puede controlar los riesgos de su bienestar económico a través de la diversificación de sus recursos (los miembros del hogar). Es decir, puede asignar a diferentes miembros del hogar en Edad de Trabajar (que tenga 14 años y más) hacia diferentes mercados laborales (Katz y Stark 1986 ápod Loveday et ál). -cerca del 86% de los encuestados tiene un familiar en el exterior que puede ser un familiar directo o indirecto al hogar y que emigró- muchas veces la principal razón de viaje fue el no encontrar un trabajo en el país, ello implica que existen imperfecciones dentro del mercado nacional por lo que las familias buscan minimizar riesgo enviando a uno de sus familiares a trabajar en diferentes mercados laborales.

Empecemos a conocer cuáles son las características del hogar que recibe las remesas del extranjero, la ELHO 2007 manifiesta que en un 45,5% es el jefe del hogar (hombre o mujer) el principal receptor, seguido de la esposa (o) 23,7%, otros parientes (13,8%); el 9,6% hijo (a); el 7,6% padres/ suegros y el resto de parientes y no parientes del hogar lo reciben en menor porcentaje. Por tanto, del total de personas que reciben remesas del exterior, el 79,3% constituyen un miembro del núcleo familiar (jefe del hogar, cónyuge o hijo). Esta concentración refuerza la idea de que la migración es una estrategia familiar. Loveday (2005: 35) encontró para el caso del Perú (2003), que el 83,4% son miembros del núcleo familiar que perciben remesas del exterior; asimismo indica una afirmación que comparto que el patrón migratorio de las familias peruanas refleja el viaje de uno de los jefes del hogar que se desplaza al extranjero para lograr solventar los principales gastos del núcleo de la familia. En cuanto a los receptores de remesas que no son el núcleo familiar, resulta interesante que

<sup>49</sup> Entre los principales exponentes de la teoría neoclásica con corte de migración laboral tenemos a Sjaatad (1962), Stark y Bloom (1985), entre otros.



un 8,1% de estos sean los padres los principales beneficiarios de esta remesa, pues muchas veces son los progenitores del emigrado que se quedan al cuidado de los nietos.

Con respecto a los grupos focales, los encuestados manifestaron que en la mayoría de los casos quien emigró es un familiar directo del entrevistado, con quien mantenía un vínculo emocional y en algunos casos económico. Es importante señalar que la mayoría no solo cuenta con un familiar que emigró y remite remesas sino por el contrario presentan más de 2 familiares sin considerar conocidos u amigos.

Cabe resaltar que en el caso de los jóvenes se aprecia que la relación no es directa sino el vínculo es con sus padres. Podemos apreciar que el lugar de residencia de quienes envían las remesas se encuentran en mayor porcentaje en Europa (principalmente España), Estados Unidos y un porcentaje menor señala en Latinoamérica Argentina y Chile. La decisión de viajar a esos destinos estuvo relacionada primordialmente con el idioma y los contactos previos que pudiesen tener (amigos o familiares que emigraron antes), también señalan que otro factor en la actualidad es el tipo de trabajo y el pago.

*M: Mi hermana menor viajó a los EE.UU.-Nueva Yersey. Yo también viaje en un tiempo*

*M: Tengo una tía que vino a visitarnos Mi tío tengo tíos allá en EE.UU. y España un tío.*

*Uno de mis tíos ha venido a visitarnos y se ha vuelto a ir*

*H: Una hermana, una sobrina, un hijo. La familia por parte de mi madre también está en*

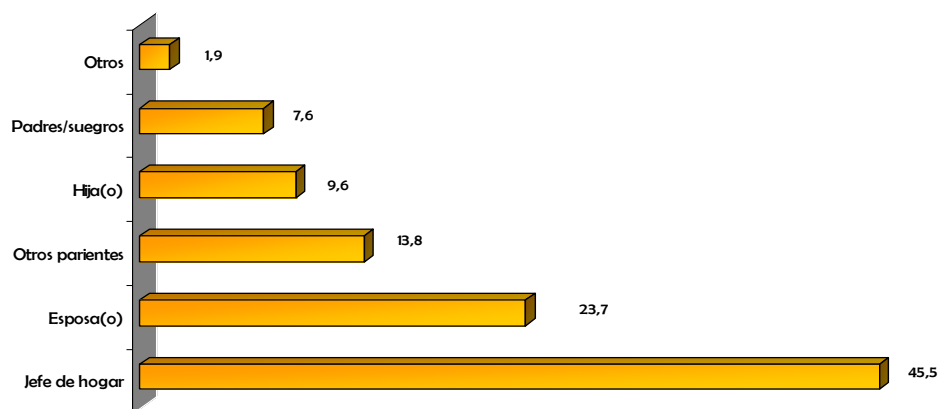
*Venezuela, Chile...*

*Información del Focus Group*

El BID/FOMIN (2004:5) indica que las remesas son recibidas en hogares de diversos estratos sociales y económicos y no tan solo en las menos favorecidas, esto lo podemos relacionar con el caso de los distritos en análisis. Por otro lado, generalmente los receptores de las remesas son mujeres. Entonces, un principal receptor de la remesas son los cónyuges y los padres del emigrado así como un porcentaje importante de hijos o hijas. El grupo focal realizado por OSEL Lima Norte indicaba que los hogares generalmente están constituidos por familias nucleares en las que sus integrantes en su mayoría están conformadas por padres, hermanos e hijos. Estos participantes señalaron que actualmente tienen parientes en el exterior, con los cuales tienen un parentesco de primer y segundo grado de consanguinidad y que en la mayoría de los casos el remitente de remesas se encuentra ya desde hace tiempo fuera del país. Toda esta información complementa los hallazgos de la encuesta y afianza más la hipótesis de que las remesas constituyen una respuesta a las necesidades de financiamiento del gasto de los hogares receptores.

**GRÁFICA 25. ÁREA OSEL LIMA NORTE II.  
RECEPTORES DE REMESAS POR RELACIÓN DE PARENTESCO, 2007.**

(En porcentaje)



Nota: en base a respuesta múltiple.

Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.

Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas

Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo

Se le preguntó a la familia sobre el compromiso de envío de remesas por parte de su familiar, y el 56,6% manifestó que no había ningún compromiso con el familiar para enviar la remesa, sin embargo, la cuarta parte manifestó que había un compromiso adquirido desde el Perú, y un 18% indicó que el compromiso había surgido después. Ello conlleva a indicar que nuestro supuesto de compromiso familiar es correcto, es decir que la familia recibe como una decisión conjunta el que alguno de sus miembros viaje en busca de un mejor destino pero que a su vez este viaje puede en algunos casos indicar un compromiso con la familia. Los grupos focales también validan este hallazgo. En el diálogo se ha podido identificar que en la mayoría de los casos los emigrantes han remitido remesas luego de un periodo mínimo de 3 meses hasta un periodo máximo de un año. El cual dependió de las posibilidades que tuvo el emigrante para establecerse en el lugar de residencia. (Facilidad para conseguir trabajo y casa).

*M: Desde la primera vez que se fue a los 3 meses  
M: Desde que se fue a 1/2 año poco a poco. El abrió un negocio  
M: Guardar pan para mayo.*

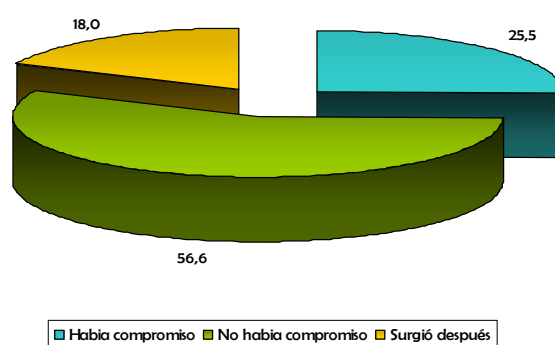
Se puede indicar entonces que un 56,6% son emigrantes puramente altruistas<sup>50</sup> que buscan el bienestar de su hogar; un 25,5% tienen tendencia a ser emigrantes altruista/egoísta

<sup>50</sup> Dentro del enfoque microeconómico Lucas y Stark (1985) sostienen que las remesas solo surgen ante la decisión de emigrar por parte de algún miembro; y a la vez se pueden clasificar en remesas puramente altruistas, puramente egoístas y de interés compartido.

moderado o de interés compartido, es decir envían las remesas como parte de un contrato implícito mutuamente beneficioso entre el hogar y el migrante; y se puede suponer que el 18% tiene tendencia a ser puramente egoístas envían el dinero con algún fin.

**GRÁFICA 26. ÁREA OSEL LIMA NORTE II:  
COMPROMISO SOBRE ENVÍO DE REMESAS, 2007**

(En porcentaje)



Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo

### Frecuencia y periodicidad en el envío de remesas

El 51,8% de los emigrantes recibe remesas y estas son enviadas en la mayoría de los casos de manera regular; lo que pueden constituir una forma de indicadores de estabilidad entre los miembros del hogar de origen y el migrante.

Sobre los montos recibidos estos son recibidos para el 43,8% de las familias de manera mensual, un 15,8% recibe el dinero una vez al año, un 13,7% lo recibe cada seis meses; un 11,5% lo recibe cada tres meses, el 7,7% la recibe cada dos meses y el resto en otra frecuencia de tiempo. De otro lado, las familias indicaron que para ocasiones especiales como cumpleaños u otros reciben un aumento en sus remesas (22,4% de las familias).

Se puede especular que dada la mayor regularidad de los envíos efectuados por los migrantes peruanos los hogares son más dependientes de las remesas para subsistir que de las familias que a pesar que tienen familiares reciben un dinero esporádicamente.

Otro dato que se halla en los grupos focales desarrollado con jóvenes, indica que la periodicidad del envío de remesas es con una frecuencia entre quincenal a mensual, siendo los montos desde 70 dólares a 150 dólares.

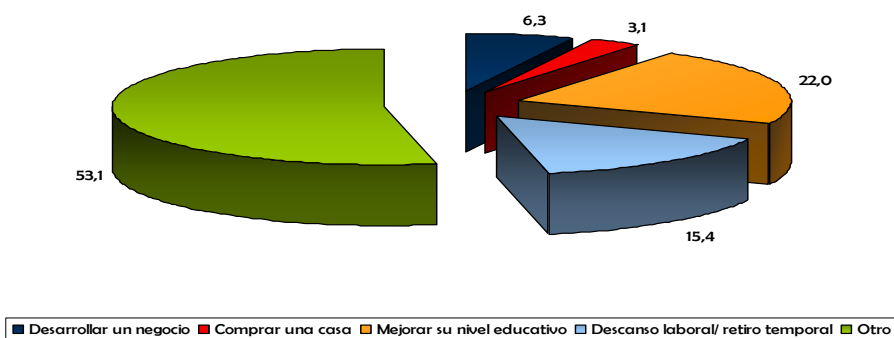
### El uso esperado de las remesas por los hogares receptores en los distritos de origen

El 84,1% de las familias manifestó que ellos son los que deciden sobre el uso de las remesas; un 10% indican que son los emigrantes quienes indican en qué gastar el dinero del envío; mientras que para un 5,9% la decisión es compartida entre los familiares en el Perú y el emigrante.

Para el 22% de las familias las remesas han permitido mejorar el nivel educativo de los miembros del hogar, un 15,4% le ha permitido tener un descanso temporal o retiro temporal del trabajo; a un 6,3% de las familias le ha permitido desarrollar un negocio, a un 3,1% le ha permitido comprar una casa y al resto le ha permitido tener otras satisfacciones. Existe una preocupación en cuanto al 15,4% de personas que han tomado un descanso temporal pues ellos incrementan el número de inactivos del mercado de trabajo. Es decir, las remesas tienen efectos sobre el mercado de trabajo permitiendo reducir las horas trabajadas por semana y la fuerza de participación en este mercado.

**GRÁFICA 27.ÁREA OSEL LIMA NORTE II:  
OBJETIVOS LOGRADOS CON EL USO DE LA REMESA, 2007**

(En porcentaje)



Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo

Las remesas (regulares u ocasionales) son una de las principales transferencias de recursos generados por la migración. Para el 92% de las familias las remesas son las mismas, pues han sido recibidas durante los últimos 12 meses de manera constante; para un 4,8% de las familias este monto se ha visto aumentado, mientras que para un 3,2% de las familias este monto ha disminuido.

En los grupos focales se manifestaron que son los miembros de la familia que tienen responsabilidad en el hogar, que tienen la disposición de tiempo para hacerlo, o están a cargo de alguna persona con problemas de salud los que deciden el destino del dinero que reciben.

Los jóvenes manifestaron por ejemplo que las remesas recibidas han sido gastadas en alimentación, arreglos de vivienda, salud, entretenimiento, estudios, adquisición de bienes materiales como lavadora, TV plasma, computadoras, refrigeradora y cámara digital. Esto es interesante porque ayuda a percibir que la familia comienza a satisfacer no solo necesidades primarias sino también secundarias e incluso terciarias.

Muchos jóvenes han definido que los montos enviados son distribuidos en gastos ya predestinados, lo cual dificulta el ahorro de parte de la remesa.

*J: "...no puedo aborrar porque estoy arreglando mi casa tanto tiempo ha estado deshabitado el tercer piso y es un gasto enorme: arreglo de tuberías. Poco a poco armar la casa"*

*N: "...antes era distinto porque mandaba mucho más, de alguna manera había dinero, si había una emergencia se podía agarrar ahora es más justo, esto es para esto"*

Fuente: Grupos Focales de Jóvenes Los Olivos, Independencia, San Martín de Porres

Muchas veces los miembros del hogar se ven beneficiados con las remesas no solo a nivel de dinero sino al recibir obsequios en ocasiones especiales como cumpleaños, día de la madre, navidad, entre otros.

*E: "mis tías de parte de mi papá en ocasiones especiales, por un cumpleaños, navidad"*

*N: "...por cumpleaños, fechas importantes... tengo un amigo que me envía obsequios... me envió una cámara digital, bombones, peluches, calculadora"*

*M: "mis primos me envían regalos en ocasiones especiales"*

*J: "...mi mamá va para allá y me trae ropa"*

Fuente: Grupos Focales de Jóvenes Los Olivos, Independencia, San Martín de Porres

Tratando el tema de los montos recibidos, se observa que en cuanto a dólares las familias de Lima Norte reciben en promedio 1 139 dólares año (aproximadamente 4 110 nuevos soles al año), y si el remitente está en Europa, le envía cerca de 1 448 euros al año (aproximadamente 5 792 nuevos soles al año). Estas transferencias son percibidas principalmente en frecuencia mensual (aproximadamente 110 dólares mensuales, y 119 euros mensuales) y de manera constante; ello indicaría que las familias en estudio mantienen un monto disponible constante como parte de su ingreso (recordemos que un 92% de las familias indicó que el monto recibido es constante). Si consideramos que el ingreso mínimo vital en el Perú es de 500 nuevos soles el monto recibido por estas familias indicaría un grado de dependencia con respecto a las remesas.

Pero, en la Encuesta hemos encontrado mucha dispersión, sobre las familias que reciben un monto alto de remesas y otras que reciben valores mínimos, por lo que para un mejor

análisis se utilizará la mediana. Siendo en dólares 800 al año y en euros 1 000 al año. Este dinero recibido permite que la familia tenga un patrón de gasto familiar.

**CUADRO 16. ÁREA OSEL LIMA NORTE II: MONTO ANUAL DE ENVÍO DE REMESAS, 2007**  
(En Dólares, Euros, Pesos )

	Dólares	Euros	Pesos
<b>Promedio</b>	1 393	1 448	170
<b>Mediana</b>	800	1 000	170

Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo

Los migrantes envían remesas fundamentalmente con el propósito de solventar los gastos de mantenimiento de los hogares (gastos en comida, vivienda, vestido, etc.). No obstante, una proporción no despreciable también se destina de dichos fondos para solventar la educación de los hijos y el cuidado de salud de sus parientes. Lo cierto es que solo una minoría declara transferir el dinero con el objeto de invertir en un negocio productivo, comprar insumos, herramientas o vehículos o construir una vivienda y ahorrar.

Esta visión de distribución de gasto de remesa podría indicar que las familias al recibir este dinero del exterior, logran compensar los gastos del hogar, en tanto, se puede indicar que los ingresos del hogar son un conjunto de ingresos<sup>51</sup> tanto provenientes del exterior (remesas) y los ingresos obtenidos a través de las actividades económicas realizadas en la economía local. Las remesas, juegan un rol importante en el efecto de mitigar no sólo los efectos de caídas en el nivel de ingreso local, sino los efectos producidos por desastres y violencia política (Rapaport y Doquier ápuđ Loveday) por lo que puede asegurar una estabilidad en los gastos de su consumo, educación y salud principalmente.

Los beneficiarios de remesas distribuyen sus remesas sobre diferentes productos y servicios; un monto importante lo gastan en los alimentos, complementando el gasto en otros bienes no duraderos, como vivienda, educación y salud principalmente.

<sup>51</sup> Por ejemplo, en Lima Metropolitana los sueldos de salarios y ejecutivos llegaban a cerca de 2 832 nuevos soles (salario real) aproximadamente 1 000 dólares; para el caso de técnicos el sueldo es menos de 800 nuevos soles mensuales (menos de 300\$) mientras que un sueldo mensual por ejemplo de un economista en Australia bordea los 1 037\$ , los no profesionales como las personas que se dedican a limpiar edificios ganan 750\$ mensuales, un conductor 800\$, una persona que cuida niños con cama dentro gana aprox. 601\$. Estas diferencias salariales probablemente sea una determinante importante para explicar los flujos migratorios de sur a norte. (fuente: <http://www.acpeople.com.au/cat/> visitado 02 julio 2008).

**CUADRO 17. ÁREA OSEL LIMA NORTE II: PRINCIPALES USOS DE LAS REMESAS, 2007**  
(En porcentaje)

Uso de Remesa	Porcentaje
Consumo	87,8
Capital humano	58,0
Ahorro e inversión	19,5
Implementación de negocios	3,5
Otros	6,2

Nota: respuesta múltiple considerando a las 898 familias  
Consumo incluye gastos en alimentación, vestido, calzado, agua, luz, teléfono, y otros, regalos, diversión, muebles y enseres.  
Capital humano indica el uso en gastos de educación y salud.  
Ahorro e inversión, considera gastos en ahorros, saneamiento de vivienda, compra de propiedades, pago de deudas.  
Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo

Un 22,7% de las familias ha indicado que en ocasiones especiales han recibido montos superiores a los indicados, principalmente por cumpleaños y días festivos. Para el resto el monto no tiene variaciones.

Las familias han manifestado que el principal medio para recibir la remesa han sido los bancos (36,2%) siendo los principales bancos al que acuden a recibir la remesas el Banco de Crédito, Banco Continental, Interbank, y en menor porcentaje acuden a Mi Banco, Banco del Trabajo, Scotiabank; el 22,1% ha usado una oficina de compañía de remesas siendo las principales Western Union, Jet Perú, Money Gram, Perú Services entre otras; un 25,3% ha usado el correo o una courier; un 8% ha recibido las remesas a través de viajeros que llegan al Perú, (remesas no legales); el 7,6% usa otro medio y el 0,4% recibe ello a nivel de vale de consumo y tarjetas de crédito.

En lo referente a los gastos, el 73,5% de las familias indica haber gastado parte del dinero de la remesa en alimentos, un 33,8% manifestaron gastarlo en Educación, un 35,5% en salud, un 23,2% ha gastado en vestido y calzado y en menor porcentaje declaran haberlo gastado en otros pagos como de servicios básicos, pago de deudas, regalos/ diversión, muebles y enseres, implementación de negocios, compra de propiedades, saneamiento de viviendas, otros.

Como lo dice Mosangini (2007:10) «Las remesas enviadas por los inmigrantes al país se invierten principalmente en consumo, despreciando la posibilidad de destinar esa ingente cantidad de dinero a inversiones productivas que pueden estimular el desarrollo. El codesarrollo también alberga un debate sobre el llamado «efecto remesas», ya que para algunos estimula el desarrollo mientras que para otros lo perjudican».





CAPÍTULO 5

¿REMESAS Y  
DESARROLLO LOCAL?



## 5. ¿Remesas y Desarrollo Local?

En este capítulo, buscaremos relacionar la importancia de las remesas dentro del contexto del Codesarrollo y sus consecuencias en el Desarrollo Local y el Bienestar del Hogar. La posición de los emigrantes y de los receptores de remesas son importantes en cuanto a cómo estas contribuyen a los ingresos de las familias.

La primera premisa busca determinar si existe una relación entre remesas, y Desarrollo Local. Aquí se intentará medir ¿Cuál es el papel de los inmigrantes cómo deberían utilizar sus remesas y además cuáles son sus determinantes? Por tanto, se considera aquí importante la relación entre las remesas y la migración, pues son los inmigrantes los protagonistas o vectores del desarrollo y estos asumen un papel central en la transferencia tanto de conocimiento, capitales, competencias, etc.

Rey (2006:2) indica que « Las migraciones y el desarrollo no son fenómenos nuevos, ya que ambos han sido considerados separadamente desde diversos puntos de vista, esto es, políticos, jurídico, sociológico, filosóficos, económico, etc., tradicionalmente se ha relacionado la migración con el control de flujos migratorios llevados a cabo por mandato soberano de las naciones receptoras de migración y el desarrollo con la cooperación internacional entre países receptores y donantes de ayuda oficial al desarrollo».

De otro lado, para indicar los efectos de las remesas sobre el desarrollo local, depende de su volumen de recepción, frecuencia y de lo que hagan los receptores con ellas, algo que está determinado principalmente por las condiciones locales.

Entrar a la esfera de lo personal, ya que las remesas son transferencias privadas, es difícil aquí se tratarán de conocer los impactos de las remesas en la sociedad, enfatizando tres puntos:

- Las características del hogar receptor de remesas según la tenencia de bienes duraderos,
- Los receptores de remesas y el Mercado de Trabajo;
- Remesas y Desigualdad

### 5.1. Características socioeconómicas del hogar receptor de remesas

Como hemos visto en los capítulos anteriores ya por muchos años el proceso de emigración ha hecho que muchos peruanos dejen el país con la finalidad de mejorar su calidad de vida. Los hogares de los emigrantes<sup>52</sup>, se vuelven ahora un punto importante de

<sup>52</sup> Los datos que son presentados en este apartado están sujetos al factor de expansión poblacional. Casos 898 familias que representan a una población de 1 999 familias comprendidas en los distritos de Los Olivos,

análisis en este proceso, pues, son ellos los beneficiarios principales del envío de dinero por parte de los migrantes. A continuación analizaremos las principales características encontradas entre las familias receptoras de remesas en Lima Norte.

Los hogares receptores de remesas en cuanto al tipo de vivienda y condiciones de las mismas, habitan en viviendas con condiciones básicas convenientes. Se puede indicar que un 92% de las familias vive en vivienda independiente, un 7,3% lo hace en un departamento y el resto en un porcentaje mínimo en una casa de quinta o casa de vecindad. El 82,2% de las familias ha declarado vivir en una vivienda propia, un 9,5% de las familias habita en una vivienda alquilada, un 8,3% lo hace en una vivienda familiar ocupada sin pago.

Más del 90% de las casas cuenta con condiciones básicas pues el 95,9% de las familias manifestó vivir en una casa con paredes de ladrillo, un 88,8% de las familias indicó a su vez que los techos eran de ladrillo y cemento; un 9,2% de las familias tiene casas con techo de calamina; además un 97% de las familias posee un servicio de agua potable de red pública dentro y fuera de la vivienda, un 99,8% cuenta con servicio de luz a través de la electricidad y el 99% utiliza como combustible para cocinar al gas.

A través del Método de Necesidades Básicas Insatisfechas (NBI) se quiere ver qué tipo de familias son las que reciben remesas, este método define como «pobres» a todos aquellos que tienen al menos una necesidad básica insatisfecha.

Se han usado sólo tres de los 5 indicadores que componen el NBI: hacinamiento (más de tres personas por habitación), acceso a desagüe y características inadecuadas de la vivienda.

Estas familias receptoras de remesas, según el indicador del NBI, se pueden clasificar en un 93,9% como familias no pobres, de otro lado un 5,6% de familias son pobres y un 0,5% de familias caen en la categoría de pobres extremos. Este resultado es importante, pues ayuda a indicar que de alguna manera las remesas han permitido que dichas familias beneficiarias se vean beneficiadas y mejoren las condiciones de vivienda, hacinamiento y características de la vivienda.

**CUADRO 18. ÁREA OSEL LIMA NORTE II:  
INDICADOR NBI PARA FAMILIAS RECEPTORAS DE REMESAS, 2007**  
(En porcentaje)

Indicador NBI	Porcentaje
<b>Total</b>	<b>100,0</b>
<b>No pobre</b>	<b>93,9</b>
<b>Pobre</b>	<b>5,6</b>
<b>Pobre extremo</b>	<b>0,5</b>

Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo

El cuadro, permite ver que las familias receptoras de remesas, poseen condiciones adecuadas para vivir, de acuerdo al tipo de vivienda, se observa que el 96,3% de las familias habita en viviendas no improvisadas; que el 91,4% no tiene problemas de hacinamiento, es decir cada miembro del hogar tiene un espacio dentro de la vivienda; también un 97,8% de las familias tiene condiciones adecuadas en cuanto al uso de desagüe.

**CUADRO 19. ÁREA OSEL LIMA NORTE II:  
INDICADOR NBI PARA FAMILIAS RECEPTORAS DE REMESAS, 2007**  
(En porcentaje)

NBI	Porcentaje
<b>NBI 1</b>	<b>100,0</b>
<b>No Improvisada</b>	<b>96,3</b>
<b>Improvisada</b>	<b>3,7</b>
<b>NBI 2</b>	<b>100,0</b>
<b>No Hacinada</b>	<b>91,4</b>
<b>System</b>	<b>8,6</b>
<b>NBI 3</b>	<b>100,0</b>
<b>Con Desagüe</b>	<b>97,8</b>
<b>Sin Desagüe</b>	<b>2,2</b>

Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo

Por tanto, las familias receptoras de remesas tienen características adecuadas respecto a su vivienda, y con esto una mejor calidad de vida, en conclusión, son menos pobres. Entonces, las remesas son un mecanismo eficaz para reducir pobreza desde cualquiera de sus definiciones. Moré (2005:4) indica que si por ejemplo se define un umbral de pobreza en un dólar por día, o dos, como sí se define en términos relativos, la persona que recibe una remesa, 200 dólares mensuales, es justo 200 dólares menos pobre que antes de recibirla. Este efecto individual se debe multiplicar por el número de individuos que la reciben en el país, región o localidad para entender su magnitud.

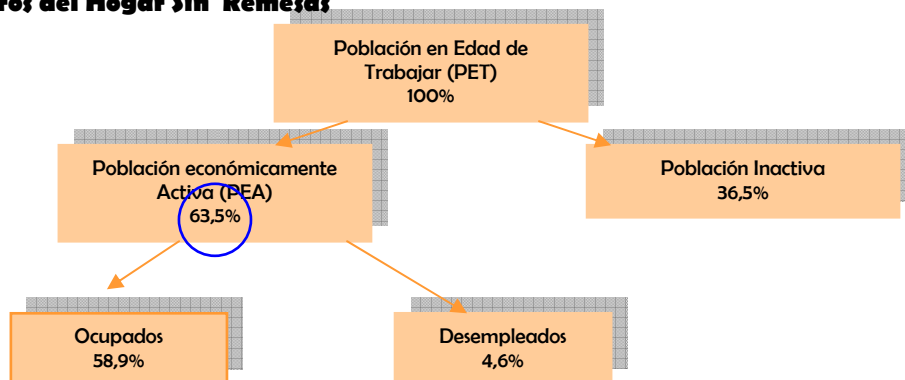
### 5.2. Los receptores de remesas y el mercado laboral.

El grupo de análisis son las personas del hogar receptor de remesas de 14 años y más. Es decir, se analizará a la Población en Edad de Trabajar (PET) de los miembros de los hogares que son receptores y los que no son receptores de remesas en el área de estudio.

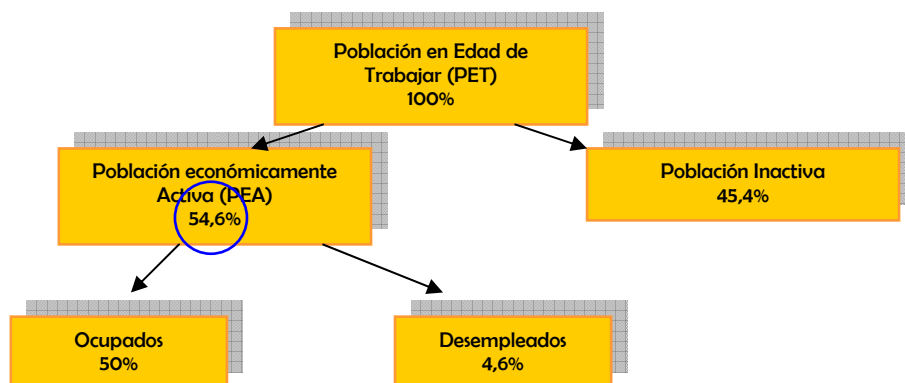
Se analiza a mayor detalle la relación entre remesas y situación laboral. En cuanto a los receptores de remesas, las mayores proporciones de cada uno de estos segmentos se encuentran entre las personas que no pertenecen a la PEA. Así, cerca del 45,4% de las personas que no son de la PEA perciben transferencias del exterior del país y aproximadamente 4,6% de personas desocupadas reciben remesas externas. Esto refleja cómo las remesas forman parte de una estrategia para aliviar los problemas de empleo de las familias del país. Para el caso de las personas que viven en hogares que no reciben remesas los Inactivos son mucho menos. Lo que sugiere que las remesas pueden provocar en las familias periodos de descanso laboral, es decir, pasar de formar parte activa en el mercado de trabajo para luego formar parte de los inactivos.

**GRÁFICA 28. ÁREA OSEL LIMA NORTE II:  
DISTRIBUCIÓN DE LA PET SEGÚN CONDICIÓN DE ACTIVIDAD, 2007**  
(En porcentaje)

**Miembros del Hogar Sin Remesas**



**Miembros del Hogar Con Remesas**

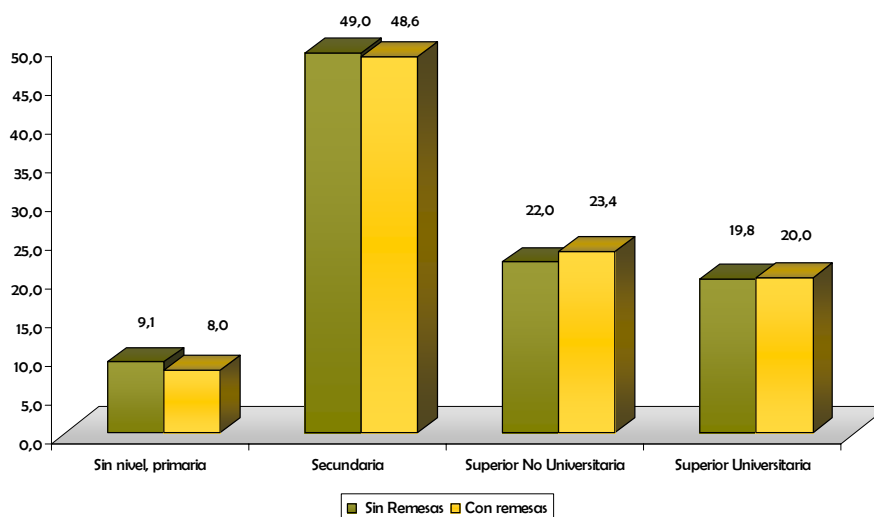


Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo

Del total de personas que reciben remesas, se tiene que las personas que no pertenecen a la PEA cuentan con un alto porcentaje (45,4%). Esta situación puede deberse a la importante participación de la mujer en la recepción de remesas (de las que un alto porcentaje podría desempeñarse como ama de casa hemos visto también que han sido los hombres los que salen al extranjero en gran porcentaje). Asimismo, la mitad de las personas que recibieron remesas, reportaron estar ocupados (50% en los envíos del extranjero mientras que el 58,9% no han recibido remesas).

En relación con el nivel de educativo de las personas receptoras, se puede advertir que se halla cierta predisposición a que las personas más educadas reciban remesas externas. Este fenómeno guarda relación con la salida del país de personas con alto capital humano; es decir, no solo sale una diáspora educada, sino también reciben las remesas personas con un alto nivel educativo.

**GRÁFICA 29. ÁREA OSEL LIMA NORTE II:  
NIVEL EDUCATIVO DEL RECEPTOR DE REMESAS, 2007**  
(Como % total de las personas con nivel educativo)



Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo

Con respecto a las personas receptoras de remesas, se puede indicar que el 33,8% de receptores están ocupados como independientes, un 52,8% trabajan en el sector privado, un 9,1% trabaja en el sector público (contra un 8,7% que trabaja en el mismo sector pero no es receptor de remesas) y el resto labora en un menor porcentaje como trabajador familiar no remunerado, trabajador del hogar y otros. En el caso del porcentaje de independientes habría que destacar que un 30,6% labora como resto independiente. Y para el caso del sector privado, el porcentaje más alto de miembros del hogar receptores de remesas trabaja en el sector de la microempresa (22,5%).

Otro aspecto importante en cuanto a la ocupación del receptor de remesas, es identificar en qué sector trabaja ¿si en el formal o el informal? Se observa que para el área de estudio, el porcentaje de miembros de hogar ya sea receptor o no de remesas se sitúa en un mayor porcentaje (57%) en el sector informal, mientras que el resto un 43% labora en el campo formal, esto se evidencia por la significativa presencia de independientes no profesionales, principalmente entre los miembros de hogares receptores de remesas, de otro lado la significativa informalidad para los miembros que no reciben remesas se encuentra



también en el sector independiente, y un porcentual adicional en el sector de la microempresa. Entonces, recibir o no remesas del extranjero no implica tener una mejor calidad de trabajo del miembro del hogar receptor de la misma.

**CUADRO 20. ÁREA OSEL LIMA NORTE II: DISTRIBUCIÓN DE LA PEA OCUPADA POR SEGMENTOS FORMAL E INFORMAL SEGÚN RECEPTORES DE REMESAS, 2007**  
(En porcentaje)

	Sin Remesas	Con remesas
<b>PEA OCUPADA</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>
<b>SECTOR FORMAL</b>	<b>42,7</b>	<b>42,6</b>
Sector Público	8,7	9,1
Pequeña empresa	13,8	15,1
Mediana y grande	16,5	15,2
Profesional, técnico o afin	3,8	3,2
<b>SECTOR INFORMAL</b>	<b>57,3</b>	<b>57,4</b>
Microempresa	23,9	22,5
No profesional, no técnico	26,4	30,6
Trabajador familiar no remunerado	3,1	1,5
Resto	3,8	2,8

Nota:

El sector formal comprende al sector público, la pequeña empresa (de 10 a 49 trabajadores), la mediana y la gran empresa (de 50 y más trabajadores) y a los independientes profesionales.

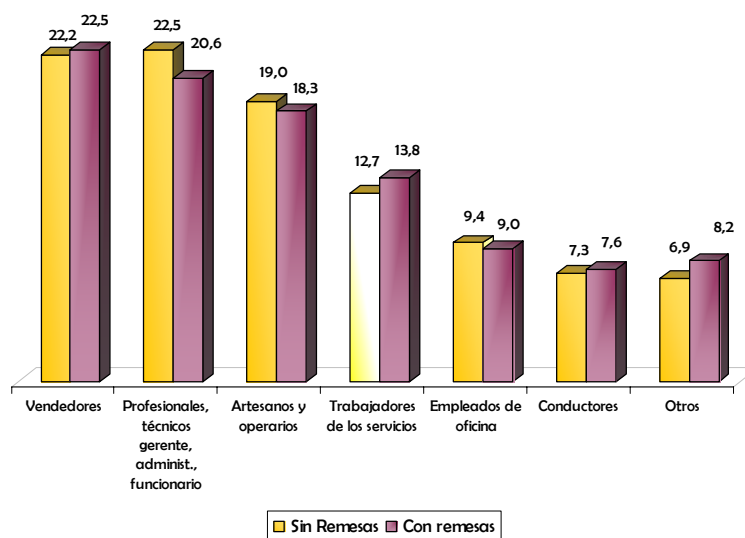
El sector informal comprende a la microempresa (de 2 a 9 trabajadores), al independiente no profesional, la trabajador familiar no remunerado y al resto (práctica pre profesional, contrato de aprendizaje, convenio de formación laboral juvenil y otros)

Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte. Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas

Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo

Los miembros del hogar receptores de remesas, pertenecen al grupo ocupacional de vendedores en un 22,5% (un porcentaje similar se observa en cuanto a los miembros de hogares que no reciben remesas); seguido de un 20,6% pertenece al grupo ocupacional de profesionales, técnicos, gerentes y otros, un 18,3% son artesanos y operarios, un 13,8% son trabajadores de servicios, un 9% empleados de oficina, un 7,6% son conductores, y el resto pertenece a otros grupos ocupacionales como trabajadores del hogar, obreros, jornaleros, agricultores, y otros.

**GRÁFICA 30. ÁREA OSEL LIMA NORTE II:  
PEA OCUPADA POR GRUPO OCUPACIONAL SEGÚN RECEPCIÓN DE REMESAS, 2007**  
(En porcentaje)

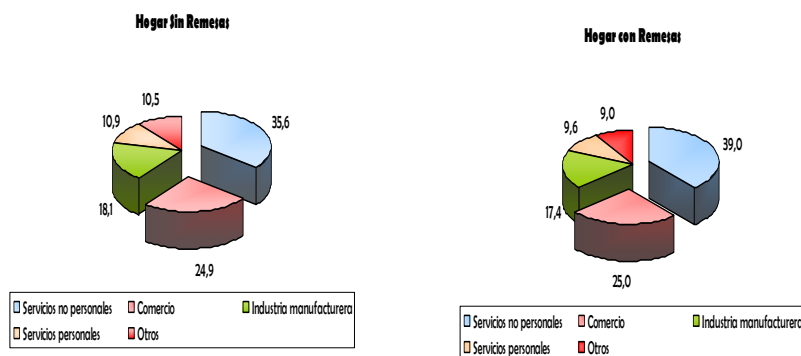


Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo

Tocando el tema de la actividad económica podemos ver que la distribución tanto de los miembros de hogares que reciben remesas y los que no reciben es similar, viendo una diferencia en cerca de cuatro puntos porcentuales para las personas que reciben remesas y se dedican a laborar en el sector de servicios no personales, el mismo porcentaje trabaja en servicios personales, para el caso del sector industrial existen más personas que reciben remesas (17,4%), mientras en el resto de sectores trabajan en menor porcentaje. Esta distribución de la PEA Ocupada guarda relación con lo que ocurre no solo en Lima Metropolitana sino en los países que se van desarrollando económicamente, pues dejan de lado trabajar actividades primarias y en cambio se concentran en actividades tanto industriales y de servicios.

**GRÁFICA 31.ÁREA OSEL LIMA NORTE II: PEA OCUPADA POR ACTIVIDAD ECONÓMICA PRINCIPAL SEGÚN RECEPCIÓN DE REMESAS, 2007**

(En porcentaje)



Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo

La decisión de emigrar tiene correlación con los ingresos percibidos en el país, se observa que existen diferencias de ingresos, no solo a nivel internacional sino también a nivel nacional, en Lima Metropolitana, estudiando el 2007 vemos que existen evidencias de diferencias de ingresos marcadas dentro del mismo departamento, por ejemplo en Lima el sueldo promedio de la PEA Ocupada llegaba a 1 077 nuevos soles; mientras que en Lima Norte (solo considera sueldos de las personas que viven en Los Olivos, Independencia y San Martín de Porres) este llegó a 957 nuevos soles; esta desigualdad se acrecienta si nos referimos a los ingresos en otros países<sup>53</sup>. Por ello, a mayor capacidad de ahorro del emigrante existe una probabilidad mayor de enviar remesas a su hogar.

**CUADRO 21. INGRESOS PROMEDIO Y MEDIANAS DE LA PEA OCUPADA SEGÚN ÁREA GEOGRÁFICA, 2007**

(En nuevos soles de setiembre del 2007)

	Media	Mediana
<b>Lima Metropolitana</b>	<b>1 077</b>	<b>713</b>
Hombre	1 230	831
Mujer	860	595
<b>Área OSEL Lima Norte II</b>	<b>957</b>	<b>752</b>
Hombre	1 134	881
Mujer	697	558

Nota: Lima Norte considera solo a Independencia, Los Olivos y San Martín de Porres  
Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas  
PEEL\_MTPE. Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, 2007  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo

<sup>53</sup> Los principales países en los que se concentran un mayor número de peruanos tienen niveles de ingresos superiores al del Perú. Cabe recordar que es Estados Unidos el país que alberga a una mayor cantidad de peruanos 935 855, (Ministerio de Relaciones Exteriores 2005:13)

Hasta aquí se han conocido las principales características de los receptores de remesas (tanto a nivel de familias como de personas); como que son los miembros del núcleo del hogar los que reciben remesas (79,3%); con respecto a su condición laboral, del total de personas que reciben remesas externas 50% reportó estar ocupadas y un 45,4% son inactivas. Presentan un alto nivel educativo, donde las remesas constituyen un porcentaje importante de su ingreso familiar.

### 5.3. Remesas y Desigualdad.

Cometamos la importancia de las remesas para las familias principalmente en cuanto su uso, se observó que estos recursos monetarios se usan principalmente para el gasto en alimentos, también se observó que el monto recibido es constante para la mayoría de las familias en el tiempo. En este sentido es importante conocer, que hay diferencias sustanciales en el monto recibido por las familias, así existe una importancia para cada una de las familias que reciben este dinero, para familias que se encuentran en los deciles inferiores este monto es importante pues constituyen aproximadamente el 4,8% de sus ingresos, mientras que son más significativos para el grupo de familias que se encuentran en los deciles superiores donde este monto constituye el 29,9% de sus ingresos. Por tanto, para las familias en estudio, ha sido importante la estrategia de migración, ya que las remesas constituyen un dinero importante para su estabilidad y también para su desarrollo. Otro aspecto importante es que estos hogares a nivel de recepción de remesas tienen un efecto desigual y heterogéneo según los deciles de ingresos de los hogares.

**CUADRO 22. ÁREA OSEL LIMA NORTE II: INGRESOS FAMILIARES, DISTRIBUCIÓN DEL MONTO DE REMESAS Y SU PARTICIPACIÓN EN EL INGRESO FAMILIAR, 2007**

(En nuevos soles)

Percentiles	Remesas Mensuales	Ingresos Mensuales	Participación de remesas en el ingreso familiar
5	17	350	4,8
10	25	506	4,9
25	60	803	7,5
50	200	1 294	15,5
75	450	2 115	21,3
90	810	3 319	24,4
95	1 200	4 013	29,9

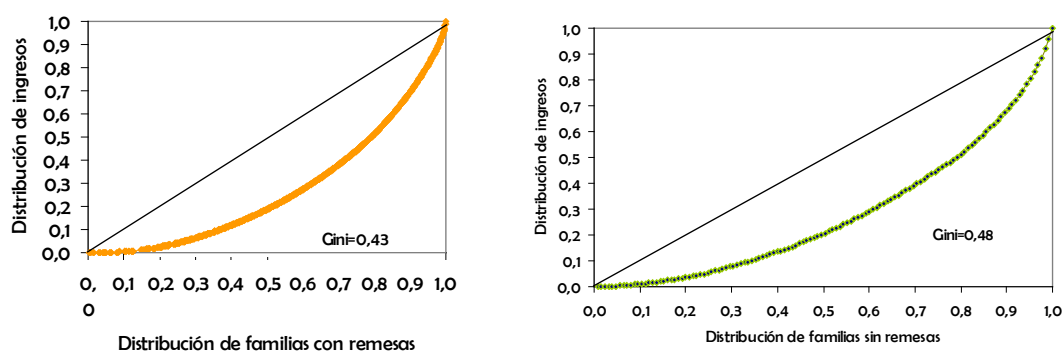
Nota técnica:  
se ha convertido en monto promedio a nuevos soles considerando todos los valores en dólares.  
Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo

Según el hogar observamos que quien viaja pobre remesa poco principalmente relativo a los ingresos que tienen en su familia mientras quien viaja de estratos económicos con ingresos altos remesa una cantidad relativa. Es decir, desde la perspectiva de percentil existe una relación directa entre remesas e ingresos familiares a ingresos altos pertenecen remesas altas.

Existen estudios que determinan evidencias a favor sobre el incremento de la desigualdad producto de la recepción de remesas mientras que en otros, el resultado es el contrapuesto Barham y Boücher (1998).

Las estimaciones de la curva de Lorenz muestran que la desigualdad de ingresos es mayor cuando se incluyen, dentro de los ingresos familiares. El coeficiente de Gini se incrementa de 0,43 a 0,48 cuando se incluye el componente de remesas al total de los ingresos. Este coeficiente indicaría que las remesas se concentran en las familias que han logrado solventar los costos de viajes para que alguno de sus miembros del hogar logre migrar en busca de mejoras tanto personales como de su hogar. Por tanto, las remesas se comportan de diferente manera de acuerdo a los montos, al parecer en muchos casos estos montos permiten subsanar o impedir una crisis económica familiar.

**GRÁFICA 32. ÁREA OSEL LIMA NORTE II: CURVA DE LORENZ, 2007**



Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Estudios de Inmigración y Codesarrollo



CAPÍTULO 6

EL SISTEMA FINANCIERO  
Y LAS REMESAS





## 6. El Sistema Financiero y las remesas

### 6.1. El Sistema Financiero y remesas<sup>54</sup>.

Las remesas no solo han despertado interés en los actores públicos (como los Ministerios que han buscado crear Programas para el destino del dinero de los inmigrantes) sino que también lo han hecho en el sector financiero; en realidad los bancos han descubierto el mercado de las remesas solo recién, la mayor cuota del flujo de remesas es gestionada por las remesadoras, sean empresas transnacionales como Western Union, Money Gram, o locales como es el caso de Jet Perú. Sin embargo el sector bancario en los últimos años ha lanzado ambiciosas campañas destinadas a canalizar el envío de las remesas con la ventaja de poder ofrecer productos complementarios que generen valor agregado para los familiares de los emigrantes y al mismo tiempo «bancarizar» a este amplio sector de la población.

Para el desarrollo del trabajo, se hicieron entrevistas a los principales bancos con sede en Lima para conocer cómo gestionan las remesas, los productos que ofrecen para el envío de remesas y las estrategias futuras para ampliar los productos actuales.

A nivel de entrevistas se han podido clasificar a las entidades remesadoras en tres grupos según: a la clásica clasificación bancaria/no bancaria se ha dividido el sector bancario entre quien controla y quien no controla el sistema informático de envío de remesas. La clasificación propuesta es la siguiente:

1. Remesadoras no bancarias
2. Remesadoras bancarias «solo ventanilla»
3. Remesadoras bancarias «con control de los flujos»

Una de las primeras características encontradas es que no todos los bancos «controlan» el flujo de remesas; es decir, poder evaluar la solvencia del receptor, conocer los datos del emisor de remesas para contar con una base de datos que pueda ser analizada en la definición de productos específicos complementarios y su propuesta a grupos focalizados de receptores.

Con respecto a las remesadoras bancarias «con control de los flujos» hemos encontrado diferencias entre el Banco Peruano y el Banco Transnacional.

<sup>54</sup> Datos obtenidos a través de las entrevistas realizadas a los gerentes del producto remesas de los bancos Interbank, Continental, Scotiabank y de la Nación.

Banco Peruano	Banco Transnacional
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Posee una alianza con una red de remesadoras bancarias y no bancarias.</li> <li>▪ Remesas como garantía para acceder al crédito al consumo: se promueven tarjetas de crédito al receptor.</li> <li>▪ Promoción al extranjero: uso de la Peruanidad como palanca de marketing.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Donde está presente, privilegia el envío de remesas entre filiales del mismo banco</li> <li>▪ Remesas para promover la bancarización de emisor y receptor y el ahorro: otorgan tarjeta de débito.</li> <li>▪ Limitada actividad de marketing al extranjero.</li> </ul>

Considerando las estrategias futuras es interesante subrayar dos miradas distintas:

- En un caso el enfoque es dirigido hacia al jefe del hogar que mantiene la familia en Perú generando productos financieros para mejorar su capacidad de decisión y control en el uso de las remesas de los receptores.
- En el otro el enfoque es dirigido al receptor de remesas: él es libre de destinar las remesas a diferentes opciones de gasto.

En el caso de las Remesadoras bancarias «solo ventanilla», la actividad se limita a entregar las remesas canalizada por las entidades no bancarias, no cuentan con una base de datos con el historial y las características del emisor y receptor, por lo cual la promoción de servicios adjuntos, se limita a una promoción genérica de los servicios bancarios.



CAPÍTULO 7

UN NUEVO ENFOQUE DEL  
CODESARROLLO Y LOS  
LINEAMIENTOS DE POLÍTICA



## 7. Un nuevo enfoque del Codesarrollo y los Lineamientos de Política

### 7.1. Codesarrollo

En el celebre informe del profesor Sami Naïr<sup>55</sup>, se define, por primera vez la relación entre el concepto de codesarrollo y flujos migratorios. La definición propuesta explica el codesarrollo como:

*«...una propuesta para integrar inmigración y desarrollo de forma que ambos países, el de envío y el de acogida, puedan beneficiarse de los flujos migratorios. Es decir, es una forma de relación consensuada entre dos países de forma que el aporte de los inmigrantes al país de acogida no se traduzca en una pérdida para el país de envío.»*

La definición tiene un enfoque «macroeconómico», considerando los países como los beneficiarios del codesarrollo. Bajo esta perspectiva podemos considerar las acciones que tienen como finalidad desarrollar políticas, programas y proyectos que:

- Fomenten el desarrollo en los países de origen;
- Regulen y vuelvan más eficientes<sup>56</sup> los flujos de personas (de salida como de retorno);
- Integren, en una perspectiva multicultural, las diferentes comunidades en los países de destino (creación de espacios de comunicación, integración) y en espacios transnacionales (origen y destino).

Sin embargo la inmigración es un evento eminentemente personal que involucra a quien decide emigrar y su familia de origen<sup>57</sup>. El concepto de codesarrollo entonces, para que pueda aplicarse a nivel de país u otras entidades territoriales, tiene su primer ámbito de aplicación al emigrante y a su familia y por ende al territorio de residencia de su familia, impactando en el desarrollo local.

En particular, entre las diferentes dimensiones de la migración, se encuentra el tema de las remesas. Por lo tanto, la pregunta que se quiere responder es si las remesas pueden ser incluidas en las políticas de codesarrollo. Considerando los tres aspectos aplicativos del codesarrollo, sin duda las remesas afectan el desarrollo del país de origen, por lo cual pueden ser incluidas en dichas políticas. La respuesta positiva obliga a contestar cómo las remesas pueden ser incluidas en políticas, programas y proyectos enfocados al codesarrollo<sup>58</sup>.

<sup>55</sup> Sami Naïr Informe de balance y orientación de la política de codesarrollo en relación a los flujos migratorios, París, 1997.

<sup>56</sup> Con el término eficiente no se quiere dar una connotación positiva o negativa a estas acciones dependiendo esta apreciación del punto de vista de quien juzga (país de origen o de destino, terceras entidades, etc.).

<sup>57</sup> Para familia de origen se entienden los componentes del hogar de origen de la persona emigrante. Implícitamente se asume que cada persona tenga un contexto de relaciones familiares, más o menos estrechas, por lo cual se generan los fenómenos de intercambio propios de la moderna migración: comunicación frecuente, envío periódico de remesas sean en dinero o en especies.

<sup>58</sup> El análisis será principalmente enfocado sobre remesas y desarrollo, con breves notas sobre los otros

En este contexto, mientras hay una amplia bibliografía sobre el tema de las remesas colectivas y se enumeran importantes y exitosos programas<sup>59</sup> que han logrado unir remesas y desarrollo en los países de origen, mejorar en las ciudades y pueblos de origen, en el caso de las remesas personales es muy controvertido el juicio sobre su impacto positivo o negativo en los países de origen. Se pueden sintetizar las distintas posiciones en dos disyuntivas:

- Bienestar familiar presente versus generación futura de riqueza<sup>60</sup>;
- Beneficios personales versus externalidades negativas<sup>61</sup>

Partiendo de estas perspectivas se encuentran en la literatura dos grandes tendencias para que las remesas personales participen al desarrollo de una manera más efectiva:

- Promover el uso productivo de las remesas personales, por medio de programas y proyectos que favorezcan el auto emprendimiento (generación de empresas,). En este caso el énfasis es puesto sobre el desarrollo económico local, es decir, la ampliación y fortalecimiento del tejido productivo del territorio donde se ubican los receptores y, en los programas más recientes, favoreciendo el enlace entre los empresarios de los países de destino y de origen;

Un aspecto complementario a este es la promoción del envío de remesas colectivas. En síntesis, se propone de sustituir a las remesas personales por las remesas colectivas, que por su naturaleza son enfocadas al desarrollo local.

- Reducir las externalidades negativas. En este caso se proponen políticas sociales para la «educación a la responsabilidad» de los receptores de remesas respecto a su participación al mercado laboral y para concluir o ampliar su periodo educacional. También se registra la experiencia de creación de centros de agregación, diversión y educación no tradicionales para reducir el pandillaje, como actividades de sensibilización en las instituciones educativas.

En esta perspectiva de reducción de externalidades negativas, también se incluyen iniciativas para promover y favorecer el retorno de los emigrantes y su integración al mercado laboral y al sector empresarial, para que el *brain drain* se transforme en *brain gain*.

Los datos recompilados en el Área OSEL Lima Norte II, sobre el uso de las remesas, muestran que solo el 6,1% de las familias receptoras han destinado o destinan parte o el total de las remesas para emprender o fortalecer actividades productivas. También programas con

componentes de las políticas enfocadas al codesarrollo.

<sup>59</sup> Recordamos el programa «3x1» en México, donde las remesas colectivas son multiplicadas por 3 o 4 veces gracias al aporte del Estado, del Gobierno Federal, y, el novedoso programa «4x1», donde a los recursos públicos se suman los recursos de la responsabilidad social corporativas de las empresas remesadoras.

<sup>60</sup> Con la expresión «más bienestar familiar presente» se ha indicado el aumento de recursos familiares, independientemente de su uso (educación, salud, inversión, actividades productivas, consumo, ahorro). Alternativamente se ha resumido con «menor generación futura de riqueza» los estudios que han subrayado el impacto negativo de las remesas respecto al mercado laboral (*brain drain*, pérdida de productividad a nivel país, reducción de la oferta laboral) y la asistencia escolar (abandono escolar, reducción del periodo de formación).

<sup>61</sup> Al incremento de los ingresos familiares corresponden comportamientos negativos de los receptores (abandono escolar, salida o no ingreso en el mercado laboral, pandillaje)

este enfoque no podrían subir significativamente este porcentaje<sup>62</sup>, por lo cual, la participación de las remesas a políticas de desarrollo local sería limitada.

Además, para el caso peruano, y en particular los flujos Perú-Unión Europea y Perú-España no se experimenta la misma magnitud (ni absoluta ni relativa) de envío de remesas colectivas como entre Estados Unidos y México, por lo que tampoco estos programas y proyectos pueden ser masivos.

Acerca de las externalidades negativas, se ha analizado solo el impacto de las remesas sobre la participación de los receptores al mercado laboral<sup>63</sup>, encontrando una primera confirmación acerca de la generación de externalidades negativas: la brecha entre el porcentaje de los inactivos perteneciente a familias con remesas y sin remesas es del 8,9% (la tasa de inactividad es respectivamente el 45,4% y el 36,5%).

Para conocer mejor la relación entre remesas y codesarrollo de un lado, y proponer políticas, programas y proyectos dirigidos al más amplio número de beneficiarios se tiene que:

- redefinir la relación entre desarrollo local y desarrollo de la persona;
- redefinir los compromisos que los países de destino tienen hacia los emigrantes y su familia. Esto es particularmente urgente para los países de la Unión Europea, España incluida, a la luz de la aprobación del 18 de junio del 2008 de la Resolución del Parlamento Europeo a favor de la Directiva sobre el retorno forzoso de los emigrantes ilegales. Se está asistiendo a un cambio de dirección entre la relación codesarrollo y flujos migratorios propuesta por Nair (1997): el codesarrollo es el fin y los flujos migratorios el medio para generarlo, ahora el fin es la gestión de los flujos migratorios y el codesarrollo es un medio para su control (Giménez Romero 2005:13)

## 7.2. Desarrollo y multidimensionalidad de la persona

El desarrollo de la persona es un concepto multifacético con distinta componentes. En este contexto se quiere limitarse a considerar el desarrollo integral de la persona como «la posibilidad de «vivir dignamente», es decir, ejerciendo plenamente sus derechos fundamentales como lo indicado en la «Declaración Universal de Derechos Humanos»<sup>64</sup>.

Para enlazar el concepto de desarrollo de la persona en un contexto económico, es fundamental el trabajo del premio Nóbel de la Economía Amartya Sen quien al insistir sobre

<sup>62</sup> En uno de los programas financiados por la Comunidad de Madrid en el periodo 2007-2008 enfocados al codesarrollo y al uso productivo de remesas, se ha encontrado que en cinco distritos de Lima Sur, de 634 personas contactadas que reciben remesas, se ha logrado orientar hacia la generación de negocios solo 54 beneficiarios, es decir el 8,5%.

<sup>63</sup> Es una tarea pendiente profundizar el impacto de las remesas sobre el desempeño escolar de los hijos de emigrantes y el correlato fenómeno del pandillaje.

<sup>64</sup> Naciones Unidas consultado el 18 de junio del 2008 en <http://www.cinu.org.mx/onu/documentos/dudh.htm>.

el papel de las capacidades y de las posibilidades abiertas de los individuos, ha permitido tomar conciencia de la multidimensionalidad del desarrollo y de la pobreza y de lo importante que es considerar las dimensiones no monetarias de la misma. Según el enfoque iniciado por Sen no son los medios (ingresos o gastos) los que cuentan, sino los resultados en términos de bienestar y condiciones de vida (mortalidad, analfabetismo, esperanza de vida, etc.). Sen define la pobreza en función de las «capacidades», que son los factores que conducen a tener una mejor salud, educación y esperanza de vida. La pobreza sería pues la privación de dichas capacidades, lo cual tiene mayor importancia que saber si se dispone de los medios necesarios. Aún así no hay que desestimar la importancia que se le asigna a los factores monetarios. Las razones no son superficiales. Se puede argumentar que la economía ha sido y es una puerta privilegiada a la mayor realización de la multidimensionalidad de la vida (Herrera 2003:414).

Por otro lado, existe también una corriente muy poderosa de pensamiento en la que se miran todas las dimensiones humanas desde lo que ellas aportan al desarrollo económico. Se trata de analizar los «efectos económicos» que resultan de factores no económicos. En esa perspectiva, cada dimensión de la vida humana se evalúa en la medida en que aporta al enriquecimiento económico, esto es, se constituye en capital (Iguñiz 2002:8). Las habilidades, la apariencia física, la confianza que generan ciertos gastos, las relaciones personales o sociales, los lazos de consanguinidad, el lugar de origen, la edad, el género, los rituales, los valores, la música, etc. se convierten en «capital humano» o «capital social» si es que no, incluso «cultural». Es decir, señalar las características multidimensionales de las personas. Las variables independientes han sido entendidas no solo como datos demográficos sino como potencialidades que podían y deberán ser cultivadas por las personas.

La multidimensionalidad tiene el riesgo de ampliar al infinito las dimensiones de análisis del desarrollo de la persona, por lo cual se tiene que operar una síntesis de las dimensiones que por un lado reflejan las características fundamentales del hombre y por otro puedan incluir de manera unívoca todas las dimensiones propuestas y tentativamente las futuras. En este caso nos referimos a una primera sistematización propuesta por Caroline Moser(1996) y Rubén Katzman(2000), por lo cual las dimensiones son al mismo tiempo exigencias y recursos de la persona. En particular Moser propone la siguiente clasificación:

- Trabajo;
- Capital Humano (que comprende directamente a la Educación y a la Salud);
- Vivienda;
- Relaciones Familiares;
- Capital Social.

En esta perspectiva, política, programas y proyectos de codesarrollo tienen como su objeto fortalecer y desarrollar el patrimonio de las familias de los emigrantes en los cinco aspectos indicados.



Esta perspectiva no se contrapone a los actuales programas de fomento del uso productivo de remesas (la generación de auto emprendimiento sería un programa de fortalecimiento del patrimonio trabajo en su componente empresarial), sino más bien amplía las posibilidades de políticas, programas y proyectos de codesarrollo.

### 7.3. Un nuevo fundamento para el codesarrollo

A nivel mundial la actitud de los estados desarrollados hacia los flujos migratorios se está orientando hacia un control y selección de los flujos en entrada y a favorecer flujos de retorno, configurando casos de regreso forzado por los ilegales.

En Estados Unidos el debate acerca del control de los flujos migratorios, que estaba apuntando hacia un estricto control de los ingresos y al regreso forzoso de los ilegales se ha interrumpido por efecto de las próximas elecciones presidenciales de noviembre 2008.

La Unión Europea ya ha empezado el recorrido normativo para controlar los flujos migratorios. El primer paso ha sido la aprobación de la Resolución Legislativa del Parlamento Europeo, sobre la propuesta de Directiva del Parlamento Europeo y del Consejo relativa a procedimientos y normas comunes en los Estados miembros para el retorno de los nacionales de terceros países que se encuentren ilegalmente en su territorio.

El proceso de emigración por lo tanto está evolucionando aun más hacia un proceso de «selección internacional del personal», funcional a las exigencias del mercado laboral de los países desarrollados, respecto a un proceso que encontraba su principal motor en las expectativas del emigrante de encontrar mejor ingreso y más bienestar.

En este nuevo contexto internacional que se está perfilando, entre Perú y Europa, España en particular, los flujos financieros de «cooperación para el desarrollo» pueden evolucionar de un concepto de «redistribución de riqueza» entre países de destino (desarrollados) y países de origen (en vía de desarrollo) hacia un modelo de «gasto social transnacional» (GST). Este nuevo concepto de gasto social transnacional indica el compromiso permanente de los países de destino de asumir algunos de los costos que se generan en los países de origen por el fenómeno de la emigración.

En esta perspectiva los factores negativos sobresalientes para los emigrantes, sus familias y los países de origen:

- «Fuga de cerebros» y en algunos casos (médicos y enfermeras) transferencia de los costos de formación a los países de orígenes.
- La falta, en muchos casos de tratados internacionales que garanticen la continuidad de contribución (para la jubilación), limita la posibilidad de regreso, empujando hacia un proceso de permanencia al extranjero y de reunificación familiar al extranjero.

- Los familiares que se quedan en los países de origen no pueden acceder al sistema de tutela social y de salud que beneficia al trabajador emigrante (ahora formal), así como a los demás servicios de educación, salud y de protección social.

Esta perspectiva enfatiza algunos aspectos del codesarrollo, enfocándose en el país de origen y en unos ámbitos específicos. Aunque existan otros importantes enfoques para el codesarrollo, cuales sean la integración cultural, la reducción de gastos para el envío de remesas, orientación a la emigración, entre otros, se quiere subrayar que el control de los flujos migratorios invocado por los países de destino, desarrollando solo los flujos migratorios a recibir mano de obra funcional a su mercado laboral (migración legal), determina una forma de asumir un compromiso responsable y permanente para reducir los impactos negativos de las remesas.

El compromiso de gasto social transnacional tiene dos enfoques:

- Un componente para beneficiar a las familias y a las instituciones que más están aportando al fenómeno migratorio;
- Un componente solidario para las áreas que menos se benefician del crecimiento económico o que menos aportan al fenómeno migratorio.

#### 7.4. Lineamientos de política para el codesarrollo

Aquí se limita la propuesta de políticas de codesarrollo al enfoque del fortalecimiento del patrimonio de la persona; y en el compromiso permanente, por parte de los países de destino, a destinar parte de sus recursos como GST.

Haber limitado el análisis, permite profundizar algunos aspectos concretos para la ejecución del gasto social transnacional en una perspectiva de fortalecimiento del patrimonio personal: ¿cómo definir las familias de los emigrantes? ¿Cuáles son sus componentes? ¿Hasta cuándo la familia de origen es beneficiaria del GST? ¿Qué tipo de servicios hay que brindar para fortalecer el patrimonio? ¿Cómo gestionar la erogación de dichos servicios? ¿Es viable, en políticas, programas y proyectos generales, respetar la priorización del patrimonio de cada miembro de la familia de origen? ¿Cuál es el presupuesto total del gasto social transnacional, y como repartirlo entre las distintas familias de los distintos países? ¿Es posible extender, sin gastos extras, parte de los beneficios del GST para las familias de origen a otras familias y personas en el país de origen?

Frente a las complejidades presentadas, es viable solo una propuesta que permita responder paralela, afirmativa y unitariamente a cada uno de los problemas subrayados.

La propuesta encuentra su origen de un lado en el envío de las remesas y del otro el principio de subsidiariedad<sup>65</sup>.

Decimos por tanto que las remesas :

- subsisten solo en virtud de vínculos familiares, cualquiera sea el vínculo: esposo(a) o pareja, padres, hijos, hermanos. De una manera empírica se ha definido la «familia» del emigrante;
- Indirectamente implican la disponibilidad de recursos del emigrante, y esto es posible solo si el emigrante está trabajando, o ha trabajado;
- Si termina el envío, significa o que ya es otra su familia de referencia o que no tiene un ingreso permanente. En ambos casos la familia de origen cesa de ser beneficiaria;
- Es posible definir el presupuesto total y por cada familia como una fracción de las remesas enviadas.

La aplicación del principio de subsidiariedad puede ser:

- Vertical, es decir se descentraliza la toma de decisiones, competencia y funciones de las diversas instituciones políticas de lo nacional a lo local
- Horizontal, cuando otorga a la persona el derecho y la responsabilidad de atender sus necesidades y las de su comunidad.

En nuestro caso específico nos referimos a la subsidiariedad Horizontal en cuanto:

- Responsabiliza las personas y las organizaciones sociales para escoger cómo organizarse y así responder a sus necesidades. El Estado tiene que favorecer esta acción;
- Cuando las personas y la sociedad civil no pueden responder a sus necesidades, el estado tiene que intervenir para brindar dichos servicios, hasta cuando la sociedad civil y las personas no estén en la capacidad de actuar directamente.

<sup>65</sup> El principio de subsidiariedad es un concepto introducido por la doctrina social de la Iglesia Católica en la Encíclica «Quadragesimo Anno» de 1931. En los párrafos 79-80 se indica: «79. Pues aún siendo verdad, y la historia lo demuestra claramente, que, por el cambio operado en las condiciones sociales, muchas cosas que en otros tiempos podían realizar incluso las asociaciones pequeñas, hoy son posibles solo a las grandes corporaciones, sigue, no obstante, en pie y firme en la filosofía social aquel gravísimo principio inamovible e inmutable: como no se puede quitar a los individuos y dar a la comunidad lo que ellos pueden realizar con su propio esfuerzo e industria, así tampoco es justo, constituyendo un grave perjuicio y perturbación del recto orden, quitar a las comunidades menores e inferiores lo que ellas pueden hacer y proporcionar y dárselo a una sociedad mayor y más elevada, ya que toda acción de la sociedad, por su propia fuerza y naturaleza, debe prestar ayuda a los miembros del cuerpo social, pero no destruirlos y absorberlos.

<sup>80</sup> Conviene, por tanto, que la suprema autoridad del Estado permita resolver a las asociaciones inferiores aquellos asuntos y cuidados de menor importancia, en los cuales, por lo demás perdería mucho tiempo, con lo cual logrará realizar más libre, más firme y más eficazmente todo aquello que es de su exclusiva competencia, en cuanto que sólo él puede realizar, dirigiendo, vigilando, urgiendo y castigando, según el caso requiera y la necesidad exija.

Por lo tanto, tengan muy presente los gobernantes que, mientras más vigorosamente reine, salvado este principio de función «subsidiaria», el orden jerárquico entre las diversas asociaciones, tanto más firme será no sólo la autoridad, sino también la eficiencia social, y tanto más feliz y próspero el estado de la nación»

- Confiere al Estado la responsabilidad de monitorear que las personas y organizaciones respeten unos estándares de calidad mínimos en los bienes y servicios que escogen y que son financiados por el Estado.

Considerando las cuatro modalidades para aplicar la subsidiariedad que puede aplicar una entidad del estado: simple externalización, subsidiariedad por proyectos con implicación de ONG y organizaciones civiles, valorización de las iniciativas de los privados y Redistribución de los recursos sin aparato institucional de gestión (voucher) (Caselli 2008:17). Tomando esta clasificación, se propone que los países de origen reconozcan un «voucher» (bono) proporcionado al monto de las remesas que es destinado a la compra de bienes y servicios para el fortalecimiento del patrimonio personal. Entre estos bienes y servicios podemos enumerar: seguro de salud, pensiones escolares, cursos de capacitación, prestaciones médicas específicas, constitución de empresas (formales), fondos mutuos para la compra de la casa, entre otros. Como ejemplo, si una familia recibe € 200 mensuales de remesas, y € 50 son destinados para pagar la educación de un miembro del hogar, el país de origen podría otorgar un voucher de importe similar o una fracción como contribución a la pensión escolar.

El voucher podría ser gestionado o por el gobierno central o por los gobiernos locales o según una modalidad mixta, respetando las competencias y la autonomía de los distintos gobiernos (y nivel de gobierno) en cada país de destino, flexibilizando su introducción y permitiendo experiencias piloto.

En una fase piloto las familias adquieren los bienes y servicios solo en determinadas entidades. Esto permitiría la supervisión y el monitoreo por la entidad gubernamental del país de destino en la calidad de los servicios prestados o de los bienes producidos en dichas entidades. Además, en el caso de servicios hospitalarios y de enseñanza, los mismos hospitales, clínicas, colegios, universidades, institutos técnicos podrían ser sujeto de programas de fortalecimiento (infraestructura, equipamiento, capacitación del personal) que permitirían ampliar los servicios a todos los pacientes y alumnos, no solo de los familiares del emigrante, sino generar una calidad de los servicios, es decir, el beneficio en los programas de gasto social transnacional para todos.

Es claro que los gastos para el fortalecimiento de las relaciones familiares o del capital social, necesitarían un régimen y un control específico, por lo cual se sugiere que en una primera fase sean excluidos de los gastos objeto de aporte del país de destino.

No se puede olvidar que para el reconocimiento del voucher hace falta la certificación del uso de remesas para la compra de estos bienes y servicios, por lo que será necesario involucrar a las empresas del sector financiero del país de destino y de origen para que desarrollen productos que canalicen y por consecuencia certifiquen el uso de las remesas.

Finalmente esta política de codesarrollo cumple también con cuatro necesidades planeadas:

- Orientar las remesas hacia un uso productivo (por medio del incentivo del voucher),
- La aplicación de la propuesta alcanza el más amplio número de familias, siendo los bienes y servicios elegidos por las familias misma y entonces respetando sus preferencias.
- Tener un costo de gestión relativamente bajo para la entidad gubernamental, dado que, excluyendo el monto de los vouchers, los gastos de gestión son:
  - Monitoreo y certificación de la calidad de las entidades que producen bienes y servicios para el fortalecimiento del patrimonio;
  - Los programas de fortalecimiento de las entidades que producen bienes y servicios para el patrimonio (este componente es discrecional y puede variar según las prioridades de los gobiernos centrales y locales).
  - Los gastos de monitoreo del uso de las remesas, de determinación y envío del voucher. Estos gastos son compartidos con el sistema financiero del país de destino y de origen, interesados en la canalización de las remesas.
- Respetar la necesidad de los países de destino de contar con emigrantes legales, en cuanto este programa requiere que el emigrante se declare ante la autoridad.





# CONCLUSIONES





## Conclusiones

- Lima Norte presenta cambios importantes en tanto el ordenamiento territorial (mayor urbanización), se observan cambios en la infraestructura, se han creado universidades, hospitales, mejoras de conexiones de agua que hacen posible una mejora de vida poblacional. En Lima Norte en los últimos tiempos ha ocurrido un acercamiento al Sistema Financiero.
- En el Área OSEL Lima Norte II se observa un desarrollo de empresas, en los últimos años, se ha colocado en el territorio una gama de establecimientos que han hecho desarrollar un tejido empresarial con mayores dinámicas en servicios e industria principalmente. Se han encuestado 41 650 Unidades Económicas en Establecimiento, siendo el distrito emprendedor Los Olivos con 43 empresas por cada 1 000 habitantes.
- La información estadística obtenida a través del Directorio de Unidades Económicas en Establecimiento permitirá guiar a las familias y a los actores sociales a definir qué tipo de negocios colocar en la zona.
- La economía peruana está viviendo un largo periodo de crecimiento (27 trimestres consecutivos con una tasa de crecimiento promedio similar a 6,1%<sup>66</sup>) y esto se traduce en un mejoramiento de las cifras por ejemplo de la pobreza<sup>67</sup>. Este crecimiento económico tiene distintas «locomotoras de apoyo», al principio el precio de los minerales, después las exportaciones no tradicionales, el consumo interno y ahora la inversión y el sector construcción en particular<sup>68</sup>, por lo cual las remesas, aunque sigan creciendo, no son un «único motor» que apoye a nuestra economía, como si lo es para otros países de América Latina y el Caribe.
- El contexto migratorio de los países europeos (países de destino), en particular España, también está evolucionando debido a dos factores principalmente:
  - La economía europea está reduciendo su tasa de crecimiento, y en particular en España que cuenta para el primer trimestre del 2008 con una tasa de 2,8% respecto al 3,5% del 2007<sup>69</sup>.
  - La aprobación, el pasado 18 junio, de la nueva directiva europea para el retorno de inmigrantes ilegales.
- Las remesas de la Unión Europea, son principalmente de procedencia española, siendo este un fenómeno en su mayoría privado, pues son enviados a otros miembros de la familia u otros parientes.

<sup>66</sup> Presentación “Crecimiento Económico del Perú: Situación y Perspectivas”, Luis Carranza Ugarte Ministro de Economía y Finanzas Junio, 2008. Consultado el 4 de julio del 2008 en [www.mef.gob.pe/PRENSA/discursos/banca\\_jun2008.ppt](http://www.mef.gob.pe/PRENSA/discursos/banca_jun2008.ppt).

<sup>67</sup> Aun que hay un animada discusión sobre la correcta medición de la tasa de pobreza, sin duda se está observando su real reducción.

<sup>68</sup> En el abril 2008 la tasa de crecimiento del sector construcciones fue del 33,86% respecto al abril del año anterior, INEI

<sup>69</sup> En «Informe Trimestral de la Economía Española» Consultado el 4 de julio del 2008 en <http://www.bde.es/informes/be/boleco/coy.pdf>

- La emigración peruana se caracteriza en este nuevo contexto económico ya no como una modalidad para «huir» de la pobreza, sino que permite mejorar los estándares económicos tanto del emigrado como de su familia. Este fenómeno está fortaleciendo la característica de la emigración peruana la cual está compuesta por personas con un nivel educativo medio alto que cuentan con una mejor capacidad de inserción laboral en el extranjero. Este fenómeno es fortalecido por la orientación de las grandes empresas «importadoras de mano de obra» a realizar el proceso de selección y en algunos casos de formación en los países de origen<sup>70</sup>: que en muchos casos son para cubrir vacantes como personal técnico o de baja calificación, en el proceso de selección cuenta el nivel educativo del postulante, mientras si la selección se realiza en los países de destino, el nivel educativo del país de origen casi no tiene importancia.
- Las condiciones del mercado de trabajo peruano obligan a la diáspora a emigrar en busca de ocupaciones que ofrezcan un mejor ingreso.
- El proceso de emigración tiende hacia un proceso de «selección internacional del personal», funcional a las exigencias del mercado laboral de los países desarrollados, alejándose del modelo migratorio de «buscar suerte». En esta perspectiva asumen más relevancia las consecuencias negativas de este proceso de inserción laboral transnacional:
  - Los familiares que se quedan en los países de origen no pueden acceder al sistema de tutela social y de salud que beneficia al trabajador emigrante, así como a los demás servicios de educación y de protección social.
  - La falta, en muchos casos de tratados internacionales que garanticen la continuidad de contribución al fisco (para la jubilación), lo que limita la posibilidad de regreso, permitiendo un proceso de permanencia y de reunificación familiar al extranjero.
  - La «Fuga de cerebros» y en algunos casos (ejemplo médicos y enfermeras) transferencia de los costos de formación, a los países de orígenes.
- En este nuevo contexto internacional, la relación de Perú con Europa y en particular España, está cambiando su dinámica migratoria, ello también tiene que evolucionar en los flujos financieros de «cooperación para el desarrollo» hacia un modelo de «gasto social transnacional».
- Las remesas constituyen una fuente de ingreso importante para las familias que los reciben otorgándoles un bienestar y confort en la satisfacción de sus necesidades. Pero estas a nivel general proporcionan cambios importantes dentro del mercado laboral peruano ya que el porcentaje de inactivos se incrementa ante este envío de dinero del exterior.
- A nivel del coeficiente de Gini, se puede observar que las remesas se comportan de diferente manera de acuerdo a los montos de ingreso de la familia, al parecer en muchos casos las remesas permiten subsanar o impedir una crisis económica familiar.

<sup>70</sup> Por ejemplo el caso del Ministerio de Trabajo y Promoción del Empleo

- Los bancos han lanzado ambiciosas campañas destinadas a canalizar el envío de las remesas con la ventaja de poder ofrecer productos complementarios que generen valor agregado para los familiares de los emigrantes y al mismo tiempo «bancarizar» a este amplio sector de la población.
- Las remesas pueden contribuir al desarrollo a través de la creación de «voucher» (bono) por parte del gobierno emisor de remesas fortaleciendo el patrimonio personal.





# REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS



## Referencias Bibliográficas

ALTAMIRANO Teofilo

- 1996 *Migración el fenómeno del siglo. Peruanos en Europa, Japón y Australia*. Lima: Fondo Editorial PUCP
- 2000 *Liderazgo y organizaciones de peruanos en el exterior: culturas transnacionales e imaginario sobre el desarrollo*. Lima: Fondo Editorial de la PUCP
- 2004 «Transnacionalismo y Remesas: El Caso Peruano». En Ponencia presentada en el Seminario Regional de Remesas de Migrantes: ¿Una alternativa para América Latina y el Caribe?, 22 y 27 de Julio, Caracas, Venezuela. <[www.sela.org/public\\_html/AA2K4/ESP/docs/Poleco/migra/d%20i1%20.pdf](http://www.sela.org/public_html/AA2K4/ESP/docs/Poleco/migra/d%20i1%20.pdf)>. Consulta hecha en 12/2007
- 2006 *Remesas y Nueva « Fuga de Cerebros» Impactos Transnacionales*. Pontificia Universidad Católica del Perú. Fondo Editorial PUCP

APOYO OPINIÓN Y MERCADO

- 2006 Perfiles zonales de Lima Metropolitana. 2006. Apoyo Opinión y Mercado Lima Perú.

ARELLANO, Rolando & BURGOS, David.

- 2004 «Ciudad de los Reyes, de los Chávez, los Quispe...». editado por EPENSA y Arellano Investigación de Marketing S.A Lima Perú

ARANGO, J

- 2000 «Enfoques teóricos y conceptuales para explicar la migración», En Revista Internacional de Ciencias Sociales, Setiembre.

BANCO MUNDIAL

- 2006 «Internacional Migration, Remittances and the Brain Drain». Informe del Banco Mundial. Çaglar Özden and Maurice Schiff Editors. A copublication of the World Bank and Palgrave Macmillan. Washington USA
- 2008 *Migration and Remittances Factbook*. Washington USA.

BANCO CENTRAL DE RESERVA DEL PERÚ

- 2008 *Memoria Anual 2007*. Banco Central de Reserva del Perú. Lima
- 2007 Presentaciones y discusiones del BCRP N° 2007-003, 29 de marzo. Banco Central de Reserva del Perú. Lima
- 2006 *Memoria Anual*. Lima Editado por el Banco Central de Reserva. < <[www.bcrp.gob.pe/bcr/Memoria-Anual/Memoria-Anual.html](http://www.bcrp.gob.pe/bcr/Memoria-Anual/Memoria-Anual.html)> Consulta hecha 02/08.

BARHAN, B Y S BOUCHER

- 1998 «Migration, Remittances and Inequality: Estimating the Net Effects of Migration on Income Distribution», Journal of Development Economics, Vol 55 N°2.

BANCO INTERAMERICANO DE DESARROLLO (BID)

2007 «Las Remesas como Instrumento de Desarrollo». En Informe sobre las remesas de Estados Unidos a América Latina Presentación en Power Point < . <http://idbdocs.iadb.org/wsdocs/getdocument.aspx?docnum=557131> >. Consulta hecha en 09/2007.

BORJAS, GEORGE J.

2000 «Issues in the Economics of Immigration». Review: Harriet Orcutt Duleep Journal of Economic Literature, vol. 39, n.º 3, september, pp. 914-916 <[http://links.jstor.org/sici?sici=0022-0515\(200109\)39%3A3%3C914%3AIIITEOI%3E2.0.CO%3B2-E.](http://links.jstor.org/sici?sici=0022-0515(200109)39%3A3%3C914%3AIIITEOI%3E2.0.CO%3B2-E.)> Consulta en 10/2007.

BROWN, R.Y POIRINE.C.

1997 «Estimating remittance functions for Pacific Island migrants», En World Development, vol. 25, n.º 4, pp. 613-626.  
<<http://ideas.repec.org/a/eee/wdevel/v25y1997i4p613-626.html>.> Consulta hecha en 12/2007.

CASELLI, Clara

2008 *Buen Gobierno y Subsidiariedad: La relación entre el Poder y la Persona*. Presentación en Power Point. Universidad Católica Sedes Sapientiae. Lima

CARRANZA UGARTE Luis

2008 Crecimiento Económico del Perú: Situación y Perspectivas. Presentación en Power Point. Ministerio de Economía y Finanzas. Junio

CASTRO Juan

2006 *Política Fiscal y Gasto Social en el Perú: Cuánto se ha avanzado y qué más se puede hacer para reducir la vulnerabilidad de los hogares*. Departamento de Economía Universidad del Pacífico. Julio

CUEVAS, Raúl; MESTANZA María y ALCALDE Augusto

2005 «La producción científica en el Perú. Estudio de los indicadores bibliométricos en el 2004», parte I. Lima: Red Mundial de Científicos Peruanos [online <http://nic-nac-project.de/-alcalde/cyr/>]

CHION, Miriam

2002 Dimensión metropolitana de la globalización: Lima a fines del siglo XX. EURE (Santiago), [online].dic. 2002, vol.28, no.85, p.71-87



DASCAL, G. Y. VILLAGRAN J

1997 La agricultura periurbana ¿una actividad en extinción? Aportes para el ordenamiento territorial periurbano. En *Revista de Geografía Norte Grande*, 24:73-79. Instituto de Geografía, Pontificia Universidad Católica de Chile

DE LOS RÍOS Juan y RUEDA Carlos

2005 «¿Por qué migran los peruanos al exterior». En *Economía y Sociedad* 58, Consorcio de Investigación Económica y Social, CIES, Diciembre

2007 «El lado oculto de la fuga de cerebros». *Análisis de Políticas* N° 41. Boletín del Consorcio de Investigación Económica y Social. 2007. [online <http://cies.org.pe/es/node/812>]

DURAND, JORGE; EMILIO A. PARRADO Y DOUGLAS MASSEY

1996 «Migradollars and Development: A Reconsideration of the Mexican Case». En *International Migration Review*, vol. 30, n.º 2, pp. 423-444. <[http://links.jstor.org/sici?sici=0197-9183\(199622\)30%3A2%3C423%3AMADARO%3E2.0.CO%3B2-U](http://links.jstor.org/sici?sici=0197-9183(199622)30%3A2%3C423%3AMADARO%3E2.0.CO%3B2-U)>.

DE VASCONCELOS, PEDRO

2005 «Transforming Labor Markets and Promoting Financial Democracy: Statistical Comparison». IADB-MIF. Washington D. C. Banco Interamericano de Desarrollo. Banco Interamericano de Desarrollo <<http://iadbdocs.iadb.org/wsdocs/getdocument.aspx?docnum=639199>>. Consulta en 11/2007.

ESCRIVÁ, Ángeles

2000 «Peruvian Families between Peru and Spain», IESA-CSIC, Córdoba, España.

FAJNZYBEL Pablo y Humberto LOPEZ

2008 El impacto de las remesas en el desarrollo de América Latina. Banco Mundial. Washington USA.

FONCODES

2007 *Nuevo Mapa de Pobreza del Fondo de Cooperación para el Desarrollo Social. Unidad de Planeamiento y Resultados. Documento de Trabajo preparado por Juvenal Díaz Alvarez.*FONCODES. Julio.

GALARZA , J & YANCARI, J

2005 *Importancia de las remesas en los hogares peruanos. Una aproximación desde la ENAHO 2001.* Instituto de Estudios Peruanos.

GAMERO , J & VELARDE, L

1993 «Capital Humano: Entre el desempleo y la Migración», en *Quehacer*, N° 83, Julio-Setiembre.

GONZALES DE OLARTE, Efraín

2006 «Economía urbana de Lima, 14 años después» en Palestra. Portal de Asuntos Públicos de la PUCP. Dossier Artículos. En <http://palestra.pucp.edu.pe/index.php?id=291> .Pontificia Universidad Católica del Perú. Lima. Perú. Fecha de consulta 10/04/08

HERRERA, Javier

2002 Boletín del Instituto Francés de Estudios Andinos. Volumen 31 Número 003.

HIDALGO COLLAZOS, Sofía.

1999 *Cono Norte de Lima Metropolitana*. Lima: Edición Soc. Carlos Rojas. Alternativa. Centro de Investigación Social y Educación Popular.

IGUÍÑIZ, Javier

2002 La pobreza es multidimensional: un ensayo de clasificación. Documento de trabajo 209. Documento de Trabajo. Pontificia Universidad Católica del Perú.

INEI-OIM

2008 *(a) Perú: Características de los migrantes internacionales, hogares de origen y receptores de remesas*. Edición a cargo de la Organización Internacional para las Migraciones-OIM. Primera Edición. Lima, febrero.

INEI-OIM-DIGEMIN

2008 *(b) Perú: Estadísticas de la Migración Internacional de Peruanos, 1990-2007*. Edición a cargo de la Organización Internacional para las Migraciones-OIM. Segunda edición, febrero.

KATZMAN, Rubén

2000 Notas sobre la Medición de la Vulnerabilidad Social, 50 taller regional «Medición de pobreza, métodos y aplicaciones». Aguas Calientes México. Junio

LOVEDAY J; MOLINA O; RUEDA C.

2005 *Migración y Remesas como estrategia de desarrollo de las familias peruanas*. Lima. Asociación Peruana de Demografía y Población (APDP), Diciembre.

LOVEDAY J; MOLINA O.

2006 *Remesas Internacionales y Bienestar: una Aproximación para el Caso Peruano*. Consorcio de Investigación Económica y Social. Abril.

LUCAS, ROBERT Y ODED STARK

1985 «*Motivations to remit: evidence from Bostwana*». En *Journal of Political Economy*. Washington D. C., vol. 93 pp 901-918.

<<http://ideas.repec.org/r/ucpl/jpolec/v93y1985i5p901-18.html>.> Consulta hecha en 12/2007.

MASSEY, DOUGLAS S. Y LAWRENCE BASEM

1992 «*Determinants of Savings, Remittances, and Spending Patterns among u.s. Migrants in Four Mexican Communities*». En *Sociological Inquiry*, vol. 62, n.º 2, pp. 185-207.

MINISTERIO DE RELACIONES EXTERIORES

2005 *Peruanos en el Exterior. Ministerio de Relaciones Exteriores. Secretaria de Comunidad de Peruanos en el exterior.* Lima

MORÉ, Iñigo

2005 Las remesas de los inmigrantes y su contribución al desarrollo. en <http://www.codesarrollo-cideal.org/articulos.php> Página visitada 01/07/08

MOSER, Carolina

1996 Situaciones críticas reacción de los hogares de cuatro comunidades urbanas pobres ante la vulnerabilidad y la pobreza. Serie de Estudios y Monografías sobre el desarrollo ecológicamente sostenible, N° 75. Banco Mundial. Washington D.C

MOSANGINI, Giorgio

2007 «*Codesarrollo: ¿algo más que una moda?*»- El Col Lectiu. Enero. En <http://www.codesarrollo-cideal.org/articulos.php> Página visitada 01/07/08

OSEL LIMA NORTE

2006 Informe Socio Económico Laboral 2005: Comas, Puente Piedra y Ventanilla. Colección Investigación y Desarrollo. Fondo Editorial de la Universidad Católica Sedes Sapientiae. Primera edición. Lima Perú.

2007 *Remesas y Migración: Los peruanos en la Comunidad de Madrid* Colección Investigación y Desarrollo. Elaborado por el Observatorio Socio Económico Laboral de Lima Norte. Primera Edición Abril 2008. Lima, Perú.

OIT

2002 Globalización y trabajo decente en las Américas, Informe del Director General a la XV Reunión Regional Americana de la OIT, 2002.

PEEL PROGRAMA DE ESTADÍSTICAS Y ESTUDIOS LABORALES

- 2007 *El empleo en el Perú-2005*. Tomo I. Ministerio de Trabajo y Promoción del Empleo. Lima Perú
- 2007 *Indicadores Laborales*. (Triptico). Programa de Estadísticas y Estudios Laborales (PEEL) MTPE. Mayo

REY PEDREIRA , Silvia

- 2006 «EL Codesarrollo: Instrumentos, metodologías y buenas practicas» Diciembre. En <http://www.codesarrollo-cideal.org/articulos.php> Página visitada 01/07/08

NAÏR, Sami

- 1997 Informe de balance y orientación de la política de codesarrollo en relación a los flujos migratorios. París.

SOLIMANO, Andrés

- 2005 *Movilidad Internacional de Talentos en América Latina: Determinantes y Evidencia Empírica*. Santiago. UN-CEPAL  
[online <http://www.trabajo.gov.ar/seminarios/semredes.htm>]

TAMAGNO, Carla

- 2003 «Entre acá y allá. Vidas transnacionales y desarrollo. Peruanos entre Italia y Perú», Wageningen Universiteit

UNIVERSIDAD EL PACIFICO

- 2008 Revista Punto de Equilibrio. Año 17 Número 97. Mayo-Junio

VELASCO Jackeline

- 1998 La Migración Laboral Internacional como Estrategia Familiar: El caso de los peruanos en Italia. Documento de Trabajo 157. PUCP

YAMADA Gustavo

- 2004 *Economía Laboral en el Perú: Avances recientes y agenda pendiente, Documento de Trabajo N° 63, CIUP. Lima Perú*

ZORRILLA Jorge

- 2006 *Remesas en el Perú*. Colección Gerencia al Día. Primera Edición. Centrum. Centro de Negocios de la Pontificia Universidad Católica del Perú. Lima Perú



# ANEXOS



Cuadros Estadísticos

**ANEXO 1. LIMA METROPOLITANA: POBLACIÓN SEGÚN DISTRITOS, 1940 – 2005**  
(En miles de personas)

Provincia Distrito	Censos								Km <sup>2</sup>	Densidad poblacional
	1940 09-Jun	1961 02-Jul	1972 04-Jul	1981 12-Jul	1993 11-Jul	2005 18-Jul al 20 ago				
<b>Perú</b>	<b>6 207 967</b>	<b>9 906 746</b>	<b>13 538 208</b>	<b>17 005 210</b>	<b>22 048 356</b>	<b>27 219 264</b>	<b>1 285 215,60</b>	<b>21,18</b>		
<b>Lima Metropolitana</b>	<b>647 112</b>	<b>1 847 871</b>	<b>3 304 495</b>	<b>4 609 991</b>	<b>6 347 849</b>	<b>8 120 687</b>	<b>2 817,38</b>	<b>2 882,35</b>		
<b>Lima Norte</b>	<b>15 861</b>	<b>151 482</b>	<b>583 077</b>	<b>940 998</b>	<b>1 524 252</b>	<b>2 231 083</b>	<b>930,19</b>	<b>2 398,52</b>		
Ancón	1 386	3 802	5 581	8 425	19 695	29 964	298,64	100,33		
Carabayllo	11 931	42 270	27 847	52 800	106 543	196 036	346,88	565,14		
Comas	-	-	173 101	283 079	404 352	468 932	48,75	9 619,12		
Independencia	-	-	109 873	137 722	183 927	183 096	14,56	12 575,27		
Los Olivos	-	-	-	-	228 143	297 589	18,25	16 306,25		
Puente Piedra	2 544	8 370	18 861	33 922	102 808	211 312	71,18	2 968,70		
San Martín de Porres	-	97 040	230 813	404 856	380 384	580 918	36,91	15 738,77		
Santa Rosa	-	-	217	492	3 903	10 329	21,50	480,42		
Ventanilla	-	-	16 784	19 702	94 497	252 907	73,52	3 439,98		

-. (guión) Significa "No existía como distrito".

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática -

Censos Nacionales de Población 1940, 1961, 1972, 1981, 1993 y 2005

Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Inmigración y Codesarrollo.

**ANEXO 2. LIMA NORTE: ÍNDICE DE DESARROLLO HUMANO, 2005**  
(En relación a los indicadores designados)

Ámbito Geográfico	Población		Índice de Desarrollo Humano		Esperanza de vida al nacer		Alfabetismo		Escolaridad		Logro Educativo		Ingreso familiar per cápita	
	Habitantes	ranking	IDH	ranking	años	ranking	%	ranking	%	ranking	%	ranking	N.S.mes	ranking
<b>Lima Metropolitana</b>	<b>7 817 956</b>		<b>0,7075</b>		<b>76,1</b>		<b>97,3</b>		<b>89,3</b>		<b>95</b>		<b>698,5</b>	
<b>Lima Norte</b>														
Ancón	28 852	171	0,6763	69	75,0	49	97,2	86	91,1	328	95,1	64	540,0	150
Carabaylo	188 764	22	0,6868	45	75,6	35	96,7	118	89,2	569	94,2	122	602,2	57
Comas	451 537	3	0,6987	32	76,3	21	97,4	69	89,6	524	94,8	82	639,6	41
Independencia	176 304	23	0,6995	30	76,4	19	96,2	158	89,6	525	94,0	140	658,8	34
Los Olivos	286 549	10	0,7061	26	76,6	11	98,6	27	90,3	434	95,8	37	655,6	36
Puente Piedra	203 473	20	0,6726	75	75,2	44	96,4	141	88,7	646	93,8	155	537,9	158
San Martín de Porres	559 367	2	0,7090	24	76,2	22	98,5	28	89,9	491	95,6	40	689,0	28
Santa Rosa	9 946	472	0,6825	54	74,9	52	98,0	49	92,9	132	96,3	27	557,5	111
Ventanilla	243 526	16	0,6860	47	75,4	38	97,5	63	89,8	495	95	74	589,3	73

Notas:

IDH.- El índice de Desarrollo humano es un indicador relativo y por lo tanto permite establecer comparaciones entre índices a nivel espacial y también a nivel intertemporal. Además del IDH en este estudio se presentan otros índices contruidos con la misma metodología como por ejemplo un índice de desarrollo relativo al género, el índice de pobreza de capacidad, índice de potenciación del género y el índice de seguridad personal. El IDH se construyó en base a los indicadores básicos, como la esperanza de vida, un indicador de logro educativo (promedio de años de estudios) y el ingreso. <http://www.inei.gov.pe/biblioinei/pub/bancopub/est/ib0075/cap-03.htm>; revisado el 07-03-08.  
Fuente: PNUD Informe sobre Desarrollo Humano / Perú 2006.  
Elaboración: OSEL Lima Norte, Departamento de Inmigración y Codesarrollo.



**ANEXO 3. LIMA NORTE: ÍNDICE DE DESARROLLO HUMANO, 2004**  
(En relación a los indicadores designados)

Ámbito Geográfico	Índice de desarrollo humano		Alfabetismo		Escolaridad		Logro Educativo		Ingreso familiar per cápita	
	IDH	ranking	%	ranking	%	ranking	%	ranking	N.S.mes	ranking
<b>Lima Metropolitana</b>	<b>0,720</b>	<b>1</b>	<b>96,50</b>	<b>95,80</b>	<b>96,10</b>	<b>652,2</b>				
<b>Lima Norte</b>										
Ancón	0,673	61	97,73	98,14	98,00	508,7				
Carabayillo	0,675	57	95,89	95,56	95,67	557,2				
Comas	0,684	33	96,52	97,19	96,97	592,0				
Independencia	0,681	41	95,29	95,11	95,17	607,6				
Los Olivos	0,693	22	97,70	98,55	98,27	622,4				
Puente Piedra	0,667	82	96,32	96,32	96,32	497,2				
San Martín de Porres	0,694	21	97,51	97,17	97,29	644,9				
Santa Rosa	0,657	114	97,64	91,00	93,21	500,6				
Ventanilla	0,681	40	98,01	98,76	98,51	542,3				

Notas

Nota: IDH 2005 PNUD ha trabajado sobre 1 831 distritos.

IDH, se mide entre 0 y 1

Bajo: de 0,3227 a 0,4679

Medio Bajo: de 0,4680 a 0,5045

Medio: de 0,5046 a 0,5508

Medio Alto: de 0,5509 a 0,6009

Alto: de 0,6010 a 0,7883

Fuente: PNUD/Equipo para el Desarrollo Humano, 2005

Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Inmigración y Codesarrollo.

**ANEXO 4. LIMA NORTE: TOTAL DE CONEXIONES FACTURADAS DE AGUA POTABLE  
PARA USO DOMÉSTICO EN DISTRITOS, SEGÚN GERENCIAS Y CENTROS DE SERVICIOS, 2001/06**  
(Número de conexiones)

Gerencia / Centro de servicio	2001	2002	2003	2004	2005	2006
<b>Lima Metropolitana</b>	<b>883 672</b>	<b>903 765</b>	<b>931 312</b>	<b>948 700</b>	<b>971 382</b>	<b>991 636</b>
<b>Gerencia Norte</b>	<b>312 896</b>	<b>319 233</b>	<b>330 048</b>	<b>335 079</b>	<b>343 464</b>	<b>349 178</b>
Centro de servicio de Comas	221 569	226 596	231 575	234 948	241 902	246 269
Carabayllo	14 919	15 971	16 077	16 287	17 826	18 252
Comas	54 338	54 144	54 665	54 227	55 573	56 759
Puente Piedra	8 750	9 540	9 513	10 023	10 672	11 798
Rímac	22 117	21 899	22 353	22 393	22 563	22 885
Independencia	19 912	20 069	20 115	20 181	20 900	21 059
San Martín de Porres	60 819	63 197	66 043	67 751	69 706	70 549
Los Olivos	40 714	41 776	42 809	44 086	44 662	44 967
Centro de servicio del Callao	91 327	92 637	98 473	100 131	101 562	102 909
Ancón	4 216	3 755	3 644	3 745	3 876	4 167
Santa Rosa	780	884	894	944	992	1 064
Callao	48 514	49 598	49 479	50 148	50 382	50 923
Bellavista	10 002	10 104	10 157	10 213	10 404	10 457
Carmen de la Legua	3 161	3 244	3 200	3 282	3 306	3 322
La Perla	8 905	8 909	8 945	9 093	9 234	9 272
La Punta	1 003	1 001	1 012	1 013	1 017	1 021
Ventanilla	14 746	15 175	21 142	21 693	22 351	22 683
Gerencia Centro	305 137	318 256	328 003	336 075	344 189	351 020
Gerencia Sur	265 572	266 195	273 172	277 461	283 676	291 377
Grandes Clientes	67	81	89	85	53	61

Nota: La información está referida a conexiones activas de agua potable.  
Fuente: Servicio de Agua Potable y Alcantarillado de Lima Metropolitana (SEDAPAL) - Gerencia Comercial.  
Elaboración: OSEL Lima Norte, Departamento de Inmigración y Codesarrollo.

**ANEXO 5. ÁREA OSEL LIMA NORTE II: CATEGORÍA DE UNIDADES ECONÓMICAS EN ESTABLECIMIENTO POR DISTRITO, 2008**  
(En porcentaje)

Categoría	Total	Independencia	Los Olivos	San Martín de Porres
Total	43 270	8 391	14 379	20 500
Porcentaje	100,0	100,0	100,0	100,0
Unico	89,0	84,8	89,0	90,8
Principal	1,4	1,3	1,6	1,4
Sucursal	5,0	9,1	4,9	3,5
Unidad auxiliar	0,8	0,5	0,8	0,8
Pública o civil	3,2	4,1	3,2	2,9
Mercado	0,5	0,2	0,5	0,6

Fuente: Convenio MTPE -CM- UCSS. OSEL Lima Norte.  
Directorio de Unidades Económicas en Establecimiento, Enero - Marzo 2008  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Inmigración y Codesarrollo.

**ANEXO 6. ÁREA OSEL LIMA NORTE II: BODEGAS POR DISTRITO SEGÚN TAMAÑO DE EMPRESA, 2008**  
(En porcentaje)

Tamaño de empresa	Total	Independencia	Los Olivos	San Martín de Porres
Total absoluto	11 210	2 145	3 224	5 841
Total relativo	100,0	100,0	100,0	100,0
1 trabajador	72,9	67,1	77,5	72,6
2 a 4 trabajadores	26,8	32,9	22,1	27,2
5 a 9 trabajadores	0,2	0,0	0,3	0,3
50 a más trabajadores	0,0	0,0	0,0	0,0

Fuente: Convenio MTPE - CMU - UCSS, OSEL Lima Norte.  
Directorio de Unidades Económicas en Establecimiento, Enero - Marzo 2008  
Elaboración: OSEL Lima Norte.

**ANEXO 7 .ÁREA OSEL LIMA NORTE II: PRINCIPALES CINCO NEGOCIOS, 2008**  
(En número de establecimiento y porcentaje)

Distrito	UEE	Porcentaje
<b>Independencia</b>	<b>8 031</b>	<b>100,0</b>
Bodegas	2 145	25,6
Venta de repuestos para vehículos	461	5,5
Restaurantes	318	5,3
Ferreterías	251	3,0
Cabinas de internet	242	2,9
<b>Los Olivos</b>	<b>13 848</b>	<b>100,0</b>
Bodegas	3 224	22,4
Restaurantes	627	5,0
Cabinas de Internet	558	3,9
Taller de mecánica	353	2,5
Librerías	329	2,3
Farmacias y boticas	324	2,3
<b>San Martín de Porres</b>	<b>19 771</b>	<b>100,0</b>
Bodegas	5 841	28,5
Restaurantes	797	4,3
Cabinas de Internet	736	3,6
Taller de mecánica	538	2,6
Librerías	532	2,6
Farmacias y boticas	498	2,4

Nota:  
El total considera todas las unidades económicas en establecimiento encontradas en el distrito sin incluir unidades públicas ni mercados  
Fuente: Convenio MTPE - CMU - UCSS, OSEL Lima Norte.  
Directorio de Unidades Económicas en Establecimiento, Enero - Marzo 2008  
Elaboración: OSEL Lima Norte, Departamento de Inmigración y Codesarrollo.

**ANEXO 8.ÁREA OSEL LIMA NORTE II: RAMA DE ACTIVIDAD HOTELES Y RESTAURANTES, POR DISTRITO, 2008**  
(Número de negocios)

Hi: Hoteles y Restaurantes	Total	Independencia	Los Olivos	San Martín de Porres
<b>Total</b>	<b>3 846</b>	<b>677</b>	<b>1 393</b>	<b>1 776</b>
Restaurantes	1 742	318	627	797
Hostales	502	56	163	283
Fuente de soda, cafeterías, etc	325	35	138	152
Pollos a la brasa (pollerías)	273	61	91	121
Chifas	238	40	93	105
Cevicherías	220	48	82	90
Juguerías	123	30	59	34
Bares	81	24	18	39
Sandwicherías	61	11	29	21
Picanterías	54	11	12	31
Heladerías	38	14	8	16
Anticucherías, picaconerías	36	4	19	13
Servicios de preparación y distrib	34	9	13	12
Restaurantes turísticos	24		15	9
Pizzerías	23	3	12	8
Dulcerías	20	2	6	12
Cantinas, bar restaurant (venta d	18	7		11
Hoteles	13		2	11
Pubs (con videos)	12	1	3	8
Comida vegetariana	5	1	2	2
Carnes y parrilladas	4	2	1	1

El total considera todas las unidades económicas en establecimiento encontradas en el distrito sin incluir unidades públicas ni mercados  
Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Directorio de Unidades Económicas en Establecimiento, Enero - Marzo 2008  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Inmigración y Codelarrollo.

**ANEXO 9. ÁREA OSEL LIMA NORTE II: DISTRIBUCIÓN DE LA POBLACIÓN, POR SEXO SEGÚN CONDICIÓN DE ACTIVIDAD, 2007**  
(En miles y porcentaje)

	Area OSEL Lima Norte	Hombres	Mujeres
<b>A. POBLACIÓN Y FUERZA DE TRABAJO</b>			
Población Total	1 137 890	559 946	577 944
PET	864 748	417 227	447 520
PEA	546 811	319 176	227 635
Ocupados	504 618	300 832	203 786
Subempleo	217 310	105 165	112 145
Horas	55 843	24 808	31 035
Ingresos	161 467	80 357	81 110
Empleo Adecuado	287 308	195 667	91 641
Desempleados	42 193	18 344	23 849
Inactivos	317 937	98 052	219 885
Población menor a 14 años	273 142	142 719	130 424
<b>B. INDICADORES (en porcentaje)</b>			
Tasa de actividad (PEA/PET)	63,2	76,5	50,9
Ratio empleo /población (Ocupados/PET)	58,4	72,1	45,5
<b>C. NIVELES DE EMPLEO</b>			
Tasa de subempleo total	39,7	32,9	49,3
Por Horas	10,2	7,8	13,6
Por Ingresos	29,5	25,2	35,6
Adecuadamente empleados	52,5	61,3	40,3
Tasa de desempleo	7,7	5,7	10,5

Fuente: Convenio MTPE-CM\_UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, 2007

Elaboración: OSEL Lima Norte, Departamento de Inmigración y Codesarrollo.

**ANEXO 10. ÁREA OSEL LIMA NORTE II: POBLACIÓN Y FUERZA DE TRABAJO POR DISTRITOS SEGÚN SEXO, 2007**

	Lima Norte	Independencia	Los Olivos	San Martín de Porres
<b>POBLACIÓN TOTAL</b>	<b>1 127 890</b>	<b>190 686</b>	<b>316 033</b>	<b>621 171</b>
<b>Población en edad de trabajar (PET)</b>	<b>964 748</b>	<b>140 489</b>	<b>243 289</b>	<b>480 970</b>
Hombre	417 227	67 948	117 252	232 027
Mujer	447 520	72 541	126 037	248 943
<b>Población económicamente activa (PEA)</b>	<b>546 811</b>	<b>92 045</b>	<b>156 376</b>	<b>298 390</b>
Hombre	319 176	51 923	91 190	176 064
Mujer	227 635	40 123	65 186	122 326
<b>PEA ocupada</b>	<b>504 618</b>	<b>85 334</b>	<b>144 072</b>	<b>275 212</b>
Hombre	300 832	48 711	86 878	165 242
Mujer	203 786	36 623	57 194	109 970
<b>PEA desocupada</b>	<b>42 193</b>	<b>6 712</b>	<b>12 304</b>	<b>23 178</b>
Hombre	18 344	3 212	4 311	10 821
Mujer	23 849	3 500	7 993	12 357
<b>PEA Inactiva</b>	<b>317 937</b>	<b>48 444</b>	<b>86 913</b>	<b>182 580</b>
Hombre	98 052	16 026	26 063	55 964
Mujer	219 885	32 418	60 850	126 616
<b>POBLACIÓN MENOR A 14 AÑOS</b>				
<b>Tasa de actividad (PEA/PET)</b>	<b>63,2</b>	<b>65,5</b>	<b>64,3</b>	<b>63,0</b>
Hombre	76,4	76,4	77,8	75,9
Mujer	50,9	55,3	51,7	49,1
<b>Ratio empleo / Población (PEA ocupada/PET)</b>	<b>58,4</b>	<b>60,7</b>	<b>59,2</b>	<b>57,2</b>
Hombre	72,1	71,7	74,1	71,2
Mujer	45,5	50,5	45,4	44,2
<b>Tasa de desempleo (PEA desocupada/PEA)</b>	<b>7,7</b>	<b>7,3</b>	<b>7,9</b>	<b>7,8</b>
Hombre	5,7	6,2	4,7	6,1
Mujer	10,5	8,7	12,3	10,1
<b>Subempleo (con respecto a la PEA total)</b>	<b>39,6</b>	<b>41,4</b>	<b>35,9</b>	<b>41,0</b>
Horas	10,2	11,5	8,9	10,5
Ingresos	29,4	30,5	26,9	30,5
<b>Empleo adecuado (con respecto a la PEA total)</b>	<b>52,7</b>	<b>51,3</b>	<b>56,3</b>	<b>51,2</b>

Fuente: Convenio MTPE-CM\_UCSS, OSEL Lima Norte, Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, 2007  
Elaboración: OSEL Lima Norte, Departamento de Inmigración y Codesarrollo.



**ANEXO 11. ÁREA OSEL LIMA NORTE II: PEA OCUPADA POR DIVERSAS VARIABLES SEGÚN LA ACTIVIDAD ECONÓMICA, 2007**  
(En miles y porcentaje)

Actividad económica	PEA Ocupada		Niveles de empleo (%) 1/		Ingresos (S/)		Horas Semanales
	Porcentaje	Total Absoluto	Subempleo	Empleo Adecuado	Promedio	Mediana	
<b>Total</b>	<b>100,0</b>	<b>504 618</b>	<b>42,9</b>	<b>57,1</b>	<b>988</b>	<b>775</b>	<b>49</b>
Extractivas	0,7	3 583	22,8	77,2	1 304	1 631	53
Industria manufacturera	18,1	91 511	41,7	58,3	803	1 053	54
Construcción	6,1	30 775	39,0	61,0	803	951	49
Comercio	25,1	126 449	53,4	46,6	602	766	54
Servicios no personales	35,5	179 262	30,9	69,1	1 003	1 232	50
Servicios personales	10,9	54 775	50,7	49,3	582	710	46
Hogar	3,6	18 266	82,2	17,8	424	444	51

1/ En base al total de la PEA Ocupada de cada sector

2/ Para el cálculo de los ingresos se excluye a los trabajadores familiares no remunerados

3/ Promedio de horas de trabajo a la semana

Los ingresos no consideran a los TFNR

Fuente: Convenio MYPE-CM\_UCSS. OSEL Lima Norte.

Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, 2007

Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Inmigración y Codesarrollo.

**ANEXO 12. ÁREA OSEL LIMA NORTE II: PEA OCUPADA SEGÚN ESTRUCTURA DE MERCADO  
POR SEXO, 2007**

(En porcentaje)

Estructura de Mercado	Hombre	Mujer	Total
<b>Total</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>
Sector público	8,5	8,7	8,6
Sector privado	59,6	46,2	54,2
Micro empresa	25,1	21,7	23,7
Pequeña empresa	15,5	12,2	14,2
Mediana y grande	19,0	12,3	16,3
Independiente	29,6	31,6	30,4
Indep prof tec afin	4,7	2,6	3,8
Indep resto	24,9	29,0	26,5
T.F.N.R.	1,8	5,0	3,1
Resto	0,6	8,4	3,7

Notas.

Los ingresos no consideran al TFNR

Fuente: Convenio MTPE-CM\_UCSS. OSEL Lima Norte. Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, 2007

Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Inmigración y Codesarrollo.

**ANEXO 13 PERÚ: EMIGRACIÓN INTERNACIONAL SEGÚN DIVERSAS VARIABLES, 2006**

(En Porcentaje)

Variables	Porcentaje
<b>Emigración Peruana (Años)</b>	
1932-1989	18,0
1990-2006	82,0
<b>Países de destino</b>	
Estados Unidos	30,6
Argentina	14,0
España	13,0
Italia	10,3
Chile	9,3
Resto 1/	22,8
<b>Continente de destino</b>	
América	67,0
Europa	28,4
Asia	4,0
Oceanía y África	0,6
<b>Emigración a la Comunidad Andina</b>	
Venezuela	38,0
Bolivia	33,0
Ecuador	24,5
Colombia	7,5
<b>Sexo del Emigrado</b>	
Mujer	53,3
Hombre	46,7
<b>Grupos de edades</b>	
Menores a 19 años	18,6
De 20 a 29 años	43,5
De 30 a 39 años	23,8
Más de 40 años	13,9
<b>Departamento de residencia del emigrado en Perú</b>	
Lima	57,6
La Libertad	8,7
Callao	6
Ancash	4,7
Otros	22,9
<b>Remesas</b>	
Envían remesas	39,6
No envían remesas	60,4

Notas:

1/ Considera a personas en los países Japón, Venezuela, Bolivia, Brasil, Ecuador, Alemania, Canadá, Francia, Australia, México, Colombia, Suiza, Suecia, Países Bajos, Reino Unido y otros países

Fuente: INEI. Encuesta Nacional Continua 2006 (ENCO)

Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Inmigración y Codesarrollo.

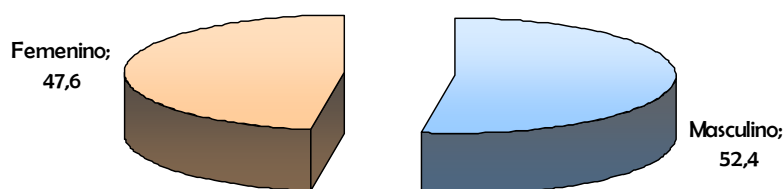
**ANEXO 14. COMUNIDAD DE MADRID.  
EMIGRACIÓN INTERNACIONAL SEGÚN DIVERSAS VARIABLES, 2007**

(En porcentaje)

Variables	Porcentaje
<b>Emigración Peruana (Años)</b>	
Hasta 1990	2,2
1991-2007	97,8
<b>Principales destinos en España</b>	
Centro de Madrid	45,3
Sur	18,0
Oeste	13,3
Norte	8,8
Este	7,8
Otros 1/	6,8
<b>Sexo del Emigrado</b>	
Mujer	42,5
Hombre	57,5
<b>Estado civil</b>	
Casado	54,0
Soltero	39,8
Otros	6,3
<b>Grado de Instrucción</b>	
Primaria	1,3
Secundaria	40,5
Superior No Universitaria	32,8
Superior Universitaria	25,5
<b>Grupos de edades</b>	
Hasta 24 años	6,0
De 25 a 34 años	36,5
De 34 a 44 años	31,5
Más de 45 años	26,0
<b>Departamento de residencia del emigrado en Perú</b>	
Lima	73,3
Callao	7,5
La Libertad	7,0
Ancash	3,3
Otros	8,9
<b>Motivos de Emigración</b>	
En busca de trabajo	67,3
Había conseguido trabajo	22,5
Otros	8,5
No contestó	1,7
<b>Financiamiento del viaje</b>	
Ahorros propios	49,3
Préstamo de parientes amigos en el país	44,0
Otros	6,7
<b>Remesas</b>	
Envío mensual	250

Fuente: Convenio UCSS-CM-MTPE. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Emigrantes Peruanos Residentes en Madrid, junio 2007.  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Inmigración y Codesarrollo.

**ANEXO 15. ÁREA OSEL LIMA NORTE II: EMIGRADO INTERNACIONAL SEGÚN SEXO, 2007**



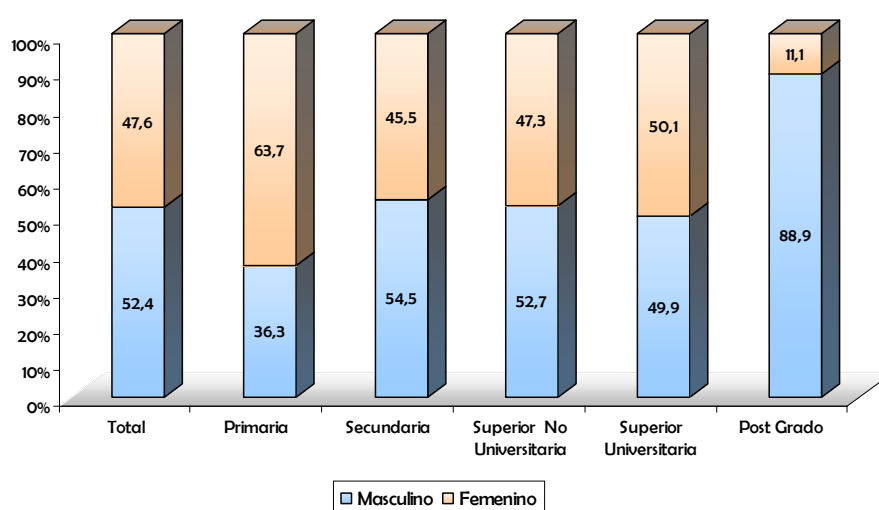
Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas, 2007  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Inmigración y Codesarrollo.

**ANEXO 16. ÁREA OSEL LIMA NORTE II: EMIGRANTE INTERNACIONAL POR SEXO SEGÚN RELACIÓN DE PARENTESCO, 2007**

Relación de parentesco	Sexo		Total	Casos
	Masculino	Femenino		
Total	100,0	100,0	100,0	1 743
Jefe de hogar	4,4	1,7	3,1	54
Esposa(o)	6,1	5,7	5,9	103
Hijo(a)	29,5	29,1	29,3	511
Yerno/nuera	1,8	0,7	1,3	22
Nieto	0,7	1,0	0,8	14
Padres/suegros	3,3	5,5	4,4	76
Otros parientes	49,5	51,4	50,4	878
Trabajador del hogar	0,1		0,1	1
Otros no parientes	4,7	4,9	4,8	84

Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas, 2007  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Inmigración y Codesarrollo.

**ANEXO 17 ÁREA OSEL LIMA NORTE II: EMIGRADO INTERNACIONAL  
POR SEXO SEGÚN NIVEL EDUCATIVO ADQUIRIDO EN PERÚ, 2007**



Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas, 2007  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Inmigración y Codesarrollo.

**ANEXO 18: ÁREA OSEL LIMA NORTE II: EMIGRADO INTERNACIONAL  
POR NIVEL EDUCATIVO ADQUIRIDO EN PERÚ SEGÚN CONTINENTE, 2007**

(En porcentaje)

Continente	Hasta Secundaria	Superior	Total
Total	100,0	100,0	100,0
América del Sur	31,4	16,3	25,3
América del Norte	30,8	38,0	33,7
América del Centro	0,6	1,0	0,7
Europa	34,5	40,4	36,9
Otros	2,8	4,3	3,4

Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas, 2007  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Inmigración y Codesarrollo.

**ANEXO 19 ÁREA OSEL LIMA NORTE II: EMIGRANTE OCUPACIONAL  
POR SEXO SEGÚN CATEGORÍA OCUPACIONAL EN PERÚ, 2007**

(En porcentaje)

Grupo ocupacional en Perú	Sexo		Total	Casos
	Masculino	Femenino		
Total	100,0	100,0	100,0	911
Profesionales, técnicos gerente, administ., funcionario	18,2	24,5	20,9	190
Empleados de oficina	8,6	13,5	10,6	97
Vendedores	14,3	22,2	17,6	160
Agricultores, ganadero, pescador, mineros, cantero	1,1	0,8	1,0	9
Artesanos y operarios	32,1	12,4	23,9	218
Obremos, jornaleros y ocupaciones N.E.	1,9		1,1	10
Conductores	13,3	1,3	8,3	76
Trabajadores de los servicios	8,5	22,2	14,2	129
No disponible	1,9	3,2	2,4	22

Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas, 2007  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Inmigración y Codesarrollo.

**ANEXO 20 ÁREA OSEL LIMA NORTE II: PRINCIPAL RAZON DE VIAJE, 2007**

(En Porcentaje)

Principal razón	Sexo		Total	Casos
	Masculino	Femenino		
Total	100,0	100,0	100,0	1 743
Reunirse con sus familiares	12,6	23,9	18,0	313
Habia conseguido un contrato de trabajo	30,3	29,9	30,1	525
Porque no encontraba trabajo en su país	44,6	34,9	40,0	697
Por estudio	4,9	3,3	4,1	72
Otro	7,5	8,1	7,8	136

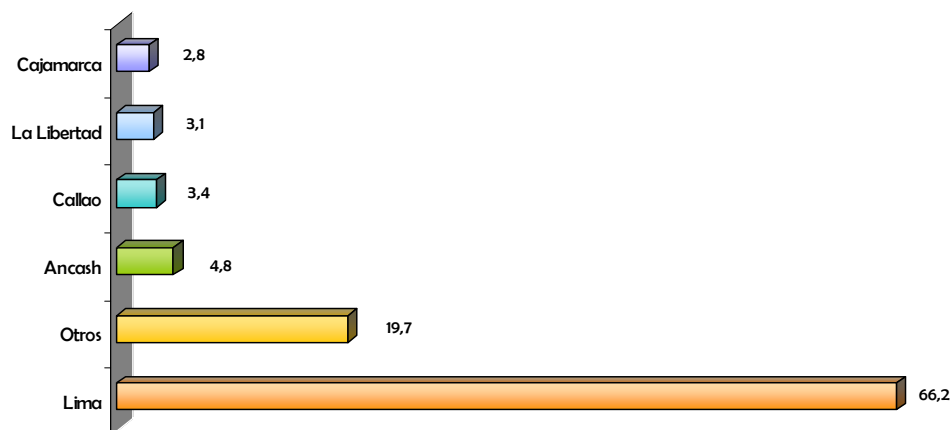
Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte. Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas, 2007  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Inmigración y Codesarrollo.

**ANEXO 21: ÁREA OSEL LIMA NORTE II PRINCIPAL  
RAZÓN DE VIAJE SEGÚN EDAD ACTUAL DEL EMIGRADO, 2007**  
(En porcentaje)

Edad Actual del Emigrado	Principal razón de viaje					Total
	Reunirse con sus familiares	Habia conseguido un contrato de trabajo	Porque no encontraba trabajo en su país	Por estudio	Otro	
	18,0	30,1	40,0	4,1	7,8	100,0
Menor a 19 años	66,7	6,7	6,7	20,0	0,0	100,0
20-29 años	15,3	26,9	42,8	9,4	5,6	100,0
30-39 años	12,8	32,6	43,0	3,5	8,1	100,0
40-49 años	16,3	33,7	40,0	2,0	7,9	100,0
50 a más	29,9	24,9	32,8	1,4	11,0	100,0
No contestó	10,7	34,0	45,6	6,8	2,9	100,0

Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas, 2007  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Inmigración y Codesarrollo.

**ANEXO 22. ÁREA OSEL LIMA NORTE II: LUGAR DE NACIMIENTO DEL EMIGRADO, 2007**



Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas, 2007  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Inmigración y Codesarrollo.



### ANEXO 23. EMIGRADO INTERNACIONAL: ¿CON QUIÉN VIVE ACTUALMENTE?, 2007

(En porcentaje)

Con quién vive actualmente	Sexo		Total
	Masculino	Femenino	
Total	100,0	100,0	100,0
Con un familiar	66,2	72,2	69,1
Vive solo	21,2	16,4	18,9
Amigos	7,6	6,1	6,9
Con amigos del trabajo	4,7	2,7	3,7
Otro	0,3	2,6	1,4

Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas, 2007  
Elaboración: OSEL Lima Norte.

### ANEXO 24. ÁREA OSEL LIMA NORTE II: EMIGRADO INTERNACIONAL MATRIZ DE CAMBIO SEGÙN GRUPO OCUPACIONAL, 2007

Grupo Ocupacional Perú	Grupo Ocupacional en el país de destino							Total	Empeoran	Mejoran
	Profesionales, científicos e intelectuales	Técnicos de nivel medio y trabajadores asimilados	Jefes y empleados de oficina	Trabajadores calificados de los servicios personales, protec	Agricultores, trab calificados agropecuarios y pesqueros	Obreros	Trabajadores no calificados			
Profesionales, científicos e intelectuales	52,6	6,3	4,2	6,3	-	15,8	14,7	100,0	47,4	
Técnicos de nivel medio y trabajadores asimilados	6,3	28,6	7,9	19,3	-	25,4	12,7	100,0	65,1	63
Jefes y empleados de oficina	5,2	7,8	9,1	24,7	-	20,8	32,5	100,0	77,9	13
Trabajadores calificados de los servicios personales, agrícolas, trab calificados agropecuarios y pesqueros	1,4	2,1	7,6	29,9	-	16,0	43,1	100,0	59	11,1
Obreros	-	-	-	25,0	25,0	-	25,0	100,0	50	25
Trabajadores no calificados	0,8	3,8	5,0	10,8	-	59,2	20,4	100,0	20,4	20,4
	1,7	7,5	5,0	17,5	1,7	10,8	55,8	100,0		44,2

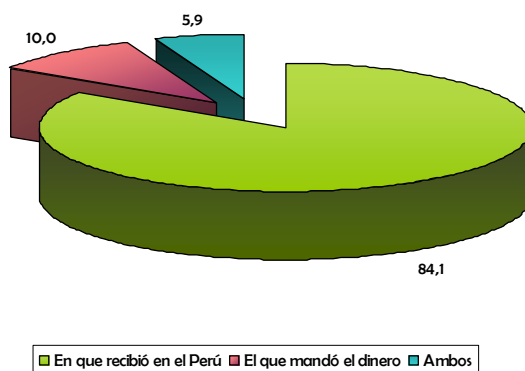
Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas, 2007  
Elaboración: OSEL Lima Norte.

### ANEXO 25. ÁREA OSEL LIMA NORTE II: REMESAS RECIBIDAS, 2007

Frecuencia de envío de remesas	Porcentaje
Total	100,0
Mensual	43,8
Cada dos meses	7,7
Cada tres meses	11,5
Cada cuatro meses	3,7
Cada seis meses	13,7
Cada doce meses	15,8
Otro	3,8

Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas, 2007  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Inmigración y Codesarrollo.

**ANEXO 26. ÁREA OSEL LIMA NORTE II  
¿QUIÉN DECIDE CÓMO SERÁN UTILIZADAS LAS REMESAS?, 2007**



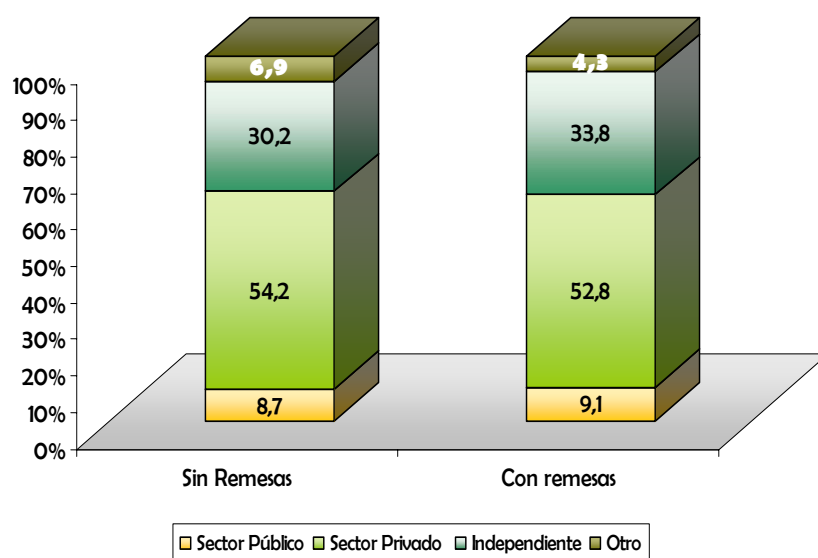
Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas, 2007  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Inmigración y Codesarrollo.

**ANEXO 27. ÁREA OSEL LIMA NORTE II:  
MONTO DE REMESAS RECIBIDAS DURANTE LOS ÚLTIMOS 12 MESES, 2007**  
(En porcentaje)

Monto de remesas	Porcentaje
Total	100,0
Ha disminuído	3,2
Ha aumentado	4,8
Es la misma	92,0

Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas, 2007  
Elaboración: OSEL Lima Norte.

**ANEXO 28. ÁREA OSEL LIMA NORTE II:  
PEA OCUPADA SEGÚN ESTRUCTURA DE MERCADO, 2007**  
(En porcentaje)



Fuente: Convenio MTPE-CM-UCSS. OSEL Lima Norte.  
Encuesta de Hogares Especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas, 2007  
Elaboración: OSEL Lima Norte. Departamento de Inmigración y Codesarrollo.

### Documento Metodológico Estadístico

Desde hace varios años se han llevado a cabo las encuestas de hogares (ENAHO) tanto en el ámbito del Perú como de Lima Metropolitana. Ya que uno de los principales objetivos de nuestra Encuesta de Emigrantes-Remesas es obtener información sobre montos recibidos, usos dados a la remesa, caracterización del emigrante, etc., se recurrió a un análisis de las bases disponibles de las ENAHO.

Se encontraron los siguientes problemas:

- Se hacen muy pocas preguntas sobre este tema.
- La cantidad de familias u hogares que reciben remesas del extranjero es muy baja, es decir, son pocos casos; por lo que no se podría hacer inferencias sobre las variables relacionadas.

Ante esto, se decidió realizar una encuesta de hogares donde se investigara sobre los miembros del hogar que han emigrado y sus características, recepción de remesas e información sobre empleo de las familias receptoras de remesas.

A continuación, se detalla todo el proceso de preparación de esta actividad, desde obtener un marco muestral adecuado hasta la construcción de las bases de datos utilizadas en los análisis.

Primero, se tenía claro que por motivos de tiempo y costo, tenía que hacerse una encuesta por muestreo. Así, el primer paso fue conseguir un marco muestral adecuado. El marco muestral para la selección de viviendas en ese momento estuvo basado sobre la información del Censo de Población y Vivienda de 2005 de los distritos de Independencia, Los Olivos y San Martín de Porres.

Por otra parte, el tipo de muestreo sería probabilística y bietápico. En la primera etapa, las Unidades Primarias de Muestreo (UPM's) serían los conglomerados, que están definidos como agrupaciones de viviendas conjuntas, en promedio 100 viviendas. La selección de UPM es aleatoria con probabilidad proporcional al tamaño (PPT) de viviendas. En la segunda etapa, en cada conglomerado seleccionado, se entrevistarían a todos los hogares que manifiestan recibir remesas del extranjero y que tenían algún miembro del hogar que había emigrado.

Dado que un marco muestral debe estar actualizado de tal manera que las actividades de campo se lleven sin ningún contratiempo, se decidió realizar una tarea de actualización pero solo de los conglomerados seleccionados. Además, durante esta tarea, se recopiló información, casa por casa, sobre si en el hogar algún miembro había emigrado y si recibían remesas del extranjero.

Una actividad del OSEL Lima Norte es la realización de la Encuesta Local de Hogares, que usualmente implica visitar 500 viviendas por distrito. Se visitan 5 viviendas contiguas por cada conglomerado en la muestra, lo que significa trabajar en 300 conglomerados a razón de 100 conglomerados y 500 viviendas por cada distrito de estudio.

Como se mencionó antes, por razones de tiempo y presupuesto, se hizo un análisis con la finalidad de reducir el número de conglomerados a actualizar. No es cuestión de tomar la decisión a libre criterio, pues hay que respetar los supuestos teóricos que nos brinden buenos resultados. Así, se propuso entrevistar 9 viviendas por conglomerado seleccionado, de tal manera que solo se seleccionen 56 UPM's por distrito, lo que significa 168 conglomerados, que comprende 1512 viviendas.

De acuerdo a los resultados obtenidos en una simulación, la reducción del tamaño de la muestra de conglomerados no afecta la precisión de las estimaciones a nivel distrito. Además, el método sistemático garantiza una buena distribución de la muestra de viviendas en el conglomerado, compensando de alguna manera la pérdida de precisión por la reducción del número de conglomerados en la muestra. Por lo tanto, el diseño propuesto para el muestreo en el 2007, en el cual se contempla trabajar con 56 conglomerados por distrito, no implica pérdida de confiabilidad de las estimaciones estadísticas.

Asimismo, el efecto de diseño (DEFF) que mide la eficiencia del método muestral propuesto, para todas las variables analizadas tiene valores muy próximos a la unidad (1.0) lo que significa que el diseño de la muestra a utilizar sigue siendo eficiente.

Al inicio comentamos que una Encuesta ELHO tenía desventajas, entre ellas, que la cantidad de familias que reciben remesas del extranjero es muy baja, lo que no serviría para fines de análisis. De hecho, en nuestra encuesta ELHO se encontró que solo en 106 familias se recibía remesas del extranjero, como se muestra a continuación:

Reciben Remesas	Nº de familias	Cifras Expandidas
Si	106	19 815
No	1 456	256 010
<b>Total</b>	<b>1 562</b>	<b>275 825</b>

En una segunda etapa se visitaron las viviendas que en la etapa de actualización de los conglomerados respondieron afirmativamente sobre si tenían emigrante y/o recibían remesas del extranjero. Es decir, se hizo un censo, lo que en cierta forma serviría para validar esta información. Este estudio se conoce como la Encuesta de Hogares especializada en Niveles de Empleo, Emigrantes y Remesas

Se logró obtener información de 782 viviendas que recibían remesas del extranjero, que sumados a los 106 que ya habían sido recogidos en el estudio ELHO hace un total de 898 familias, lo que ya hace una cantidad importante de casos para realizar nuestro análisis.

Resumiendo:

- Se han realizado dos encuestas en forma paralela:
- Encuesta de Hogares sobre Empleo (ELHO)
- Encuesta de Hogares sobre Empleo, Emigrantes y Remesas (ELHO-Remesas)
- Los conglomerados donde se realizan las entrevistas de ambos estudios son los mismo, los cuales han sido seleccionados en forma probabilística, lo que garantiza que podamos hacer inferencias.
- Se conocen que viviendas en los 168 conglomerados tienen emigrantes y/o reciben remesas, todas estas serán visitadas.
- En la selección de las viviendas del estudio ELHO salen elegidas algunas viviendas que sabemos tienen emigrantes y/o reciben remesas, por lo que se recoge información de nuestro módulo de remesas.
- Las viviendas que tienen emigrantes y/o reciben remesas y que no han sido seleccionadas en el estudio ELHO son visitadas en su totalidad.
- Se demostró que trabajar 1 500 viviendas en 300 conglomerados da resultados similares que trabajar 1 512 viviendas en 168 conglomerados, con el consiguiente ahorro de dinero, tiempo y mayor control en la etapa de supervisión.
- La información sobre envío de remesas cuenta con una base de 878 familias.
- La información sobre emigrantes cuenta con una base de 1539 familias.
- El número de emigrantes de estas 1539 familias es 1 743 personas.

Hay que establecer claramente que al tratarse de dos estudios paralelos, los factores de ponderación de una vivienda que ha participado en ambos estudios son diferentes para cada estudio. Así, si una vivienda que tiene emigrantes y/o recibe remesas es elegida aleatoriamente en la ELHO, su peso corresponde al diseño bietápico, donde la selección es aleatoria en ambas etapas. En cambio, su peso en ELHO-Remesas es asignado de acuerdo a la selección en la primera etapa (conglomerados) y un censo en segunda etapa (todas las viviendas del conglomerado sobre la cual contamos con información que tiene emigrantes y/o recibe remesas).

Por otra parte, el análisis de los 106 hogares seleccionados en la ELHO y que reciben remesas (106 casos que representan a 95815 familias), dado que fueron seleccionados en forma aleatoria, se espera representen a toda la población de familias que reciben remesas (898 familias que representan a 19 999 en la población). Esto se logra calculando los factores de expansión, considerando su corrección por No Respuesta), logrando un diferencia en valores expandidos de menos del 1%.

## Encuesta De Hogares Especializada En Niveles De Empleo, Emigrantes y Remesas

### 1. FINALIDAD

Contar con información, socio demográfico y económico proveniente de los hogares que reciben remesas del extranjero, que proporcionen una adecuada base cuantitativa para el estudio de la realidad local, la formulación y evaluación de los planes de desarrollo y la toma de decisiones.

### 2. OBJETIVOS

#### 3. Objetivos Generales

- Obtener resultados confiables para características de migración y remesas del extranjero recibidas por el hogar.
- Conocer las características sobre el emisor de remesas del extranjero a los hogares de los distritos de Independencia, Los Olivos y San Martín de Porres.
- Obtener información sobre la estructura y tendencias de cambio en la fuerza laboral a través de sus características socioeconómicas básicas, tales como los niveles de empleo e ingreso, grupos y categorías ocupacionales, trabajo habitual, migración, calificación para el trabajo y otros datos referentes a la disponibilidad y utilización de los recursos humanos en el país.
- Proveer información periódica, sistemática y oportuna en los periodos intercensales.
- Servir de fuente de información a instituciones públicas y privadas, así como a investigadores.

#### Objetivos Específicos

- Determinar la población económicamente activa (PEA), relacionándola con sus características en cuanto a sexo, edad, educación, estado civil o conyugal, condición de actividad, migración, ocupación, categoría de ocupación, rama de actividad económica etc.
- Determinar la PEA ocupada relacionándola con sus características en cuanto a sexo, edad, educación, estado civil o conyugal, migración, ocupación, categoría de ocupación, rama de actividad económica, horas trabajadas, nivel de ingreso percibido, etc.
- Determinar la Población Desempleada relacionándola con sus características en cuanto a sexo, edad, educación, estado civil o conyugal, migración, etc.
- Determinar la población económicamente inactiva relacionándola con sus características en cuanto a sexo, edad, educación, trabajo anterior, estado civil, migración, etc.
- Determinar la tasa de desempleo y subempleo.

- Obtener indicadores del ingreso por trabajo.
- Obtener información sobre educación y calificación para el trabajo.

#### 4. COBERTURA DE LA ENCUESTA

La encuesta se realiza en los distritos de Independencia, Los Olivos y San Martín de Porres., que es denominado Área OSEL Lima Norte

#### 5. PERIODO DE EJECUCIÓN

La encuesta se realizó en los meses de octubre y noviembre del 2007.

#### 6. PERIODO DE REFERENCIA

Los periodos de referencia para las variables a investigar son los siguientes:

##### Características de los miembros del hogar:

- El día de la entrevista.
- Residencia habitual: últimos 30 días.
- Actividad: Semana pasada.

##### Empleo e ingresos:

- Condición de actividad: Semana pasada
- Ocupados y desocupados: Semana pasada
- Total horas: Semana pasada
- Otro trabajo para obtener ingresos: Semana pasada.
- Ingreso por trabajo:
  - o Ordinarios: Diario, semanal, quincena o mes anterior
  - o En especie: últimos 12 meses.
  - o Extraordinarios por trabajo dependiente: últimos 12 meses.
- Trabajo anterior, para los desocupados e inactivos:
  - o Último trabajo realizado.
- Trabajo habitual para los ocupados, desocupados e inactivos: Últimos 12 meses.
- Ingreso por transferencias corrientes: Últimos 6 meses.
- Ingreso por rentas de la propiedad: Últimos 12 meses.
- Otros ingresos extraordinarios: Últimos 12 meses.
- Educación y calificación para el trabajo: Día de la entrevista
- Seguridad Social: Día de la entrevista
- Migración: Día de la entrevista
- Lugar de trabajo: Semana pasada
- Nivel educativo de los padres: Día de la entrevista



**Emigrantes:**

- Relación en el hogar: Día de la entrevista

**Emigrantes:**

- Cantidad recibida: Últimos 12 meses.
- Usos del dinero: Últimos 12 meses.
- Características de la vivienda: Día de la entrevista.
- Gastos en el hogar: Día de la entrevista.
- Bienes del hogar: Día de la entrevista.
- Uso de algún programa social: Últimos 12 meses.
- Acceso al crédito: Últimos 12 meses.
- Situación del familiar en el extranjero: Día de la entrevista.

**5. POBLACIÓN OBJETIVO**

Comprende las viviendas particulares que reciben remesas y sus ocupantes de los distritos en mención (cobertura).

**6. DISEÑO DE LA MUESTRA**

**Marco Muestral:** El Marco Muestral para la selección de viviendas está basado en la información del Censo de Población y Vivienda de 2005, actualizado por el OSEL LN.

**Tipo de Muestreo:**

La muestra es probabilística y bietápica. En la primera etapa, la selección es aleatoria con probabilidad proporcional al tamaño (PPT) de viviendas. En la segunda etapa, en cada conglomerado seleccionado, se entrevista a todos los hogares que manifiestan recibir remesas del extranjero, lo cual es conocido según información recopilada durante la actualización de los conglomerados seleccionados.

**La Unidad Primaria de Muestreo (UPM)** es el conglomerado que tiene en promedio 100 viviendas particulares.

**La Unidad Secundaria de Muestreo (USM)** es la vivienda particular.

**Tamaños de Muestra**

• **Receptores de Remesas**

Los resultados sobre las características de remesas fueron evaluadas en un total de 898 familias que manifiestan recibir remesas del extranjero.

• **Emigrantes**

Los resultados sobre los emigrantes fueron evaluadas en un total de 1539 familias que manifiestan tener un familiar en el extranjero.

**El nivel de Inferencia:**

La muestra, está diseñada para dar resultados confiables a nivel Área OSEL Lima Norte.

**7. UNIDAD DE INVESTIGACIÓN**

El hogar que recibe remesas.

**8. INFORMANTES**

Personas de 14 años y más, residentes habituales.  
Jefe del Hogar o persona responsable

**9. NÚMERO DE PREGUNTAS**

105 preguntas

**10. TEMAS INVESTIGADOS**

**1. Características de los miembros del hogar**

- Identificación de los miembros del hogar
- Relación de parentesco con el jefe del hogar
- Número de núcleo familiar
- Relación de parentesco con el jefe del núcleo familiar
- Residente habitual
- Sexo
- Edad
- Años o grado de estudios y nivel alcanzado
- Asistencia escolar
- Estado civil o conyugal
- Condición de actividad de 14 años y más
- Persona con algún impedimento físico

**2. Empleo e ingresos (Para personas de 14 años y más de edad)**

**2.1 Condición de actividad**

- Tenencia de trabajo
- Tenencia de algún empleo fijo o negocio propio al que próximamente volverá
- Actividad realizada al menos una hora para obtener ingresos en dinero o especie.

**2.2 Ocupados**

**Ocupación principal**

- Ocupación
- Tareas realizadas en su ocupación
- Rama de actividad

- Donde desempeñó su ocupación
- Categoría de su ocupación
- Tenencia de trabajador familiar no remunerado
- Tenencia de trabajador remunerados
- Medios con los que lleva las cuentas de su negocio o actividad
- Tipo de registro de su negocio o actividad
- Local donde realiza su negocio o actividad
- Tipo de entidad en la que trabajó
- Tipo de contrato de trabajo en la ocupación
- Registrado en planilla o recibe boleta de pago
- Tipo de pago o ingreso
- Tamaño del establecimiento
- Total de horas trabajadas
- Tiempo de trabajo en la ocupación principal
- Tiempo sin trabajar antes de la ocupación principal actual

#### **Sindicalización**

- Tipo de organización sindical que existe en su centro de trabajo
- Está afiliado al sindicato
- Su remuneración y condiciones de trabajo se regulan por negociación colectiva

#### **Ocupación secundaria**

- Tenencia de ocupación secundaria
- Alguna otra actividad realizada al menos una hora para obtener ingresos en dinero o en especie
- Rama de actividad
- Categoría de ocupación
- Total de horas trabajadas

#### **Total de horas**

- Total de horas trabajadas en la actividad principal y secundaria
- Horas trabajadas normalmente
- Motivos por lo que no trabajó el número normal de horas
- Deseo de trabajar más horas de lo normal
- Disponibilidad para trabajar más horas
- Horas adicionales que hubiera trabajado la semana pasada

#### **2.3 Desocupados**

- Búsqueda de trabajo
- Actividades que realizó la semana pasada
- Deseo de trabajar

- Disponibilidad para trabajar
- Razón por la que no buscó trabajo
- Actividades que realizó para conseguir trabajo
- Tiempo de búsqueda de trabajo

#### **2.4 Trabajo anterior (solo para desocupados e inactivos)**

- Trabajó o no anteriormente
- Ocupación principal que desempeñó
- Rama de actividad
- Categoría de ocupación
- Tipo de entidad en la que trabajó
- Tamaño del establecimiento

#### **2.5 Trabajo habitual en los últimos 12 meses (para todas las personas de 14 años y más de edad)**

- Trabajó por lo menos 1 día en el mes
- Trabajó más de 15 días en el mes
- Número de días que trabajo en el mes
- Número de trabajo de la actividad principal mes por mes para el periodo de los últimos 12 meses
- Rama de actividad de su ocupación principal en el mes
- Categoría de su ocupación principal en el mes
- Búsqueda y disponibilidad para trabajar en el mes
- Número de días que buscó trabajo en el mes

#### **2.6 Ingresos del hogar**

##### **A. Ingresos por trabajo**

##### **A.1 Ocupación principal**

Por trabajo dependiente

- Ingreso monetario
- Pago en especie

Por trabajo independiente

- Ingreso monetario / especie
- Autoconsumo o autosuministro

##### **A.2 Ocupación secundaria**

Tipo de pago o ingreso de su ocupación secundaria

Por trabajo dependiente

- Ingreso monetario

- Ingreso en especie

Por trabajo independiente

- Ingreso monetario / especie
- Autoconsumo o autosuministro

### **A.3 Ingresos extraordinarios por trabajo dependiente (Ocupación principal y secundaria)**

Ingreso por:

- Gratificaciones
- Bonificaciones
- Participación de utilidades
- Compensación por tiempo de servicio
- Reintegros, etc. (excluye al empleador o patrono, al trabajador independiente y al familiar no remunerado)

### **B. Ingresos por transferencias corrientes (últimos 6 meses)**

- Frecuencia con que los recibe
- Monto recibido por vez (del país o extranjero)

### **C. Ingresos por rentas de la propiedad (últimos 12 meses)**

- Frecuencia con que los recibe
- Monto recibido

### **D. Ingresos extraordinarios (últimos 12 meses)**

- Monto recibido

## **3. Educación y calificación para el trabajo**

- Centro de enseñanza de educación que asiste actualmente
- Último año o grado de estudios y nivel que aprobó
- Profesión o carrera técnica que estudia o ha estudiado
- Donde estudia o ha estudiado
- Nombre del centro de estudios
- Estudios de post-grado
- Curso o programa de capacitación que actualmente lleva o ha llevado
- Nombre del curso o programa de capacitación (el de mayor duración)
- Centro donde sigue (siguió) el curso o programa de capacitación
- Año en que realizó el curso o programa de capacitación
- Duración del curso o programa
- Gasto realizado en cursos de capacitación
- Aprendió algún oficio a través de la experiencia en alguna empresa o taller (capacitación no formal)

- Nombre del oficio aprendido
- Persona o institución que le enseñó

#### **4. Seguridad social**

- Sistema de prestaciones de salud al cual está afiliado actualmente
- Persona o institución que aporta o paga las cuotas por afiliación
- Sistema de pensiones al cual está afiliado

#### **5. Migración**

- Lugar de nacimiento
- Vivió en otro lugar (país)
- Lugar donde vivió antes del actual
- Último lugar donde vivió era un centro urbano o rural
- Desde cuándo vive en el lugar actual- Fecha de nacimiento

#### **6. Lugar de trabajo**

- Lugar de trabajo
- Tiempo promedio para desplazarse a su lugar de trabajo
- Medio de transporte para desplazarse a su lugar de trabajo

#### **7. Nivel educativo de los padres**

- Último nivel que aprobó el padre
- Último nivel que aprobó la madre

### **11. RESULTADOS**

- Tabulados
- Base de Datos
- Publicaciones y Documentos
- Sitio Web del OSEL LN: <http://www.ucss.edu.pe/OSEL/> .
  - Cuadros de análisis
  - Todas las publicaciones y los documentos producidos.

### Entrevistas a Profundidad

Entre fines de abril y primera semana de Mayo, el Equipo de Investigación del OSEL Lima Norte ha realizado una serie de entrevistas a los principales investigadores y estudiosos sobre el tema de las remesas y la emigración. A continuación se presenta un pequeño cuadro que resume el desarrollo de esta actividad:

Persona entrevistada	Cargo /Institución
Jorge Bernedo	Investigador-Estadístico PNUD
Tatiana Gómez	Coordinadora del Centro de Información y Asesoramiento al Migrante- CIAM
Aníbal Sánchez	Sub Jefe de Estadística INEI
Teófilo Altamirano	Profesor Principal y Coordinador del Diplomado Migraciones y Codesarrollo. PUCP
Marco Núñez	Director General de los Derechos de los Peruanos en el Exterior
Oscar Sandoval y Jorge Del Castillo	Organización Internacional para las Migraciones. Oficina Regional para los Países de la Comunidad Andina
Ernesto Lúcar de la Portilla	Gerente de división de Remesas. Interbank
César Ferreyros y Marco Soto	Gerente de Productos Corporativos y Responsable de Producto del Scotiabank Perú
Juan Carlos Ramírez	Gerente de Innovación de Productos y Servicios del Banco Continental
José Luis Nuñez Ochoa	Corresponsalía Servicios Bancarios. Banco de la Nación.

## Guía de Focus Group

El Focus Group estará dirigido a poder esclarecer los siguientes temas:

1. Características de quién emigró
2. Impacto de las Remesas
3. Uso de remesas
4. Situación económico social de las familias de los emigrantes.

Temas a Indagar:

### CARACTERÍSTICAS DE QUIÉN EMIGRÓ

1. ¿De los miembros del hogar cuáles viven en el exterior, dónde y desde cuándo? ¿Y cuáles han vivido en el exterior pero ya no?

### IMPACTO DE REMESAS

2. Desde hace cuánto tiempo empezó a enviar remesas
  - a. A lo largo de los años, ¿ha variado el monto recibido
  - b. ¿Con qué frecuencia recibe remesas?

### USO DE REMESAS

3. ¿Quién recibe las remesas
  - a. ¿Quién recibe las remesas? ¿Por qué?
  - b. ¿Quién decide en qué gastarla?
4. En qué y cómo gasta las remesas según cada uno de los miembros del hogar
  - a. ¿Hay montos que vienen predestinados?
  - b. ¿En qué se gasta el monto no predestinado (gastos corrientes, bienes durables educación, salud, inversión en negocios, mejora/compra vivienda, ahorro)?
  - c. En cuanto a la compra de bienes: ha cambiado el tipo de productos o servicios que adquiere por consecuencia de la remesa?
  - d. Además del dinero recibido, ¿reciben del exterior algún otro tipo en envío? (ropa, electrodomésticos, alimentos, etc.)

### SITUACIÓN SOCIOECONÓMICA DE LA FAMILIA DEL EMIGRADO

5. ¿Cuál es la posición del emigrado y la relación con su familia?  
Indagar sobre
  - a. ¿quién se comunica?, ¿Ud o el emigrante? ¿con qué frecuencia? ¿Con qué medio?
6. ¿Cómo se organizó la familia después del viaje? (ha cambiado la estructura económica del hogar)  
Indagar sobre
  - a. ¿A consecuencia de la migración alguien de su casa ha dejado de trabajar o no busca trabajo?



7. A raíz de la recepción de remesas. ¿Tiene una cuenta bancaria? ¿Dónde?
8. ¿Tiene algún proyecto para reunirse con su familiar, o el emigrante desea retornar al país, o no está prevista ninguna variación? (próximos 5 años).
9. Respecto a los hijos, se ven involucrados en el proyecto de emigración de los padres
  - a. ¿Los que viajaron dejaron hijos menores de edad? (receptor)
  - b. ¿Quién quedó a cargo de ellos aquí y que arreglos o acuerdos hicieron para eso? (receptor, pareja)
  - c. Si los menores estudian o estudiaban, ¿cree usted que la lejanía tuvo consecuencias en su desempeño escolar (bajo rendimiento)?
  - d. ¿Qué cambios ha supuesto para los hijos la migración de los padres? (Beneficios y perjuicios)
10. Si la emigración hacia el exterior no se hubiera presentado, ¿Cómo cree que sería la situación general de este hogar, comparándola con la que hoy vive?
11. ¿Si dejaran de recibir remesas en qué cambiaría la vida de la familia?
12. ¿Cómo podría cambiar el uso de la remesa en estos años?

## Conceptos Claves

### Actividad Económica:

Para la medición del empleo, el concepto de actividad económica se define en términos de producción de bienes y servicios, tal como ha sido establecido en el Sistema de Cuentas nacionales (SCN) de las Naciones Unidas. Se considera toda la producción del mercado y algunos tipos de producción de no mercado, que son la producción y elaboración de productos primarios para autoconsumo, la construcción por cuenta propia y otras producciones de activos fijos para uso propio. Excluye las actividades no remuneradas, como son las tareas domésticas no retribuidas y los servicios voluntarios a la comunidad.

### Área OSEL Lima Norte I:

Comprende los distritos de Lima Norte: Comas, Puente Piedra y Ventanilla.

### Área OSEL Lima Norte II:

Comprende los distritos de Lima Norte: Independencia, Los Olivos y San Martín de Porres.

### Bancarización

Definido como el acceso de la población a los servicios financieros, «es el grado de presencia de la banca en productos de ahorro, créditos y transacciones con distintos medios de pago. La bancarización es el porcentaje de familias, pequeñas y medianas empresas que tienen acceso a los diversos productos financieros y cuánto los utilizan»

### Categoría ocupacional: La PEA ocupada se agrupa en seis categorías de ocupaciones:

- Empleador / patrono: Es aquella persona que es titular o director en la explotación de una empresa, negocio o profesión y tiene trabajadores remunerados a su cargo.
- Empleado: Es el trabajador que desempeña de preferencia en actividades de índole no manual, presta sus servicios a un empleador pública o privado, y que percibe una remuneración mensual (sueldo).
- Obrero: Se denomina así, al trabajador que desempeña actividades de carácter manual, que trabaja para un empleador público o privado, y que percibe una remuneración semanal (salario).
- Trabajador independiente: Es aquella persona que trabaja en forma individual o asociada, explotando una empresa, negocio o profesión, y que no tiene trabajadores remunerados a su cargo.

- **Trabajador doméstico:** Es la persona que presta servicios en una vivienda particular y recibe una remuneración mensual por sus servicios, y generalmente recibe alimentos.

**Nota:** los trabajadores que prestan servicios domésticos (lavado, cocina, limpieza, etc.) para una empresa o establecimiento público o privado y no para una familia particular, debe ser considerado obrero y no trabajador doméstico.

- **Trabajador familiar no remunerado:** Es la persona que presta sus servicios en una empresa o negocio, con cuyo patrón o dueño tiene lazos de parentesco, sin percibir remuneración. En algunos casos recibe propina u otras formas de pago diferentes a sueldo, salario o comisiones. (OIT, Octava Conferencia Internacional de Estadígrafos del Trabajo).

#### **Codesarrollo:**

Es una propuesta para integrar inmigración y desarrollo de forma que ambos países, el de envío y el de acogida, puedan beneficiarse de los flujos migratorios. Es decir, es una forma de relación consensuada entre los dos países de forma que el aporte de los inmigrantes al país de acogida no se traduzca en una pérdida para el país de envío (Nair, 1997)

Un proceso que se da entre dos o más entidades ubicadas en dos países vinculados por flujos migratorios, los cuales establecen para beneficio mutuo unos proyectos o actividades que pueden realizarse en ambos o en cualquiera de ellos, con el fin de avanzar en el desarrollo humano (Malgaseni, 2001)

Aquellas iniciativas impulsadas y llevadas a cabo, para beneficio mutuo y mediante ayuda mutua, por dos o más entidades ubicadas en dos o más países vinculados por flujos migratorios, las cuales ponen en marcha determinadas acciones tanto en el país receptor como en el país emisor de la migración y en las cuales juega un papel protagonista, entre otros actores, un grupo de migrantes del país receptor (Jiménez, 2002)

#### **Diáspora**

Dispersión de grupos humanos que abandonan su lugar de origen.

#### **Desarrollo Local:**

Se considera como un proceso basado en alianzas entre actores, que se genera en un ámbito territorial local, donde el crecimiento económico está adecuado a un cambio estructural, con innovaciones tecnológicas, sociales y culturales, que conduce a una mejora del nivel de vida de la población local, tratando de utilizar conjuntamente los recursos locales y los externos mediante una movilización social en el territorio, a fin de construir la institucionalidad y en el cual pueden distinguirse estas dimensiones: Económicas, educativas, socio cultural, política administrativa, y ambiental.

### **Estructura de mercado:**

Clasificación que se hace a los diferentes grupos de ocupados que existen diferenciados básicamente por quién es el demandante de trabajo: sector público, sector privado, hogares, y el grupo de independientes que son demandantes y ofertantes de trabajo a la vez. El sector privado incluye a empleadores y asalariados y se subdivide en:

- Microempresas: menos de 10 trabajadores
- Pequeña empresa: de 10 a 49 trabajadores
- Mediana y gran empresa: de 50 a más trabajadores

### **Emigración**

Acción y efecto de emigrar. Conjunto de habitantes de un país que trasladan su domicilio a otro por tiempo ilimitado, o en ocasiones, temporalmente.

### **Emigrado, da**

Dicho de una persona, sobre todo de la obligada generalmente por circunstancias políticas, que reside fuera de su patria.

### **Emigrante**

Que emigra. Dicho de una persona: que se traslada de su propio país a otro, generalmente con el fin de trabajar en él de manera estable o temporal.

### **Emigrar:**

Dicho de una persona de una familia o de un pueblo: dejar o abandonar su propio país con ánimo de establecerse en otro extranjero. Ausentarse temporalmente del propio país para hacer en otras determinadas faenas. Abandonar residencia habitual dentro del propio país, en busca de mejores medios de vida.

### **Frecuencia de envío de la remesa:**

Indica la periodicidad con que el hogar recibe habitualmente ayuda económica por concepto de remesas internacionales

### **Grupos ocupacionales:**

Esta clasificación está relacionada con las labores que realiza la persona en su ocupación. Para obtener una clasificación que sea comparable con estadísticas internacionales, se ha adoptado el “Código Nacional de Ocupaciones” (Adaptación de la Clasificación Internacional Uniforme de Ocupaciones Revisada: CIUO - 88).

### **Índice de Desarrollo Humano**

El IDH distrital es un indicador resumen del desarrollo humano y mide el progreso medio de un distrito en tres aspectos básicos del desarrollo humano: Disfrutar de una vida larga y saludable, medida a través de la Esperanza de Vida al Nacer. Disponer de educación, medida a través de la tasa de alfabetización de adultos (con una ponderación de dos tercios) y la tasa de escolaridad de la población de 5 a 18 años que asiste a un centro educativo entre la población total de 5 a 18 años (con una ponderación de un tercio). Tener adecuado acceso a bienes, medido a través del ingreso familiar per cápita (nuevos soles al mes)

### **Inmigrante:**

Que inmigra

### **Inmigrar**

Dicho del natural de un país: llegar a otra para establecerse en él, especialmente con idea de formar nuevas colonias o domiciliarse en las ya formadas.

### **Lima Norte**

Comprende a los distritos de Ancón, Comas, Carabaylo, Independencia, Los Olivos, Puente Piedra, San Martín de Porres, Santa Rosa. Para los análisis realizados se ha incluido el distrito de Ventanilla.

### **Migración**

Acción y efecto de pasar de un país a otro para establecerse en el. Se usa hablando de las migraciones históricas que hicieron las razas o los pueblos enteros.

Desplazamiento geográfico de individuos o grupos, generalmente por causas económicas o sociales.

### **Migración neta:**

El efecto neto que tiene la inmigración y la emigración en la población de un área (aumenta o disminuye) se denomina migración neta.

### **Migración interna:**

El proceso de pasar de una a otra subdivisión administrativa de un país (por ejemplo provincia) para adoptar residencia en ella.

### **Población en Edad de Trabajar (PET):**

Es el conjunto de personas que están aptas en cuanto a edad para el ejercicio de funciones productivas. En el Perú, se considera a toda la población de 14 años y más como población en edad activa o población en edad de trabajar (PET).

### **Población Económicamente Activa (PEA):**

Son todas las personas en edad de trabajar que en la semana de referencia se encontraban trabajando (ocupados) o buscando activamente trabajo (desocupados).

### **Población No Económicamente Activa (inactivos):**

Son todas las personas que pertenecen a la población en edad de trabajar que en la semana de referencia no han trabajado ni buscado trabajo y no desean trabajar. Dentro de este grupo se encuentran las amas de casa, los estudiantes, los rentistas y los jubilados, que no se encontraban trabajando ni buscando trabajo. También se consideran dentro de este grupo a los familiares no remunerados que trabajan menos de 15 horas de trabajo semanales durante el periodo de referencia.

### **PEA ocupada:**

Es el conjunto de la PEA que trabaja en una actividad económica, sea o no en forma remunerada en el periodo de referencia. En este grupo se encuentra las personas que:

- Tienen una ocupación o trabajo al servicio de un empleador o por cuenta propia y perciben a cambio una remuneración en dinero o especie.
- Tienen una ocupación remunerada, no trabajaron por encontrarse enfermos, de vacaciones, licencia, en huelga o cierre temporal del establecimiento.
- El independiente que se encontraba temporalmente ausente de su trabajo durante el periodo de referencia pero la empresa o negocio siguió funcionando.
- Las personas que prestan servicios en las Fuerzas Armadas, Fuerzas Policiales o en el Clero.

### **PEA subempleada:**

Son los trabajadores cuya ocupación no es adecuada cuantitativa y cualitativamente, respecto a determinadas normas. En el caso del Perú se considera dos grupos de subempleo, por horas y por ingresos.

### **Subempleo por horas (visible):**

Es aquel en el que se labora menos de 35 horas a la semana, se desea trabajar horas adicionales y se esta en disposición de hacerlo.

### **Subempleo por ingresos (invisible):**

Es aquel en el que se labora 35 o más horas semanales, pero su ingreso es menor al ingreso mínimo de referencia.

**Nota:** Ingreso Mínimo Referencial: Es aquel que se obtiene de dividir el costo de la Canasta Mínima de Consumo (elaborado en base a los requerimientos mínimos nutricionales en calorías y proteínas) entre el número promedio de perceptores del hogar. Se asumen que existen dos perceptores de ingreso por hogar.

#### **PEA adecuadamente empleada:**

Esta conformada por dos grupos de trabajadores:

- Aquellos que laboran 35 horas o más a la semana y reciben ingresos por encima del ingreso mínimo referencial, y
- Aquellos que laboran menos de 35 horas semanales y no desean trabajar más horas.

#### **PEA desocupada:**

Se considera en esta categoría a las personas de 14 años y más que en periodo de referencia no tenían trabajo, buscaron activamente trabajo durante la semana de referencia y no lo encontraron.

**Cesantes:** Esta conformada por las personas de 14 años y más que en el periodo de referencia estaban desocupados y que en periodos anteriores han estado empleados.

**Aspirante:** Están conformados por las personas de 14 años y más que en el periodo de referencia estaban desocupados y por primera vez buscan empleo.

#### **Desalentados:**

Conformado por las personas que sin trabajar y estando dispuesto hacerlo no buscaron empleo por considerar que eran malas las posibilidades ofrecidas por el mercado y por lo tanto sabían que no lo encontrarían, pero que sí lo buscarían si tuviesen una percepción más positiva de las posibilidades laborales.

#### **Periodo de referencia:**

Se entiende por periodo de referencia al mes o semana que corresponde recoger información.

#### **Principales indicadores:**

- Tasa de actividad: Mide la participación de la población en edad de trabajar (PET) en el mercado de trabajo, sea trabajando o buscando trabajo, la tasa de actividad nos indica que porcentaje de la PET constituye la oferta laboral.

- Tasa de Desempleo: Nos indica que proporción de la oferta laboral (PEA) se encuentra desempleada.
- Tasa de Subempleo: Nos indica que proporción de la oferta laboral (PEA) se encuentra subempleada.
- Tasa de Adecuadamente Empleado: Mide la proporción de la oferta laboral (PEA) que se encuentra adecuadamente empleada.
- Ratio empleo / población: Mide el porcentaje de las personas de la (PET) que se encuentran trabajando.

#### **Rama de actividad económica:**

Esta referida a la actividad económica que realiza el negocio, organismo o empresa donde labora el trabajador. Las actividades económicas se clasifican de la dedicación a determinados campos de la producción de bienes y servicios.

Para obtener una clasificación que sea comparable con estadísticas internacionales, se ha adoptado la “Clasificación internacional uniforme de todas las actividades económicas, adaptación del CIIU-Rev. 3 que se presenta en forma agrupada para una mejor interpretación de la información de la información. Las ramas son las siguientes:

- Agricultura: Agricultura, ganadería, caza, pesca y actividades de servicios conexas.
- Minería: Explotación de minas y canteras, petróleo.
- Industria de bienes de consumo: Comprende la fabricación de productos alimenticios, bebidas y tabaco; fabricación de textiles y prendas de vestir, fabricación de zapatos, muebles y productos plásticos.
- Industria de bienes intermedios: Comprende la industria del cuero, industria maderera, fabricación de papel, fabricación de sustancias químicas y productos químicos, fabricación de productos de caucho, fabricación de productos minerales no metálicos e industria metálicas básicas.
- Industria de bienes de capital: Comprende la fabricación de productos metálicos, maquinaria y equipo.
- Construcción: Industria de la construcción.
- Comercio: Comercio al por mayor y al por menor.
- Servicios no personales: Electricidad, gas y agua; transporte, almacenamiento y comunicaciones; establecimientos financieros, seguros, bienes inmuebles,



servicios prestados a empresas; y servicios comunitarios, sociales y recreativos.

- Servicios personales: Restaurantes y hoteles; mantenimiento y reparación de vehículos automotores; reparación de efectos personales y enseres domésticos; actividades de fotografía; lavado y limpieza de prenda de vestir, peluquería y pompas fúnebres.
- Hogares: Abarca las actividades de hogares privados que emplean personal doméstico de todo tipo (incluye conserjes, institutrices, secretarios, choferes, jardineros, etc.

### **Remesas**

Son divisas que los emigrantes envían a sus allegados en sus países de origen.

### **Remesera**

Persona que transporta remesas de dinero o valores

### **Monto de la remesa:**

Es la cantidad de dinero que recibe periódicamente el hogar por concepto de remesas internacionales ya sea en divisas o en especie. Con el fin de uniformar se convierten los montos a dólares estadounidenses, según el tipo de cambio establecido por el Banco Central del país.

### **Monto de la remesa en divisas:**

Es la cantidad de dinero (convertido a dólares estadounidenses) que recibe el hogar; en un periodo determinado; por concepto de remesas internacionales en divisas.

### **Monto de la remesa en especie:**

Es la cantidad de dinero; según los precios del mercado; (convertido a dólares estadounidenses) que estiman los miembros del hogar recibir periódicamente por concepto de remesas en especie.

### **Remesa internacional<sup>71</sup>:**

Se entiende como la suma de toda aquella remuneración recibida por los miembros del hogar por concepto de ayuda económica, ya sea en dinero o en especie, enviada ésta por personas que residen en el extranjero

<sup>71</sup> Tomado de: <http://www.siemca.iom.int/metodologia/Conceptos/Remesas.shtml> Visitada el 28 abril del 2007

**Remesa internacional en divisas:**

Es la remuneración monetaria recibida por los miembros del hogar por concepto de ayuda económica, ya sea en moneda nacional o extranjera, enviada ésta por personas que residen en el extranjero.

**Remesa internacional en especie:**

Se refiere a la ayuda económica no monetaria recibida por los miembros del hogar, enviada ésta por personas que residen en el extranjero

**Recepción de remesas:**

Mide si el hogar recibe algún tipo de ayuda económica; ya sea en divisas o en especie; proveniente de personas (familiares o amigos) que estén residiendo en el exterior

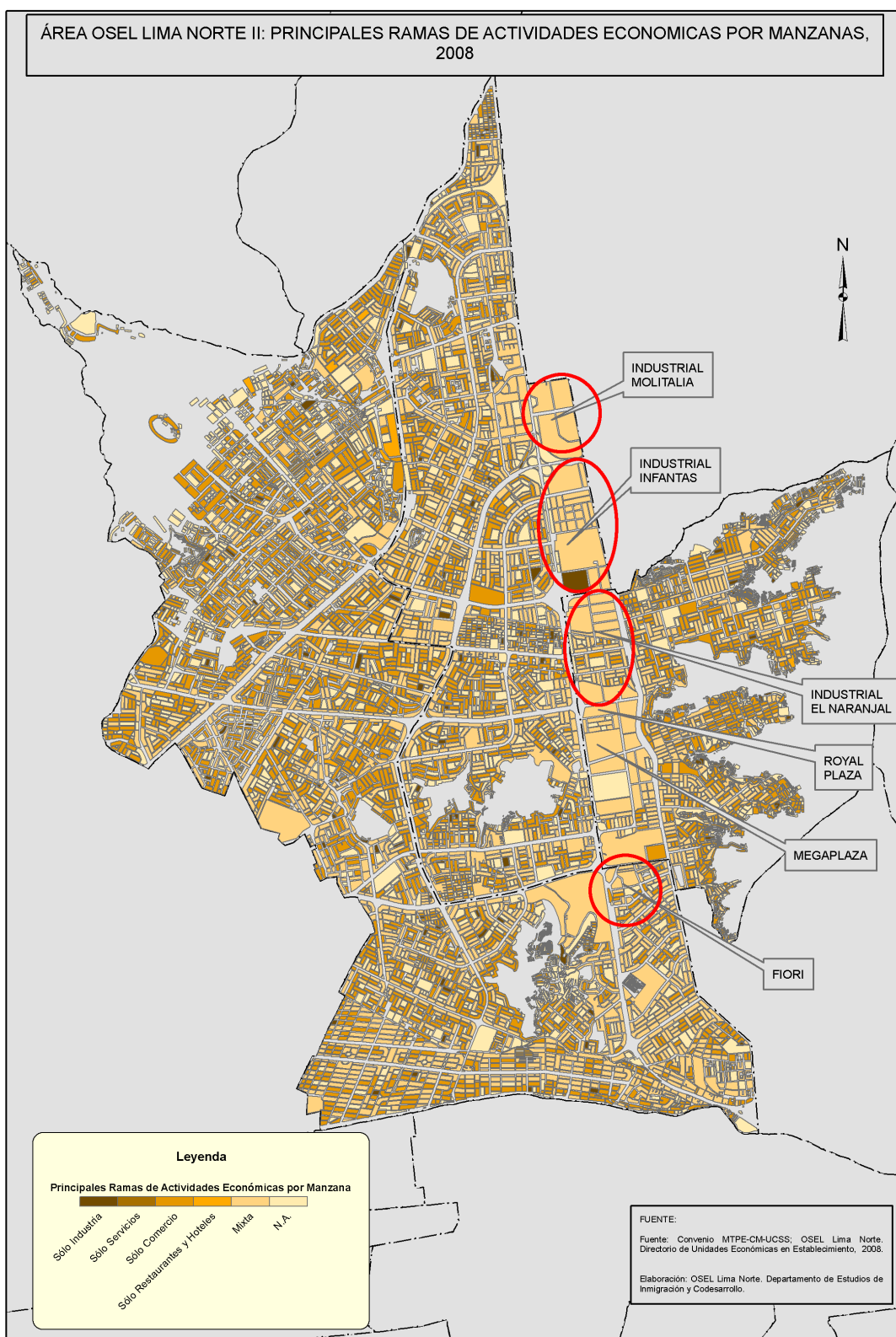
**Uso de la remesa:**

Desglosa el destino y el monto que asignan los miembros del hogar al dinero recibido por concepto de remesas internacionales.

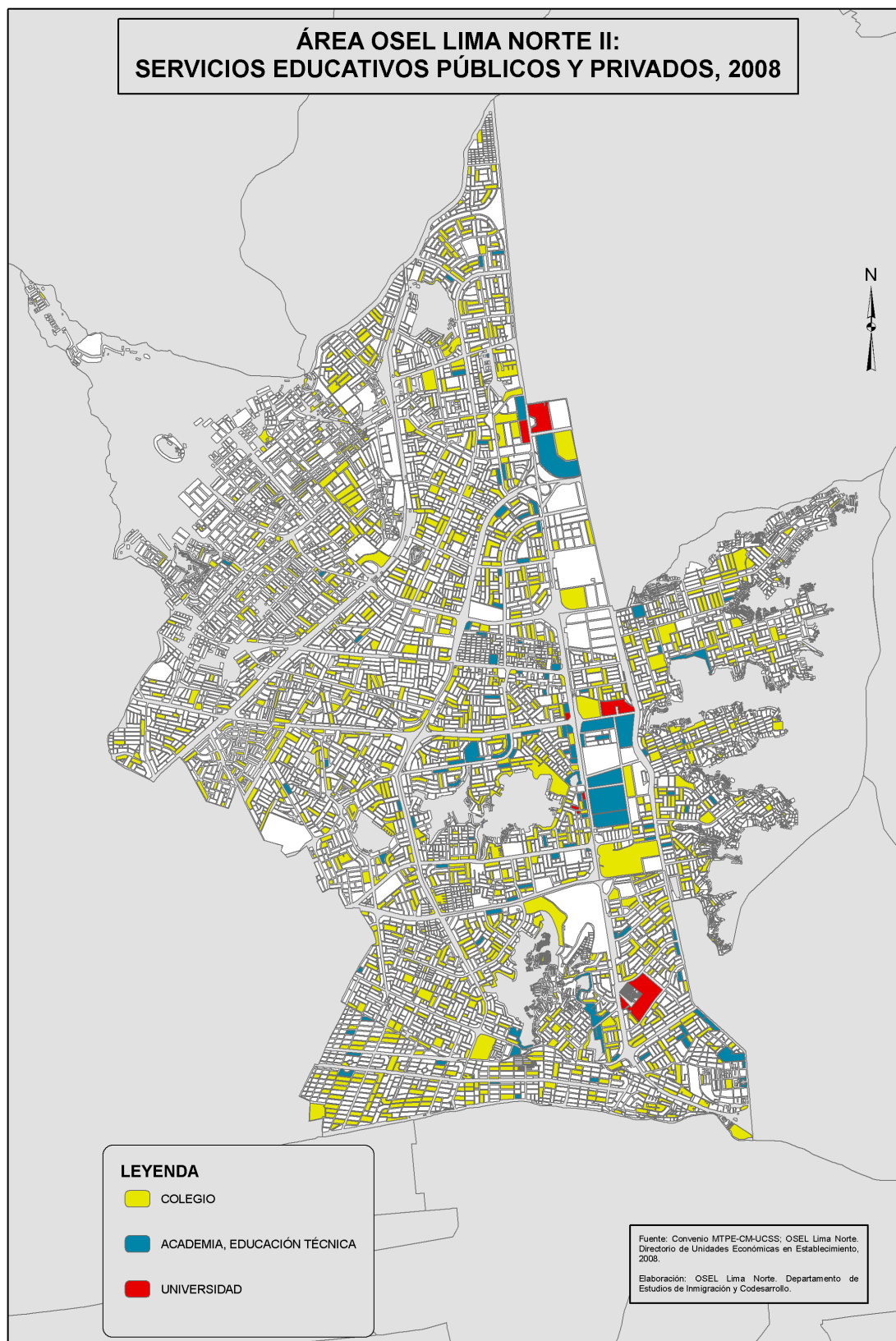


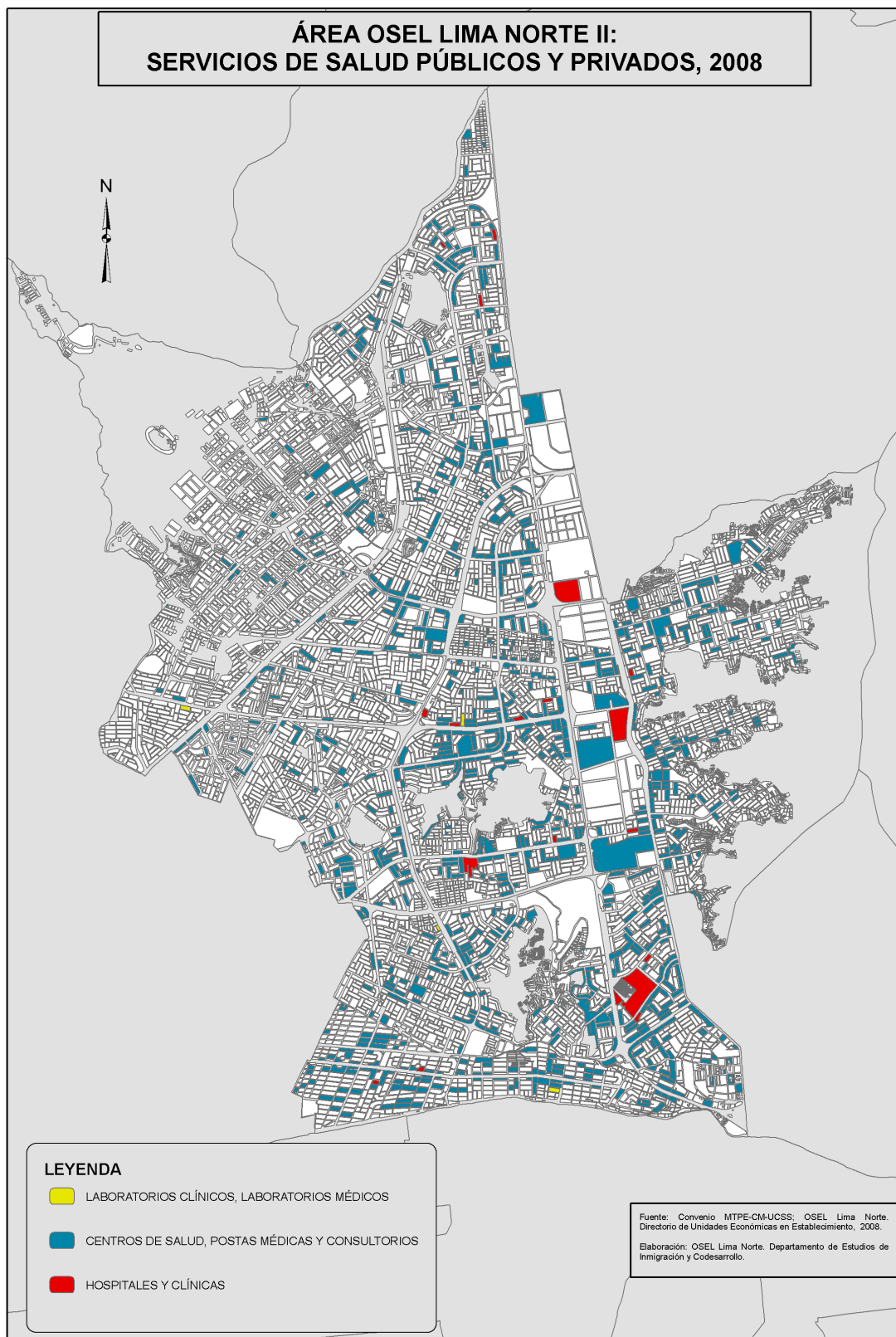
MAPAS  
SOCIO ECONÓMICOS  
GEOREFERENCIADOS





**ÁREA OSEL LIMA NORTE II:  
SERVICIOS EDUCATIVOS PÚBLICOS Y PRIVADOS, 2008**











Universidad Católica  
Sedes Sapientiae

Impreso en el área de Producción Gráfica  
de la Universidad Católica Sedes Sapientiae - Perú  
Lima, julio de 2008  
[imagen@ucss.edu.pe](mailto:imagen@ucss.edu.pe)